

УДК 336

Модели финансирования кластерных проектов в современных условиях**Чернявская Юлия Анатольевна**

Кандидат экономических наук,

доцент кафедры «Финансы и кредит»,

Финансовый университет при Правительстве РФ (Липецкий филиал),

398050, Российская Федерация, Липецк, ул. Интернациональная, 12 Б;

e-mail: sherry1504@yandex.ru

Аннотация

Для развития отечественной экономики и повышения уровня ее конкурентоспособности необходимо обратить внимание на распространение таких форм предпринимательской деятельности, как создание и развитие особых экономических зон и промышленных кластеров. Рассмотрев преимущества кластерных объединений, которые состоят в синергетическом эффекте и снижении издержек производителей-участников кластеров, можно прийти к выводу о значительной роли подобных форм хозяйствования. Опыт зарубежных стран, а также опыт отечественной науки и потенциал российской промышленности предоставляет возможность для углубления кластеризации экономики. Одной из важнейших задач при этом является поиск источников финансирования промышленных и инновационных кластеров. Сложившаяся практика привлечения инвестиций, прочные контакты с корпоративными инвесторами дают основания для привлечения новых инвесторов в кластерные проекты в Липецкой области. Бездотационный бюджет, независимость от федерального центра позволяют рассчитывать на оказание государственной поддержки. При этом происходит уменьшение доходов регионального бюджета на фоне увеличивающихся расходных обязательств. Это означает, что при кластеризации необходимо обратить особое внимание на участие в федеральных программах поддержки кластеризации и привлечение федеральных инвестиций в кластерные проекты. В заключении авторами предложен механизм выгодополучения в объединении кластерного типа, включающий в себя стратегические выгоды, а также прямые финансовые выгоды, как для непосредственных участников кластера, так и для администрации и жителей региона. Предложена единая методика ценообразования для всех участников кластера, дана характеристика механизма распределения и накопления финансовых ресурсов.

Для цитирования в научных исследованиях

Чернявская Ю.А. Модели финансирования кластерных проектов в современных условиях // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2017. Том 7. № 7А. С. 134-142.

Ключевые слова

Модели финансирования, кластер, промышленный кластер, источники финансирования, инвестиционное финансирование, финансовые ресурсы.

Введение

Развитие кластера наряду с организационными мероприятиями, на тех или иных стадиях его развития, требует инвестиционных вложений, в числе которых:

- в приобретение оборудования и технологий;
- в приобретение лицензий на право выпуска продукции;
- в разработку собственной продукции;
- в продвижение продукции;
- в маркетинговые мероприятия, переподготовку кадров;
- в реконструкцию и новое строительство и т.д.

Финансирование таких инвестиций может быть осуществлено по-разному, в зависимости от сочетания потребностей в них и возможностей участников кластера. В зависимости от указанного сочетания, финансирование инвестиций, может осуществляться:

- на основе самофинансирования каждого члена кластера в себя, но по единому, согласованному между ними бизнесплану и без привлечения сторонних источников;
- на основе коллективного самофинансирования за счет создания складочного капитала в специальной, созданной на долевых началах участниками кластера организации фонде;
- на основе заемных средств – инвестиционных кредитов, получаемых каждым участником кластера самостоятельно, но по согласованному между ними бизнесплану;
- на основе заемных средств – инвестиционных кредитов, выдаваемых по групповой заявке участников кластера от имени учрежденного ими простого товарищества централизованно, на одного из его учредителей, созданного теми же участниками на долевой основе – фонда, включенного в состав учредителей простого товарищества;
- на основе заемных средств – инвестиционных кредитов, выдаваемых по групповой заявке участников кластера, учрежденному ими на долевой основе фонду, под их гарантии и солидарную ответственность, закрепленную в соглашении о консорциуме при организации кластера;

-
- на основе заемных средств – инвестиционных кредитов, выдаваемых одному из учредителей простого товарищества, из числа участников кластера, учредивших это товарищество;
 - на основе заемных средств – инвестиционных кредитов, выдаваемых одному из участников кластера, в случае если между участниками кластера при его создании подписано соглашение о консорциуме, предусматривающее солидарную ответственность между сторонами этого соглашения;
 - на основе государственных субсидий, получаемых некоторыми или всеми участниками кластера, либо специально выделенным участником, либо фондом – как представителем участников кластера, в установленном законом порядке;
 - на основе венчурного финансирования как отдельных, так и всех участников кластера, либо через созданный участниками кластера – фонд, через установления над ним контроля в соответствии с установленными в рамках венчурного финансирования правилами;
 - на основе лизинговых операций с их оплатой каждым участником кластера, либо через учрежденный ими фонд из складочного капитала, либо по договору – поручению между участниками кластера и фондом;
 - на основе смешанного способа финансирования инвестиций, в котором могут сочетаться варианты самофинансирования, инвестиционного кредитования, субсидирования, венчурного финансирования и лизинговых операций.

Основная часть

Одним из вариантов организации инвестирования в кластеризацию промышленного пространства Липецкой области, является механизм государственно-частного партнерства (ГЧП). Основной целью государственно-частного партнерства является привлечение инвестиций в экономику страны, ее регионов. Предполагается привлечение частных капиталов в государственные инвестиционные проекты с целью замещения ими бюджетных расходов. Однако и частные инвесторы, в том числе промышленные, ищут государственной финансовой поддержки для своих проектов развития.

Процесс кластеризации промышленности региона требует использования механизма ГЧП и для развития кластерной инфраструктуры, и для участия государственных инвестиций в основное производство, в первую очередь, в тех кластерах, которые создаются малыми и средними предприятиями.

С целью ускорения кластеризации промышленного пространства Липецкой области,

представляется целесообразным в региональном законодательстве предусмотреть специальные механизмы для развития государственного частного партнерства в разных формах:

- развития научно-технической образовательной инфраструктуры кластеров в целом – региональные инвестиции в НИОКР и подготовку кадров совместно с заинтересованными частными предприятиями и организациями-участниками кластеров;
- развитие научно-технических организаций крупных инновационных кластеров, в первую очередь, путем участия государственных инвестиций в создании материальной базы таких организаций за счет вложений в их уставный капитал в форме хозяйственных партнеров, а также финансирования проведения НИОКР;
- развитие технологической базы основного производства за счет создания высокотехнологичных производственных центров коллективного пользования в форме хозяйственных партнеров, путем вложения в их уставный капитал;
- инвестиции в новые предприятия и организации, дополняющие технологические цепочки кластеров совместно с участниками кластера;
- инвестиции в объекты инженерной инфраструктуры Липецкой области, при отставании в их развитии от развития производства за счет его кластеризации и/или на основе других факторов.

Возможность использования государственного частного партнерства как инвестиционного механизма кластеризации областной промышленности ограничена возможностями регионального бюджета. Другой формой использования государственного частного партнерства может стать форма инвестирования, главным образом, в основные фонды участников кластеров путем создания на долевых началах между Липецкой областью и кластерами в форме хозяйственных партнерств – лизинговых компаний.

Лизинговые компании должны создаваться на межкластерной основе, путем формирования их уставных капиталов как местными органами, так частным бизнесом – лизингополучателями. Лучшим вариантом их создания является привлечение к участию в них банковских структур.

Такой механизм позволит регулировать ставки по лизинговым платежам и усиливать конкуренцию между частными и «кластерными» компаниями. За счет прибыли таких компаний могут окупаться вклады в их уставный капитал региональных органов власти и частных вкладчиков – нелизингополучателей. Лизингополучатели, в свою очередь, будут окупать свои вклады через экономию, полученную от разницы в размерах лизинговых платежей, вносимых в частные лизинговые компании и компаний, соучредителями которых будут лизингополучатели.

Региональные власти совместно с региональным бюджетом, могут и должны регулировать эффективное венчурное финансирование. Оно может быть организовано следующим образом и

направлено на решение следующих задач:

Во-первых, на инвестирование НИОКР и внедрение разработок, которые будут осуществлять межкластерные (общерегиональные) учреждения с участием региональных инвестиций, инжиниринговые центры крупных инвестиционных кластеров, малые предприятия при вузах и т.п., на основе правил, которые характерны для венчурного капитала во всем мире;

Во-вторых, функционировать в форме специальных, т. е. венчурных инвестиционных фондов, целенаправленно работающих с инновационными организациями межкластерной научно-технической инфраструктуры, кластерными инновационными организациями и, наконец, участниками кластеров, ведущими прикладные исследования, опытно-конструкторские и технологические разработки, внедренческую деятельность.

Основным способом финансирования текущей производственно-хозяйственной деятельности кластера является способ самофинансирования.

В случае централизации определенных ролевых (производственно-хозяйственных) функций, осуществляемых вне кластера, и наделения правами управления их реализацией одного из участников кластера, он осуществляет финансирование операций из средств других участников, перечисленных на основании заключенного между ними договора поручения. В другом случае, когда централизация определенных ролевых (производственно-хозяйственных) функций, осуществляемых вне кластера и наделение правами управления их реализацией специализированной организации, учрежденной участниками кластера, последняя, финансирует свои операции из средств уставного капитала, либо из средств участников, перечисленных ей по договору-поручению, либо с использованием обоих вариантов одновременно.

Расчеты между участниками кластера, а также созданными долевыми организациями по их внутрикластерным операциям, за поставленную друг другу продукцию и оказанные услуги, осуществляются обычным путем, установленным для расчета между двумя субъектами хозяйствования – юридическими лицами.

По финансированию производственно-хозяйственных операций, осуществляемых участниками кластера и учрежденными ими долевыми организациями самостоятельно с внешними контрагентами, действуют правила, установленные для расчетов между двумя хозяйствующими субъектами – юридическими лицами.

Выгодополучение членов кластера от участия в кластере следует рассматривать в двух основных аспектах:

- не прямые финансовые, стратегические выгоды;
- прямые финансовые выгоды.

Правила выгодополучения в кластере должны основываться на уровне значимости участника кластера (возможности замены), что в структурированном кластере означает статусный уровень, нахождение на определенном уровне иерархии – в ядре и тех или иных стратах.

К не прямым, стратегическим выгодам относятся:

- стабилизация и увеличение объемов заказов;
- доленое и внешнее финансирование инвестиций, т.е. совместное развитие;
- диверсификация продуктовой линейки при высоком уровне унификации и стандартизации быстром обновлении продукции.

К прямым финансовым выгодам относятся:

- сокращение издержек за счет специализации, концентрации и централизации производственно-хозяйственных функций;
- сокращение издержек за счет установления трансфертных цен на продукцию и услуги доленых кластерных предприятий и организаций;
- получение дополнительной прибыли за счет монополизации «своих» сегментов рынка и производства более качественной и дорогостоящей продукции.

Для участников кластера устанавливается единая методика ценообразования. Для участников разных статусных уровней устанавливается разная плановая норма рентабельности, что стимулирует их стремление к повышению статуса через увеличение значимости для кластера.

Заключение

В случае образования дополнительной прибыли, концентрирующейся на финишных предприятиях или в специализированных сбытовых организациях, она распределяется между статусными уровнями по коэффициентам, закрепленным за ними, а внутри статусных групп по удельному весу выручки от участия в производстве конечной продукции (оказания услуг). Таким образом, кластер может концентрировать свои инвестиционные ресурсы за счет их централизации в специализированной финансовой организации-фонде, за счет средств чистой прибыли, амортизационных накоплений и доходов от реализации ненужных активов в процентах от их величины, устанавливаемых в кластере, в том числе дифференцированно по статусным уровням, для последующего финансирования кластерных инвестиционных проектов.

Библиография

1. Агеева Т.В. Финансирование инновационных территориальных кластеров в условиях экономического кризиса // Экономика и социум. 2016. №12 (31). С. 71-76.
2. Борисова О.А. и др. Устойчивое социально-экономическое развитие регионов на основе конкурентоспособности: отраслевой аспект. М., 2016. 230 с.
3. Бортник И.М. и др. Кластерная политика: концентрация потенциала для достижения глобальной конкурентоспособности. СПб.: Corvus, 2015. 356 с.
4. Гнездова Ю.В. и др. Проблемы устойчивого сбалансированного развития регионов в современных условиях. М., 2016. 145 с.
5. Инвестиционная деятельность России: условия, факторы, тенденции. М.: Росстат, 2016.
6. Миронова Н.Н. и др. Приоритетные направления развития регионов: инновации и предпринимательство. М., 2017. 348 с.
7. Нестерова Н.Н. Специфика развития региона и драйверы его экономического роста // Россия и мир: экономические, правовые и социальные аспекты развития Материалы X Международной заочной научно-практической конференции. Липецк, 2016. С. 34-37.
8. Неустроева Н.А. Механизмы образования промышленных кластеров // Российское предпринимательство. 2011. № 5-1 (183). С. 52-56.
9. Рубцова Л.Н., Нестерова Н.Н. Развитие производственно-экономического потенциала Липецкого региона в условиях кластеризации // Стратегирование пространственного развития территорий России в новых экономических реалиях материалы международной научно-практической конференции к 50-летию Липецкого филиала Финуниверситета. Липецк, 2016. С. 480-487.
10. Солдатова Н.Ф. Финансовые и инвестиционные источники развития малого предпринимательства // Экономика. Налоги. Право. 2014. №4. С.57-62.

The model of financing of the cluster projects in modern conditions**Yuliya A. Chernyavskaya**

PhD in Economics, Associate Professor,
Financial University under the Government of the Russian Federation (Lipetsk branch),
398050, 12 B, Internatsional'naya str., Lipetsk, Russian Federation;
e-mail: sherry1504@yandex.ru

Abstract

To develop the domestic economy and improve its competitiveness, it is necessary to pay attention to the spread of such forms of entrepreneurial activity as the creation and development of special economic zones and industrial clusters. Considering the advantages of clustered associations, which consist in a synergetic effect and a reduction in the costs of producers-participants in clusters, one can come to a conclusion about the significant role of such forms of management. The experience of foreign countries, as well as the experience of Russian science and the potential of Russian industry, provides an opportunity for deepening the clustering of the economy. One of the most important tasks at the same time is to find sources of financing for industrial and innovative clusters. The established practice of attracting investments, strong contacts with corporate investors give grounds for attracting new investors to cluster projects in the Lipetsk region. When clustering, it is necessary to pay special attention to participation in federal programs supporting clustering and attracting federal investments in cluster projects. In conclusion, the authors proposed a mechanism for benefiting from a clustered type of association, which includes strategic benefits, as well as direct financial benefits for both direct participants in the cluster, and for the administration and residents of the region. A unified pricing methodology for all cluster participants is proposed, and the mechanism of distribution and accumulation of financial resources is described.

For citation

Chernyavskaya Yu.A. (2017) Modeli finansirovaniya klasternykh proektov v sovremennykh usloviyakh [The model of financing of the cluster projects in modern conditions]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 7(7A), pp. 134-142.

Keywords

Funding model, the cluster, industrial cluster, sources of financing, investment financing, financial resources.

References

1. Ageeva T.V. (2016) Finansirovanie innovatsionnykh territorial'nykh klasterov v usloviyakh ekonomicheskogo krizisa [Financing of Innovative Territorial Clusters in Conditions of Economic Crisis]. *Ekonomika i sotsium* [Economics and Society], 12 (31), pp. 71-76.
2. Borisova O.A. et al. (2016) *Ustoichivoe sotsial'no-ekonomicheskoe razvitiye regionov na osnove konkurentosposobnosti: otraslevoi aspekt* [Sustainable socio-economic development of regions based on competitiveness: the sectoral aspect]. Moscow.
3. Bortnik I.M. et al. (2015) *Klasternaya politika: kontsentratsiya potentsiala dlya dostizheniya*

-
- global'noi konkurentosposobnosti* [Cluster policy: concentration of potential for achieving global competitiveness]. St. Petersburg: Corvus Publ.
4. Gnezdova Yu.V. et al. (2016) *Problemy ustoichivogo sbalansirovannogo razvitiya regionov v sovremennykh usloviyakh* [Problems of sustainable balanced development of regions in modern conditions]. Moscow.
 5. (2016) *Investitsionnaya deyatel'nost' Rossii: usloviya, faktory, tendentsii* [Investment activity in Russia: conditions, factors, trends]. Moscow: Rosstat Publ.
 6. Mironova N.N. et al. (2017) *Prioritetnye napravleniya razvitiya regionov: innovatsii i predprinimatel'stvo* [Priority directions of regional development: innovation and entrepreneurship]. Moscow.
 7. Nesterova N.N. (2016) Spetsifika razvitiya regiona i draivery ego ekonomicheskogo rosta [Specificity of the development of the region and drivers of its economic growth]. In: *Rossiya i mir: ekonomicheskie, pravovye i sotsial'nye aspekty razvitiya Materialy X Mezhdunarodnoi zaochnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii* [Russia and the world: economic, legal and social aspects of development. Materials of the Xth International Correspondence Scientific and Practical Conference]. Lipetsk.
 8. Neustroeva N.A. (2011) Mekhanizmy obrazovaniya promyshlennykh klasterov [Mechanisms of the formation of industrial clusters]. *Rossiiskoe predprinimatel'stvo* [Journal of Russian Entrepreneurship], 5-1 (183), pp. 52-56
 9. Rubtsova L.N., Nesterova N.N. (2016) Razvitie proizvodstvenno-ekonomicheskogo potentsiala Lipetskogo regiona v usloviyakh klasterizatsii [Development of the production and economic potential of the Lipetsk region under clustering conditions]. In: *Strategirovanie prostranstvennogo razvitiya territorii Rossii v novykh ekonomicheskikh realiyakh materialy mezhdunarodnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii k 50-letiyu Lipetskogo filiala Finuniversiteta* [Strategic development of the spatial development of the territories of Russia in the new economic realities materials of the international scientific and practical conference for the 50th anniversary of the Lipetsk branch of the Finish University]. Lipetsk.
 10. Soldatova N.F. (2014) Finansovye i investitsionnye istochniki razvitiya malogo predprinimatel'stva [Financial and investment sources of small business development]. *Ekonomika. Nalogi. Pravo* [Economics. Taxes. Right], 4, pp. 57-62.
-