

УДК 338.24

Влияние офшорных зон на экономическую стабилизацию государства

Жанасов Талгат Бекмарзович

Аспирант,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
125167, Российская Федерация, Москва, просп. Ленинградский, 49;
e-mail: talgz@yandex.ru

Аннотация

В офшорных зонах компаниям запрещено заниматься какой-либо деятельностью в пределах самого государства. Но они все равно положительно влияют на экономику страны, поскольку выплачивают средства за регистрацию, перерегистрацию, обслуживание и т. д. В отдельных случаях правительства офшорных зон требуют от предпринимателей обязательного трудоустройства местных жителей. В основном на территории офшоров регистрируются представители среднего и крупного бизнеса. Для мелких предпринимателей регистрация и стоимость обслуживания обходятся слишком дорого. Офшорным банковским счетом называют счет в банке, который расположен вне страны, в которой вы проживаете. Обычно офшорные счета находятся в юрисдикции с очень низкими налоговыми ставками, и они обеспечивают владельцу счета определенные преимущества. Практическая польза от использования подобного рода схем состоит в разнообразных вариантах оптимизации в компании налога на прибыль, НДС и платежей, связанных с таможенной. Многие организации, создав определенные условия, сэкономили на НДС на уровне компании из Европы. При этом любая инвестиция в бизнес приносила стабильный рост доходов и показывала данную динамику много лет. В статье предлагается анализ опыта внутригосударственного формирования офшорных зон.

Для цитирования в научных исследованиях

Жанасов Т.Б. Влияние офшорных зон на экономическую стабилизацию государства // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2018. Том 8. № 6А. С. 141-150.

Ключевые слова

Офшор, свободная зона, экономическое развитие, налоги, структура.

Введение

Сегодня стремительно растет перемещение международных капиталов, усиливается конкурентная борьба между субъектами хозяйствования, поэтому возникает потребность в появлении новых форм и методов ведения бизнеса. Именно через эти потребности и факторы мы наблюдаем появление такого понятия, как «офшорная зона». Создание на территории офшорной зоны компаний является одним из способов налоговой оптимизации доходов. Особенность их деятельности заключается в осуществлении предпринимательства с целью получения наибольшей прибыли по сравнению с темпами роста затрат через снижение налогообложения [Eraslan, www].

В связи с тем, что развитие современного бизнеса органически связано с глобализацией экономики, свободным движением капиталов, либерализацией иностранных инвестиций, создаются новые возможности для анализа офшорного предпринимательства. Однако сегодня отток капитала в офшорные зоны вызывает негативные последствия для экономики, поскольку это влияет на уровень налоговых поступлений в государственный бюджет, снижает эффективность отечественной экономики. Поэтому возникает необходимость исследования функционирования офшорных зон и оценки влияния офшорного бизнеса на экономику.

Литературный обзор

Вопрос офшорной деятельности несмотря на то, что он в определенной мере относится и к экономическим, и к налоговым, исследовали различные ученые. Целью данной статьи является исследование происхождения института офшорного бизнеса, механизма его совершения, последствий функционирования для развития международных экономических отношений [Analysis..., 2006].

Офшорные зоны стали появляться во второй половине XX в. Они привлекают клиентов прежде всего крайне благоприятным валютно-финансовым режимом, низким уровнем налогообложения или его полной заменой на фиксированный платеж. Еще одно обстоятельство – высокий уровень секретности любой банковской и коммерческой деятельности [Hampton, Abbott, 1999], что позволяет обеспечить анонимность реальных владельцев компании, возможность доверительного управления акциями офшорной компании местными номинальными владельцами.

Материалы и методы

В общем, офшорной зоной (от англ. offshore – «вне берега») называют страну или ее отдельную часть, где действуют особые правила регистрации и предоставляются налоговые и другие льготы иностранным компаниям при условии, что они не осуществляют хозяйственных операций на территории этой страны.

В отечественном законодательстве, а именно – в Налоговом кодексе, употребляется термин «офшорные зоны», который охватывает государства и их территории, в том числе и территории, зависимые от них, на которых могут создаваться и действовать субъекты хозяйствования, которые имеют офшорный статус.

Офшорные зоны являются разновидностью свободных экономических зон, которые создают для бизнесменов благоприятный валютно-финансовый и фискальный режим, а также высокий уровень банковской и коммерческой тайны. Они стимулируют инвестиционную

деятельность и увеличивают поступления в бюджеты депрессивных территорий, экономический эффект которых основывается на явлении роста государственных доходов благодаря расширению налоговой базы (использованию ее особого вида доходов, полученных от осуществления внешнеэкономической деятельности) и минимизации величины налоговой нагрузки. Доходы от офшорного бизнеса составляют до половины объема государственных бюджетов. Деятельность, проводимая в рамках таких специальных зон, называется офшорной [Xiao, 2016].

Так, в экономической и юридической литературе чаще всего под офшорной деятельностью понимается деятельность фирм и компаний вне юрисдикции какого-либо государства (территории), а офшорные юрисдикции понимаются как страны, в которых участники финансово-кредитных операций не являются резидентами государства, на территории которого заключаются и исполняются сделки [Essayad, Haddad, Benkato, 1989]. При таком условии участники указанных операций имеют особый правовой и налоговый статус, но важной характеристикой является запрет офшорным компаниям на ведение деятельности на территории страны регистрации.

Результаты и обсуждение

Важнейшим критерием классификации офшорных зон является их имидж (престижность), что определяется объемом и характером преимуществ, которые предлагаются иностранным компаниям. Например, В.С. Шутова осуществляет распределение офшорных зон на четыре типа.

К первому типу относятся некоторые офшорные зоны, где не взимается налог на доходы или прирост капитала и другие налоги (на подарок, недвижимость). Они в основном расположены в Карибском бассейне.

Представителями второй группы являются офшорные юрисдикции с очень низким уровнем налогообложения. Например, к ним относятся Британские Виргинские острова, а также голландские Антилы, где предлагаются очень низкий налог на доходы, специальные налоговые привилегии для холдинговых, авиационных, судоходных фирм [Wilson, 1992].

Третий тип офшорных центров, где облагается доход из внутренних источников, но исключено налогообложение доходов из иностранных источников, – это такие страны и территории, как Панама или Гонконг.

К четвертой группе относятся страны, которые предлагают специальные налоговые привилегии и являются привлекательными как налоговые гавани только для отдельных целей, т. е. пытаются стимулировать развитие в определенных регионах или поощрить индустриализацию страны. Примером может служить Республика Ирландия, которая исключает из налогообложения экспортные доходы корпораций, организовавших промышленные предприятия в отдельных регионах [Bourke, Kinsella, 2001].

Кроме того, Форумом финансовой стабильности развитых стран, созданным бывшим президентом Бундес-банка (центрального банка Германии), определен рейтинг офшорных зон по степени их надежности: к первой группе относятся Швейцария, Люксембург, Дублин, Гонконг, Сингапур, острова Гернси, Мэн и Джерси; ко второй группе надежности относят Лабуан, Монако, Мальту, Андорру, Кипр, Гибралтар, Бермуды, Макао, Барбадос; в третью группу вошли Кипр, Лихтенштейн, Антигуа, Ливан, Панама, Ангилья, Каймановы, Британские и Виргинские острова, Белиз, Аруба, остров Куку, Багамские острова. Целесообразно заметить,

что фактор благоприятного инвестиционного климата стран 2-й и 3-й групп играет важную роль в выборе объектов инвестирования хозяйственными субъектами.

Что же способствует образованию офшорных зон в упомянутых регионах? Так, основными являются следующие причины: во-первых, близость к центрам деловой активности и отсутствие у государств внутренних ресурсов для развития (именно на таком основании созданы офшорные зоны в США, Канаде, Великобритании, Швейцарии, Нидерландах); во-вторых, гибкость законодательства и его либерализация в отношении субъектов хозяйствования (например, офшорные зоны в островных государствах Атлантического и Тихого океанов). Эти страны сознательно пошли на принятие законодательных актов, способствующих привлечению иностранных капиталов. Для некоторых государств доходы от офшорного бизнеса являются основным источником финансовых ресурсов, ведь поступлений в бюджет от уплаты регистрационных пошлин достаточно для поддержания высокого уровня жизни населения. Кроме того, за счет притока в державу офшорных компаний создается много рабочих мест, а выручка фирм, создающих и обслуживающих офшорные компании, сопоставима с поступлениями от уплаты регистрационных сборов [IT-Offshore..., 2006].

Становится понятным, что как для иностранных, так и для местных субъектов хозяйствования причинами привлекательности офшорных финансовых центров является ряд факторов, а именно: официальное регулирование минимально; практически отсутствуют налоги и контроль за управлением портфельными инвестициями; выполняются посреднические функции для заемщиков и депонентов; деятельность иностранных банков на их территории оказывает содействие увеличению занятости местного населения; происходит повышение уровня жизни в странах размещения офшорных банковских центров благодаря накоплению средств от выдачи лицензий, расходов банков и других платежей [Mönkemeier, 2014].

Однако не все так однозначно в функционировании офшорных зон и их влиянии на мировую экономическую ситуацию. С одной стороны, для субъектов хозяйствования очень удобно осуществлять свой бизнес в офшорных зонах по тем причинам, которые мы отметили выше, однако такая лояльность к сектору бизнеса, с другой стороны, приводит к значительным злоупотреблениям.

Поэтому не случайно объективное международное значение офшорной зоны негативное, поскольку капиталы перетекают в страны, которые намеренно создают льготы для иностранных компаний, зарегистрированных на их территориях, а также международное сообщество обращает внимание на тенденции негативного влияния таких зон на экономическую безопасность государства в целом, а не только отдельного субъекта хозяйствования [Phylaktis, 1995].

Заметим, что сегодня к неблагоприятным факторам развития мирового инвестиционного и финансового рынка в связи с деятельностью офшорных юрисдикций относят следующие: кризис Еврозоны может сказаться на изменении инвестиционной стратегии стран, обладающих наибольшими международными резервами, и их переориентации с государственных и корпоративных долговых инструментов на материальные активы; имеются пессимистические настроения делового сообщества относительно восстановления мировой экономики, особенно со стороны топ-менеджмента компаний таких отраслей, как ТЭК; возможна активизация инвестиционной деятельности через мировые офшорные юрисдикции; могут произойти глобальная экономическая реструктуризация собственности, кризис суверенных долгов; возможна продажа активов банков с целью повышения коэффициента достаточности капитала [Chang, 1989].

В таком аспекте интересны исследования О.В. Томковича, который в своих научных трудах отмечает негативные тенденции развития и функционирования офшорных зон, которые появились за долгие годы их существования:

- ослабление банковской тайны;
- усиление прозрачности корпоративных структур (запрет акций на предъявителя, необходимость предоставления информации о владельцах компаний);
- обмен информацией (офшорные зоны заключают договоры об обмене информацией между государствами);
- противодействие деятельности офшорных зон (офшорные зоны, которые не отвечают новым требованиям, практически теряют конкурентоспособность через жесткое противодействие международного сообщества и национальных органов власти).

В то же время обратим внимание на то, что такие тенденции влияют и на страну. Стоит отметить косвенное негативное влияние офшорной юрисдикции, которое иногда сказывается на экономической ситуации нашей страны, хотя законодательство регламентирует порядок ведения хозяйственной деятельности в офшорных зонах.

Если же говорить об использовании офшорных зон бизнесменами, необходимо отметить, что они впервые получили возможность открывать офшорные компании в 1991 г. Предлагалась не только помощь в создании безналоговых компаний, но и поддержка их деятельности, ежегодных взносов в бюджет страны базирования, обеспечение секретарских услуг по обработке нерегулярной почты, организация ежегодных собраний акционеров, составление балансов и т. п. [Roussakis, Dandapani, Prakash, 1994].

Развитие сотрудничества с офшорными зонами для страны занимает значительное место, с каждым годом растут объемы офшорных операций. Наши предприниматели и олигархическая верхушка прекрасно понимают все приведенные выше позитивы, которые предоставляются участникам. Именно поэтому особое значение для страны имеет сотрудничество с Кипром как ближайшей офшорной зоной. И такое количество операций с капиталом составляет большую долю экспортно-импортных операций страны [Erber, Sayed-Ahmed, 2005].

Сегодня из-за того, что безвозвратно вывозят капиталы не только бизнеса, но и власти, проблема теневых офшорных операций приобрела достаточно большое значение. В настоящее время страна занимает 3-е место в мире по масштабам теневых операций с капиталом. Причиной такой проблемы является неблагоприятная атмосфера для ведения бизнеса. Незначительная возможность экономики продуктивно привлекать капиталовложения, разочарование во власти, неустойчивое макроэкономическое положение, недостаточное развитие финансового рынка порождают неудобные условия для привлечения капиталовложений. В итоге инвесторы размещают свои средства в более благоприятной бизнес-атмосфере [Palan, 1999].

В «русских офшорах» будет создан специальный налоговый и административный режим, который позволит компаниям перерегистрироваться в российскую юрисдикцию в короткие сроки с минимумом издержек и с сохранением прав и обязанностей в полном объеме. Кроме того, компании, зарегистрировавшиеся в спецрайонах, получают возможность прохождения листинга на российских биржах.

Специальный административный район (САР) в Калининграде планируется развернуть на острове Октябрьский, и эта площадка, расположенная в центральной части города, с учетом развития ее инфраструктуры в рамках подготовки к чемпионату мира по футболу является очень удачным выбором. На сегодняшний день территория острова Октябрьский абсолютно готова к

любому виду застройки, есть полностью подготовленная инфраструктура, есть свободные энергопотенциалы, дорожная сеть прекрасная.

На Октябрьском построен стадион «Калининград», где в июне прошли четыре игры чемпионата мира по футболу, развернута дорожная сеть. История, связанная с САР, – это возможность развития острова как особого делового района, а следовательно, это и экономический рычаг – возможность развивать и девелопмент, и туризм, и авиасообщение, и сферу гостеприимства, малый и средний бизнес – все то, в чем у Калининграда есть очень хороший потенциал [Le Marchant, 1999].

В Приморском крае в качестве офшорной зоны рассматривается остров Русский, соединенный с материковой частью города одноименным мостом. Если в западном регионе на этой территории сейчас развивается спортивное направление, то в восточном – наука. На острове Русском несколько лет назад возвели кампус Дальневосточного федерального университета (ДВФУ), где ведутся исследования международного уровня и действует одноименный технопарк, создается Центр ядерной медицины и планируется построить синхротрон. Согласно принятой правительством концепции, в течение десяти лет остров Русский превратится в ведущий научно-образовательный, исследовательский и технологический кластер в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Развитие острова, которое получило стимул с открытием ДВФУ и ускорится после введения офшорной зоны, потребует дополнительного развития его инфраструктуры. Развитие острова Русского делает еще более актуальной реализацию первого этапа проекта Владивостокской кольцевой автодороги (ВКАД), в частности она должна еще раз соединить остров Русский с континентом. При активном развитии острова единственной существующей сегодня дороги через Русский мост для этой территории будет недостаточно.

Новый режим может заинтересовать компании, попавшие под санкции или занимающиеся специальными операциями, например выпуском евробондов, привлечением акций на зарубежных рынках, операциями хеджирования. Кроме того, он позволит раскрыть потенциал алмазного сектора, который развивается в Приморье.

Создание офшорной зоны, безусловно, положительно скажется на экономике макрорегиона, позволит привлекать новых инвесторов, прежде всего положительно его создание из-за концентрации игроков алмазно-бриллиантового комплекса, создания Алмазной биржи. Конечно, это дополнительный инструмент для огранщиков и экспортеров бриллиантов, развития экспортного потенциала по азиатскому направлению. Это большой плюс не только для Приморья, но и всех регионов макрорегиона, в том числе Якутии.

Первым проектом гранильного производства в Приморье стала фабрика по огранке алмазов «КГК-ДВ» (резидент Свободного порта Владивосток, входит в состав индийской KGK Group). Кроме того, M. Suresh, еще одна крупная индийская компания, сейчас подбирает площадку под размещение своего производства в Приморье.

На территориях САР создаются условия для отработки новаций в законодательстве, которые могут распространяться на всю территорию РФ. В частности, речь идет о реформировании и развитии института третейского суда. Проект офшорной зоны на острове Русский может принести положительный эффект, если в начале его реализации учесть предыдущий российский опыт.

Создание офшора на острове Русский в Приморье может оказать положительный эффект на регион и весь Дальний Восток в целом. Финансовая инфраструктура – это всегда преимущество для бизнеса. У России уже есть несколько неудачных проектов создания особых экономических

зон с функциями, приближенными к офшорам, но есть и удачный опыт (например, свободный порт Владивосток).

Основным фактором риска в реализации офшора в Приморье является старательная работа контролирующих органов, которая может помешать площадке набрать обороты. Вместе с тем новый режим станет дополнительным стимулом для привлечения инвесторов.

Это еще один инструмент привлечения крупных инвесторов, в дополнение к режимам ТОР и Свободному порту Владивосток. Они уже могут получить льготы по налогам, подведению инженерных сетей, а после принятия закона смогут и воспользоваться правовыми механизмами регулирования деятельности офшорного типа. Но нужно тщательно и детально проработать его нормативную базу, чтобы закон был рабочим, а его действие – эффективным.

Новые преференции, создаваемые на острове Русском, могут дублировать режимы свободного порта и территорий опережающего развития. Существует мнение, согласно которому давать какие-то преференции на острове Русском каким-то определенным компаниям, принадлежащим олигархам, неправильно, так как у нас есть ТОРы, есть свободный порт Владивосток, которые еще толком даже не заработали.

Новый режим, помимо финансовых льгот, предоставляет возможность работы судов и транспортных средств под флагом Российской Федерации в особом режиме на острове Октябрьский. Это позволит бесчисленное количество судов, которые сегодня ходят под флагами Панамы, Каймановых островов и др., привлечь к нам в Россию, под российский регистр. Таким образом, это позволит нам, с одной стороны, пойти навстречу современным требованиям судового регистра и быть более гибкими, а с другой стороны – привлечь финансовые потоки именно к нам в регионе.

Бизнес не чувствует поддержки со стороны государства, в кризисных условиях налоговая нагрузка только растет, за это время зарубежные инвесторы продали почти все портфельные инвестиции. Итак, чтобы уменьшить отток капитала необходимо принять следующие меры:

- установить жесткие требования к подаче информации об осуществлении электронных переводов;
- усилить проверку источников доходов политических деятелей;
- усилить требования к контролю транзакций, совершаемых публичными лицами, а также лицами, которые их окружают, в частности членами семей, помощниками, советниками и т. д.;
- расширить список преступлений, которые используют для отмывания денег;
- усилить требования в отношении исполнительных органов борьбы с отмыванием средств.

По нашему мнению, офшорный сектор настолько укрепил свои позиции в нашей стране, что уже является существенным фактором стабильности экономического развития, выхода предприятий из кризисных ситуаций, действенным инструментом инвестиционных процессов. Регулирующая функция государства должна сводиться не к всевозможным запретам, а к совершенствованию действующего законодательства и практики использования, что обеспечит наращивание инвестиционного потенциала страны.

Заключение

Подытоживая вышесказанное, отметим, что деятельность офшорных зон – это один из способов ведения бизнеса, развития экономики, привлечения инвестиций, а значит, шаг вперед к новому этапу в улучшении экономического потенциала страны в целом. К положительному

опыту офшоров можно отнести простоту систем регулирования предпринимательской деятельности на территориях с пониженным налоговым давлением, что обуславливает незначительную стоимость и высокую эффективность схем налогового планирования с использованием офшорных компаний. Прямым доказательством положительных моментов деятельности офшорных зон на территории государства является привлечение дополнительных инвестиций в бюджет.

Положительный эффект от деятельности офшорных юрисдикций в странах-реципиентах, который связан с притоком капитала, заключается в следующем: создание благоприятного инвестиционного климата и увеличение объемов инвестирования, а следовательно, и позитивных последствий для экономики стран от капиталовложений (развитие финансовых рынков, создание рабочих мест, отсутствие необходимости контроля за деятельностью офшорных компаний органами власти этих стран).

Отечественная альтернатива зарубежным офшорам – САР – заработают на островах Октябрьский и Русский в сентябре – октябре текущего года. Приток инвестиций в эти зоны может превысить миллиард долларов.

Библиография

1. Analysis of critical success factors // Critical success factors of offshore software development project: the perspective of German-speaking companies. Wiesbaden: DUV, 2006. P. 157-191.
2. Bourke P., Kinsella R. Globalisation, cross-border trade in financial services and offshore banking: the case of Ireland // Gardener E.P.M., Versluijs P.C. (eds.) Bank strategies and challenges in the New Europe. London: Palgrave Macmillan, 2001. P. 201-212.
3. Chang S.Y. The economic impact of offshore banking centers on the host countries // Park Y.S., Essayyad M. (eds.) International banking and financial centers. Dordrecht: Springer Netherlands, 1989. P. 143-157.
4. Eraslan S. Asymmetric arbitrage trading on offshore and onshore renminbi markets. URL: https://www.bundesbank.de/Redaktion/EN/Downloads/Publications/Discussion_Paper_1/2017/2017_05_19_dkp_13.pdf?__blob=publicationFile
5. Erber G., Sayed-Ahmed A. Offshore outsourcing // Intereconomics. 2005. Vol. 40. No. 2. P. 100-112.
6. Essayyad M., Haddad M.M., Benkato O. Cost/benefit analysis of establishing an offshore banking center: the case of Anchorage // Park Y.S., Essayyad M. (eds.) International banking and financial centers. Dordrecht: Springer Netherlands, 1989. P. 159-173.
7. Hampton M.P., Abbott J.P. The rise (and fall?) of offshore finance in the global economy: editors' introduction // Hampton M.P., Abbott J.P. (eds.) Offshore finance centres and tax havens: the rise of global capital. London: Palgrave Macmillan, 1999. P. 1-17.
8. IT-Offshore – Entscheidungsprozess // IT-Offshore realisieren: Grundlagen und zentrale Begriffe, Entscheidungsprozess und Projektmanagement von IT-Offshore- und Nearshore-Projekten. Wiesbaden: Vieweg, 2006. S. 79-92.
9. Le Marchant C.M. Financial regulation and supervision offshore: Guernsey, a case study // Hampton M.P., Abbott J.P. (eds.) Offshore finance centres and tax havens: the rise of global capital. London: Palgrave Macmillan, 1999. P. 212-229.
10. Mönkemeier E. Entscheidungsunterstützung, Risikomanagement und Simulation // Aufwandsschätzung von Offshore-IT-Entwicklungsprojekten: Risikomanagement durch systemdynamische Modelle globaler virtueller Teams. Wiesbaden: Springer Fachmedien Wiesbaden, 2014. S. 85-115.
11. Palan R. Offshore and the structural enablement of sovereignty // Hampton M.P., Abbott J.P. (eds.) Offshore finance centres and tax havens: the rise of global capital. London: Palgrave Macmillan, 1999. P. 18-42.
12. Phylaktis K. Cyprus: an emerging offshore banking and financial centre // The banking system of Cyprus: past, present and future. London: Palgrave Macmillan, 1995. P. 125-133.
13. Roussakis E.N., Dandapani K., Prakash A.J. Offshore banking centres: prospects and issues // Ghosh D.K., Ortiz E. (eds.) The changing environment of international financial markets: issues and analysis. London: Palgrave Macmillan, 1994. P. 313-338.
14. Wilson R. Offshore activity: the island as a services base for the Middle East // Cyprus and the international economy. London: Palgrave Macmillan, 1992. P. 78-98.
15. Xiao L. Offshore business of the China (Shanghai) Pilot Free Trade Zone // National test: system design of China (Shanghai) Pilot Free Trade Zone. Singapore: Springer Singapore, 2016. P. 175-193.

The influence of offshore zones on the economic stabilisation of the state

Talgat B. Zhanasov

Postgraduate,
Financial University under the Government of the Russian Federation,
125167, 49 Leningradsky av., Moscow, Russian Federation;
e-mail: talgz@yandex.ru

Abstract

The article deals with offshore zones, where companies are prohibited from engaging in any activity within the state itself. But they still have a positive impact on the economy of this country because they pay for registration, re-registration, services and so on. In some cases, the governments of offshore zones make entrepreneurs to employ local residents. Mostly representatives of medium and large businesses are registered on the territory of offshore zones. For small entrepreneurs, registration and maintenance costs are too expensive. An offshore bank account is considered to be a bank account that is located outside the country in which you live. Usually offshore accounts are in a jurisdiction with very low tax rates and they provide certain benefits to the account holder. The author of the article points out that the practical benefit from using such schemes is a variety of options to optimise the company's income tax, VAT and customs-related payments. Many organisations create certain conditions to save on VAT. At the same time, any investment in the business has brought a stable growth of income and showed the dynamics for many years. The article also carries out an analysis of the experience of domestic formation of offshore zones.

For citation

Zhanasov T.B. (2018) Vliyanie ofshornykh zon na ekonomicheskuyu stabilizatsiyu gosudarstva [The influence of offshore zones on the economic stabilisation of the state]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 8 (6A), pp. 141-150.

Keywords

Offshore, free zone, economic development, taxes, structure.

References

1. Analysis of critical success factors (2006). In: Critical success factors of offshore software development project: the perspective of German-speaking companies. Wiesbaden: DUV, pp. 157-191.
2. Bourke P., Kinsella R. (2001) Globalisation, cross-border trade in financial services and offshore banking: the case of Ireland. In: Gardener E.P.M., Versluijs P.C. (eds.) Bank strategies and challenges in the New Europe. London: Palgrave Macmillan, pp. 201-212.
3. Chang S.Y. (1989) The economic impact of offshore banking centers on the host countries. In: Park Y.S., Essayyad M. (eds.) International banking and financial centers. Dordrecht: Springer Netherlands, pp. 143-157.
4. Eraslan S. Asymmetric arbitrage trading on offshore and onshore renminbi markets. Available at: https://www.bundesbank.de/Redaktion/EN/Downloads/Publications/Discussion_Paper_1/2017/2017_05_19_dkp_13.pdf?__blob=publicationFile [Accessed 27/05/18].
5. Erber G., Sayed-Ahmed A. (2005) Offshore outsourcing. *Intereconomics*, 40 (2), pp. 100-112.
6. Essayyad M., Haddad M.M., Benkato O. (1989) Cost/benefit analysis of establishing an offshore banking center: the case of Anchorage. In: Park Y.S., Essayyad M. (eds.) International banking and financial centers. Dordrecht: Springer Netherlands, pp. 159-173.

7. Hampton M.P., Abbott J.P. (1999) The rise (and fall?) of offshore finance in the global economy: editors' introduction. In: Hampton M.P., Abbott J.P. (eds.) *Offshore finance centres and tax havens: the rise of global capital*. London: Palgrave Macmillan, pp. 1-17.
8. IT-Offshore – Entscheidungsprozess (2006). In: *IT-Offshore realisieren: Grundlagen und zentrale Begriffe, Entscheidungsprozess und Projektmanagement von IT-Offshore- und Nearshore-Projekten*. Wiesbaden: Vieweg, S. 79-92.
9. Le Marchant C.M. (1999) Financial regulation and supervision offshore: Guernsey, a case study. In: Hampton M.P., Abbott J.P. (eds.) *Offshore finance centres and tax havens: the rise of global capital*. London: Palgrave Macmillan, pp. 212-229.
10. Mönkemeier E. (2014) Entscheidungsunterstützung, Risikomanagement und Simulation. In: *Aufwandsschätzung von Offshore-IT-Entwicklungsprojekten: Risikomanagement durch systemdynamische Modelle globaler virtueller Teams*. Wiesbaden: Springer Fachmedien Wiesbaden, S. 85-115.
11. Palan R. (1999) Offshore and the structural enablement of sovereignty. In: Hampton M.P., Abbott J.P. (eds.) *Offshore finance centres and tax havens: the rise of global capital*. London: Palgrave Macmillan, pp. 18-42.
12. Phylaktis K. (1995) Cyprus: an emerging offshore banking and financial centre. In: *The banking system of Cyprus: past, present and future*. London: Palgrave Macmillan, pp. 125-133.
13. Roussakis E.N., Dandapani K., Prakash A.J. (1994) Offshore banking centres: prospects and issues. In: Ghosh D.K., Ortiz E. (eds.) *The changing environment of international financial markets: issues and analysis*. London: Palgrave Macmillan, pp. 313-338.
14. Wilson R. (1992) Offshore activity: the island as a services base for the Middle East. In: *Cyprus and the international economy*. London: Palgrave Macmillan, pp. 78-98.
15. Xiao L. (2016) Offshore business of the China (Shanghai) Pilot Free Trade Zone. In: *National test: system design of China (Shanghai) Pilot Free Trade Zone*. Singapore: Springer Singapore, pp. 175-193.