

УДК 339.001

## Проблемы экономической интеграции и регионализации в ССАГПЗ

**Украинцев Александр Александрович**

Аспирант,  
Институт стран Азии и Африки,  
Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова,  
125009, Российская Федерация, Москва, ул. Моховая, 11/1;  
e-mail: just-alexandr@yandex.ru

### Аннотация

В статье анализируются процессы интеграции в странах, входящих в Совет Сотрудничества арабских государств Персидского Залива (ССАГПЗ), ее результаты на внутрирегиональном уровне, а также неудачи, препятствия на пути вышеуказанного процесса и перспективы дальнейшего объединения внутри ССАГПЗ. Современные экономические процессы в большинстве своем носят глобальный характер и не могут регулироваться отдельными государствами. В связи с этим традиционные рычаги регулирования (экспортные субсидии, импортные барьеры, курс национальных валют, ставка рефинансирования центрального банка) постепенно теряют свою эффективность. Кроме того, следствием процессов глобализации является возрастание степени взаимозависимости национальных экономик. Формирование Совета Сотрудничества Арабских Государств Персидского Залива (ССАГПЗ) в 1981 г. – естественный результат центростремительных тенденций, развивавшихся в регионе с момента обретения странами независимости. Руководители государств ССАГПЗ, безусловно, проявляют политическую волю к серьезному достижению целей, поставленных Экономическим союзом, иначе ССАГПЗ уже не существовал бы. Однако необходимо признать, что между взглядами правительств стран ССАГПЗ существуют серьезные разногласия, на преодоление которых политической воли пока не хватает. Это вопросы сепаратного заключения отдельными государствами Залива соглашений о создании зон свободной торговли с США, расширения ССАГПЗ путем присоединения новых членов (Йемена) и др.

### Для цитирования в научных исследованиях

Украинцев А.А. Проблемы интеграции и регионализации в ССАГПЗ // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2018. Том 8. № 8А. С. 324-333.

### Ключевые слова

ССАГПЗ, мировая экономика, международные экономические отношения, интеграция, регионализация, перспективы экономического развития региона Персидского Залива.

## **Введение. Экономические и политические тенденции и последствия интеграции и регионализации**

Процесс политической интеграции и конвергенции национальных экономик стран – участников ССАГПЗ стал возможен благодаря схожему политическому строю (монархия), общим историко-культурным и этно-религиозным корням, близким социально-политическим и экономическим структурам и зависимости экономики от нефтедобывающей отрасли промышленности, на которую приходилось около 50% совокупного ВВП региона и 80% экспортных валютных доходов [Беккин, 2009, 48; Разем, 2008, 159].

ССАГПЗ был создан как объединение вокруг наиболее крупного по территории и населению государства – Королевство Саудовская Аравия (КСА), как полюс силы, политически и социально-экономически противопоставленный Ирану, претендовавшему на создание регионального военного блока Персидского залива и лидерство в нем. ССАГПЗ регламентировал в своем уставе и других основополагающих документах направленность на обеспечение эффективной интеграции во всех сферах (законодательной, торгово-экономической, финансовой, образовательной, информационной и т.д.), а в перспективе – и полное объединение. Самое первое – Объединенное экономическое – соглашение было подписано в том же 1981 г., и с тех пор государства – члены ССАГПЗ было совместно решают большинство актуальных региональных и международных проблем (иранская ядерная программа, взаимодействие с НАТО, борьба с пиратством, наркоторговлей и т.д.). За почти 40 лет существования был пройден трудный путь, однако до сих пор нерешенными остаются многие важные социально-экономические вопросы [Субх, 2012].

Следует учитывать то обстоятельство, что региональная интеграция – сложный разнонаправленный процесс, требующий от участников высокого уровня политической сознательности. Этот процесс подвержен воздействию множества внешних и внутренних факторов, не регламентируется универсальными правилами и имеет свои особенности в зависимости от региона [Беккин, 2008, 385].

## **Материалы и методы. Формы экономической и политической интеграции и регионализации стран ССАГПЗ**

Выделяется несколько форм экономической интеграции, их традиционно располагают по порядку в зависимости от усиления степени конвергенции национальных экономик: от создания преференциальной зоны (снижение или отмена таможенных пошлин на ввозимые товары; как в Британском Содружестве) до экономического союза по примеру ЕС и Меркосур (подписание соглашений о свободном перемещении финансового и человеческого капитала) и гипотетического полного слияния. Объединенное экономическое соглашение 1981 г. между государствами – членами ССАГПЗ предусматривало регулирование потоков капитала, движение частных лиц, сотрудничество в области транспорта и связи, торгово-экономическое сотрудничество, техническое сотрудничество и сотрудничество для развития, финансового и денежного сотрудничества, формирования зоны свободной торговли, таможенного союза и общего рынка, в будущем – введение единой валюты («халиджи», то есть «валюта Залива»).

По состоянию на март 1983 года была введена так называемая зона свободной торговли для реализации Экономического соглашения о таможенном союзе с целью освобождения товаров и услуг национального происхождения от всех налогов и таможенных пошлин между

государствами ССАГПЗ. В рамках этого граждане стран – членов ССАГПЗ имеют право свободно торговать оптом и в розницу на его территории, а также право свободно ввозить и вывозить продукцию национального происхождения без использования услуг местных агентов. В 2001 г. было снова принято решение о необходимости создания зоны свободной торговли, к началу 2003 г. внутри ССАГПЗ в рамках Обновленной экономической стратегии произошло создание единой информационной базы между таможенными администрациями стран ССАГПЗ. Вместе с тем на практике результаты этих инициатив оказались минимальны, а объем экспортной торговли со странами ЕС вырос более чем в 2 раза.

В 2001 г. было подписано новое Экономическое соглашение, изменения в котором касались создания таможенного союза (единое таможенное законодательство; перечень товаров, ограниченных к ввозу через общую таможенную границу; национальный режим в отношении товаров взаимной торговли, аналогично национальным товарам). Единая таможенная территория в рамках таможенного союза способствовала снижению цен, повышению конкурентоспособности производства, оптимизации использования имеющихся ресурсов. Этому способствовал Единый внешний тариф со ставками таможенных пошлин в 5% на товары, ввозимые из стран-нечленов, с разбросом размера ставок от 9% до 100%.

Таможенный союз официально действует с 2003 г., однако с 2003 г. по 2009 г. был установлен переходный период, а создание полноценного союза было перенесено на 2015 г. Для полноценного функционирования общих таможенных правил стран-участников ССАГПЗ необходимо выработать унифицированный подход к проведению процедур совместного сбора пошлин и их распределения. На настоящий момент одной из острых проблем является протекционистский таможенный тариф некоторых стран-членов (в первую очередь КСА), нет общих подходов к распределению таможенных доходов между странами – членами ССАГПЗ. Достигнута принципиальная договоренность о сборе таможенных доходов в общий фонд, но сохраняется вопрос в отношении их процентного распределения между странами.

Помимо вышеперечисленных факторов, существует соглашение о свободной торговле между Бахрейном и Оманом и США, подрывающее саму основу идеи об общем торгово-экономическом пространстве между государствами-членами ССАГПЗ. Таким образом, требуется разработка единой правовой системы таможенного и административного регулирования, а также согласованность таможенных, административных, финансовых и внутренних процедур в отношении экспорта, реэкспорта и импорта. Для осуществления этих задач нужна политическая воля глав всех стран – членов ССАГПЗ, способная преодолеть анти-интеграционные тенденции прямого включения некоторых государств-членов, прежде всего Катара, Бахрейна и Омана, напрямую в глобальные мировые экономические процессы, минуя структуры ССАГПЗ.

К концу 2008 года страны ССАГПЗ успешно завершили этап таможенного союза путем координации и процедур, стандартизации таможенных законов и стандартных спецификаций товаров и согласились выйти на новый этап, который ознаменовался подписанием документа «Общий рынок». Важность этого этапа требует не только устранения всех таможенных барьеров при перемещении товаров между государствами ССЗ, но и устранения всех нетарифных барьеров, связанных со свободным движением капитала и отдельных лиц, и предоставления гражданам ССАГПЗ возможности владеть недвижимостью и заниматься экономической деятельностью в любой стране.

После завершения процесса перехода на общий рынок Персидского залива и его активации необходимо было сделать следующий шаг в процессе объединения в рамках ССАГПЗ через

валютный союз. С 2000 года Высший совет Совета начал усилия по координации направления валютного союза; в 2001 году страны ССАГПЗ установили график, который включал принятие доллара США в качестве общего знаменателя для валют стран-членов в рамках подготовки к введению единой валюты [Костюнин, 2014, 98].

Как и страны Европейского союза, государства Персидского залива установили несколько экономических критериев, необходимых для экономической конвергенции в стадию валютного союза. Критерии конвергенции были сфокусированы на определении уровней экономических показателей, по которым каждая страна должна отчитываться единому Совету: дефицит бюджета – не более 3% ВВП, уровень инфляции – не выше 1,5% от среднего уровня инфляции в группе государств-членов, долгосрочная процентная ставка – не больше 2% от средней процентной ставки стран-членов ССАГПЗ. В 2005 г. было решено создать монетарный Совет Персидского залива, который в перспективе должен был стать центральным банком Персидского залива.

Однако с 2005 г. процесс создания валютного союза был непростым. В 2007 г. Кувейт отступил от привязки своей валюты к доллару США из-за больших колебаний курса доллара. В январе 2007 г. Оман объявил, что его экономика не в состоянии выполнить критерии, необходимые для вступления в валютный союз, и решил в одностороннем порядке отложить присоединение к каким бы то ни было валютным союзам. В 2009 г. ОАЭ решили выйти из валютного союза из-за того, что Совет принял решение о размещении штаб-квартиры центрального банка в КСА, в Эр-Рияде, а не в Дубае. Валюта ССАГПЗ изначально планировалась к выпуску в 2010 г., затем в 2015 г. С февраля 2010 г. вступило в силу Соглашение о валютном союзе, а в марте 2010 г. в Эр-Рияде состоялось первое заседание Совета по денежно-кредитным союзам ССАГПЗ, и было решено отложить выпуск единой валюты до 2015 года. По состоянию на сегодняшний момент единая валюта Персидского залива еще не введена в оборот. Сейчас такие страны-члены ССАГПЗ как КСА, Катар, Кувейт и Бахрейн постепенно продвигаются по пути к выпуску и распространению единой валюты в своих странах, а также рассматривается вопрос о повторном присоединении Омана и ОАЭ к валютному союзу.

Нет сомнений в том, что создание таможенного союза, активизация общего рынка Персидского залива и усилия по достижению валютного союза сами по себе являются достижениями для стран ССАГПЗ. Однако с первых интеграционных соглашений прошло более 30 лет, а ни одно экономическое объединение не функционирует в полную силу, при том, что экономические условия арабских стран Персидского Залива для создания Экономического союза Залива были в лучшем положении с точки зрения аналогичных культурной, экономической и социальной структур по сравнению с Европейским экономическим союзом. Однако объединение европейских стран привело в 1999 г. к выпуску единой валюты (евро), и в течение 42 лет существования Европейского Союза он не только не потерял ни одной страны-члена, но и расширился с 11-ти до 18-ти стран-членов.

### **Результаты и обсуждение. Факторы усиления и замедления экономической и политической интеграции стран ССАГПЗ**

Сегодня остро стоит вопрос о том, какие меры могут привести к ускорению интеграции экономического пространства внутри ССАГПЗ. Во-первых, расширение внутренней торговли и бизнес-сообщения. Важнейшими достижениями ССАГПЗ пока являются его успех в

активизации торгового движения между странами-членами благодаря таможенному союзу и созданию общего рынка ССАГПЗ [Макаревич, 2015].

Все исследования по этой теме указывают на прогресс, так в 2013 г. торговля внутри ССАГПЗ достигла почти 100 млрд. долл. в 2013 г., то есть стала в семь раз выше, чем в 2000 г. Однако, несмотря на этот значительный рост в свободной внутрорегиональной торговле, она представляет собой лишь 7,1% от общей стоимости общего объема внешней торговли стран ССАГПЗ.

Одной из наиболее важных причин замедления интеграционных процессов в рамках внутренней торговли между странами ССАГПЗ является наличие сложной транспортной сети, которая включает в себя дороги, порты, аэропорты и железнодорожные сети. Движение товаров между странами по-прежнему страдает от долгосрочных таможенных процедур в пограничных портах, особенно на суше, а сеть наземных соединений между государствами ССАГПЗ по-прежнему слаба, плохо поддерживается и не имеет необходимой инфраструктуры дорожных услуг. Проект единой железной дороги, одобренный Высшим советом ССАГПЗ в 2003 г. и планируемый к завершению и введению в эксплуатацию в 2018 г., все еще находится в процессе подготовки, в том числе ввиду неразрешенных политических вопросов.

Примером может служить отказ руководства КСА участвовать в строительстве моста, который соединил бы Катар и Абу Даби (ОАЭ). Поводом стало прокладка моста через территориальные воды КСА в заливе Удейд, переданного Эр-Рияду в обмен на богатый нефтью и грунтовыми водами оазис Бурейми (с 1974 по 1990 гг. – по причине территориальных споров между КСА, ОАЭ и Оманом). Кроме того, в случае начала этого строительства КСА теряет высокие прибыли от транзита автомобильного транспорта, курсирующего между этими странами.

Таким образом, выгодный в экономическом отношении инфраструктурный проект строительства моста на данном этапе остается нереализованным, как и строительство единой железнодорожной сети. Ее отсутствие не позволяет, например, перевозить строительные материалы из стран ССАГПЗ, где они производятся (например, КСА), в страны с низким уровнем производства (например, Катар), поэтому в последних регулярно наблюдается нехватка таких товаров как цемент, кирпич и железо. Что касается авиационного сообщения, то здесь ситуация обстоит лучше, чем с наземным перемещением товаров. В настоящее время существует плотная авиационная сеть между государствами ССАГПЗ, которая является одной из самых активных сетей в мире.

Страны ССАГПЗ согласились разрешить национальным перевозчикам напрямую продавать свои билеты в странах ССАГПЗ без необходимости привлечения местного агента или местного спонсора, а также допускают увеличение внутренних рейсов между столицами ССАГПЗ. Эти меры привели к активизации перемещения товаров и физических лиц воздушным путем, однако возможности воздушного сообщения далеко не исчерпаны – сейчас на повестке дня стоит увеличение числа аэропортов в странах ССАГПЗ, их расширение и оснащение всем необходимым – оборудованием и персоналом, как для бизнеса, так и для развития туризма.

Активным механизмом коммерческого и инвестиционного обмена внутри ССАГПЗ должен стать частный сектор, который на данный момент характеризуется слабым вкладом в ВВП каждой страны и низкой способностью к инновациям, особенно в области импортозамещения и производства конкурентоспособных товаров на мировом рынке. Однако при том, что он играет скромную роль в общем объеме производства, такие товары как молочные и

сельскохозяйственные продукты (некоторые виды фруктов и овощей) не только успешно производятся, но и экспортируются внутри ССАГПЗ.

Ведущая роль государственного сектора в экономике привела к тому к появлению частного сектора на малых и средних предприятиях, однако лишь тех, которыми управляют предприниматели, не являющиеся гражданами стран ССАГПЗ. Их деятельность долгое время была и остается сосредоточенной на выпуске продукции относительно низкого качества и непригодной для глобальной конкуренции. Кроме того, производительность частного сектора остается низкой, поэтому страны ССАГПЗ остаются зависимыми от импорта той же сельхозпродукции для внутреннего потребления. Правительства стран ССАГПЗ в полной мере осознают необходимость развития предпринимательства в частном секторе.

Так, в 2003 г. был установлен как год полной ликвидации всех ограничений для граждан ССАГПЗ в области долевого участия с филиалами международных компаний. Однако частный сектор все же редко участвует в подобного рода партнерстве, а сотрудничество по-прежнему сосредоточено на внутреннем рынке. Примеры подобного партнерства есть, например, в промышленности, однако конкурентоспособных на внутреннем, а особенно международном рынке примеров все же мало. Существует множество инициатив по стимулированию предпринимательства в арабских государствах Персидского залива, однако ССАГПЗ на сегодняшний день не принял специальную программу по предпринимательству, хотя Совет лидеров ССАГПЗ, включающий представителей бизнеса, был создан в Эр-Рияде в ноябре 2014 г.

Экономическое соглашение между арабскими странами Персидского залива 1981 г. призвало к интеграции финансовых рынков и унификации связанных с ними стратегий и правил. Фактически, каждая страна ССАГПЗ имеет первичные и вторичные фондовые рынки для торговли ценными бумагами, такими как акции, облигации и инвестиционные фонды. Генеральный секретариат Экономического Совета и органы, регулирующие финансовые рынки, проводят постоянные совещания и консультации через Комитет руководителей органов управления капиталом государств ССАГПЗ, чтобы обеспечить интеграцию финансовых рынков. Это осуществляется путем стандартизации правил размещения акций и предоставления облигаций для того, чтобы обеспечить взаимный листинг акций компаний на фондовых биржах ССАГПЗ.

Комитет создал единые правила и принципы, которые могли бы служить в качестве руководства для проверки совместимости рынков стран ССАГПЗ для их включения в единую систему. Для интеграции финансовых рынков существует также взаимное сотрудничество и практика встреч под эгидой Генерального секретариата ССАГПЗ между Комитетом управляющих Центральным банком и Комитетом глав комиссий по рынкам капитала государств – членов ССАГПЗ. В рамках этого сотрудничества рассматриваются проекты, связанные с укреплением законодательной и регулирующей структур для обеспечения безопасности и целостности финансовых рынков и их эффективной работы. Кроме того, внимание уделяется максимизации роли фондовых рынков в содействии экономическому развитию, а укрепления их потенциала для привлечения и создания инвестиционных возможностей для фондов внутренних и иностранных инвесторов.

Страны ССАГПЗ продолжают замедляться в направлении интеграции рынков капитала. Первичные рынки капитала, связанные с выпуском и первоначальным предложением акций для финансирования новых компаний или существующих компаний, все слабо взаимозависимы. Некоторые страны ССАГПЗ позволяют не собственным гражданам владеть акциями внутри страны (например, акциями *Banque du Rayan* в Катаре и *Dana Gas* в ОАЭ), однако область,

доступная для покупки не-гражданами, но резидентами стран ССАГПЗ в первоначальном предложении по-прежнему остается небольшой. Что касается вторичного рынка (например, фондовых бирж), то примеры успешной интеграции есть – например, биржи Ориду и Аль-Салам. Дальнейшее развитие в этом направлении увеличит взаимозависимость капиталов стран ССАГПЗ и количество экономически активного населения, участвующего в торговле на фондовых рынках. Например, Катар недавно разрешил гражданам стран ССАГПЗ наряду с катарцами приобретать акции без ограничений собственности и поднял некатарскую собственность, торгуемую на Катарской бирже, с 25% до 49% акций.

Стоит упомянуть и о единой базе данных стран ССАГПЗ. Качество и полнота данных отражают усилия по унификации правил и практик, которые предпринимаются арабскими государствами Персидского залива. В настоящее время Секретариат ССАГПЗ имеет базу данных, которая собирает информацию по экономическим, социальным, культурным, экологическим и другим процессам в государствах ССАГПЗ. Однако по-прежнему сохраняется ограниченность наличия данных, объема и разнообразия переменных. Исследователи также предпочитают полагаться на внешние или международные источники для извлечения информации и данных о странах в ССАГПЗ. В связи с этим необходимым представляется проанализировать и стандартизировать статистические стандарты, установленные между арабскими государствами Персидского залива и принять международные стандарты для облегчения процесса сравнения переменных.

### Заключение

Традиционно дружественными остаются отношения между Исламской Республикой Иран и султанатом Оман. Наладились ирано-катарские отношения. Кроме того, в 2017 г. президент ОАЭ одновременно с заседанием глав стран-членов ССАГПЗ в Эль-Кувейте объявил о формировании некоей параллельной структуры – нового всестороннего альянса между Эр-Риядом и Абу-Даби, отметив, что в условиях кризиса в стане арабских государств Персидского залива новый блок станет действовать вне рамок ССАГПЗ. Двусторонний альянс «будет координировать действия во всех областях военного, политического, экономического, торгового и культурного сотрудничества», – говорится в опубликованном в ОАЭ декрете.

Традиционно напряженными по-прежнему сохраняются отношения между КСА и Катаром. До июня 1995 г. руководство Катара шло в фарватере саудовской политики, но в 1995 г. произошел дворцовый переворот и к власти пришел эмир Хамад ат-Тани и Катар поменял свою позицию. Обнаружение больших запасов газа позволило молодому эмиру начать реализовывать собственные проекты в региональном и мировом масштабах. Например, достаточно успешный проект, связанный с СПГ – сжиженным природным газом.

Итак, в Катаре появился новый региональный лидер, постепенно начинающий конкурировать с Саудовской Аравией. С 1974 г. Эр-Рияд и Доха одновременно заявляли о своем праве на владение стратегически важным районом Аль-Хуфус, находящимся на юго-востоке от Катара. Это единственный сухопутный отрезок между Катаром и ОАЭ, являющихся одним из крупнейших торговых партнеров в рамках ССАГПЗ. Второй разрыв дипотношений между Катаром и КСА произошел в июне 2017 г.

Другим примером территориального конфликта является спор о принадлежности архипелага Хувар и полуострова Зубара, находящегося на материковой части катарской территории, между Бахрейном и Катаром.

Современный уровень политического взаимодействия стран ССАГПЗ между собой не позволяет им быстро интегрироваться. Но ССАГПЗ все же смог доказать, что он способен разрешить свои разногласия, и возвращение посла КСА в Катар – этому пример.

В 1985 г. Абд ар-Рахман Йусри, директор Института исламской экономики в Египте, сформулировал принципы экономического сотрудничества мусульманских стран, актуальные и по настоящее время.

1. Диверсификация в производстве и экспорте – переход от монокультур.
2. Создание исламских мультинациональных и инвестиционных компаний.
3. Учреждение исламских банков и других финансовых институтов и помощь им со стороны всех мусульманских стран.
4. Формирование удобной для всех мусульманских стран системы таможенных пошлин.
5. Отказ от участия в экономических организациях, чья идеология противоречит исламской идеологии.
6. Учреждение исламского таможенного союза мусульманских стран.
7. Создание исламского центрального планового комитета для координации экономической политики мусульманских стран, а также для содействия инвесторам, которые хотели бы осуществлять инвестиции в данных странах в соответствии с требованиями шариата.
8. Мусульманские страны должны осуществлять сотрудничество на основе принципа братства.

Анализ перечисленных принципов позволяет отметить приоритет идеологии – базиса экономического сотрудничества мусульманских стран. Например, отказ от членства в организациях, идеология которых противоречит исламу, т.е. мусульманская страна должна отказаться от такого сотрудничества, даже если оно экономически выгодно.

Практическая деятельность таких организаций как МВФ и Всемирный банк, не соответствует требованиям шариата (например, ислам запрещает ссудный процент). Однако большинство мусульманских стран являются членами этих организаций, хотя интеграционные структуры, в том числе ССАГПЗ, создаются в качестве их альтернативы.

Вместе с тем члены ССАГПЗ зачастую начинают конкурировать из-за неравномерно распределенных энергетических, а следовательно, и финансовых ресурсов и могут прибегать к односторонним протекционистским мерам вопреки коллективным договоренностям. Некоторый спад интеграционного энтузиазма объясняется и международными явлениями, и процессами (например, кризис еврозоны, сомнительность нынешней репутации НАТО как эффективного механизма преодоления существующих региональных проблем и т.д.).

## Библиография

1. Беккин Р.И. Перспективы экономической интеграции мусульманских стран // Проблемы современной экономики. 2008. № 2 (26). С. 382-387.
2. Беккин Р.И. Исламские финансовые институты и инструменты в мусульманских и мусульманских странах: особенности и перспективы развития: фвтореф. дис. ... докт. эконом. наук. М., 2009. 48 с.
3. Костюнина Г.М., Ломакин Н.Н. Эволюция экономической интеграции в рамках Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива // Российский внешнеэкономический вестник. 2014. № 6. С. 87-102.
4. Макаревич Д.А. Интеграционные процессы в странах ССАГПЗ // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2015. №10 (82). С. 8.
5. Разем Р.А. Конвергенция национальных систем хозяйствования в условиях глобализации мирового экономического пространства: дис. ... канд. эконом. наук. Тамбов, 2008. 159 с.
6. Субх М.А. ССАГПЗ: интеграция на фоне серьезных внутренних противоречий. Институт Ближнего Востока РАН, 2012. URL: <http://www.nmes.ru/?p=14935>

7. Халид Шамс Абдулкадер. Сотрудничество и экономическая интеграция ССЗ: достижения и препятствия. URL: <http://studies.aljazeera.net/ar/files/gccpath/2015/01/2015114111914285936.html>
8. Monfleur L. Le Conseil de Coopération du Golfe depuis 2011: un renforcement de la coopération? URL: <https://www.lescledumoyenorient.com/Le-Conseil-de-Cooperation-du-Golfe-depuis-2011-un-renforcement-de-la.html>
9. خالد شمس العبدالقادر
10. التعاون والتكامل الاقتصادي بين دول مجلس التعاون: الإنجازات والعقبات
11. كلية الاقتصاد بجامعة قطر

## The issues of integration and regionalization in the GCC

**Aleksandr A. Ukraintsev**

Postgraduate,  
Institute of Asian and African Countries,  
Lomonosov Moscow State University,  
125009, 11/1, Mokhovaya st., Moscow, Russian Federation;  
e-mail: just-alexandr@yandex.ru

### Abstract

The article analyzes the processes of integration in the countries of the cooperation Council of the Arab States of the Persian Gulf (GCC), its results at the intraregional level, as well as failures, obstacles to the above process and prospects for further unification within the GCC. Modern economic processes are mostly global in nature and cannot be regulated by individual States. In this regard, the traditional levers of regulation (export subsidies, import barriers, the exchange rate of national currencies, the Central Bank refinancing rate) are gradually losing their effectiveness. In addition, globalization has resulted in an increase in the interdependence of national economies. Formation of the Gulf Cooperation Council (GCC) in 1981 - the natural result of the centripetal trends that have developed in the region since independence. The leaders of the GCC States certainly have the political will to seriously achieve the goals set by the Economic Union, otherwise the GCC would no longer exist. However, it must be recognized that there are serious differences between the views of the GCC governments, for which there is still a lack of political will. These are the issues of separate conclusion of agreements by individual Gulf States on the establishment of free trade zones with the United States, the expansion of the GCC by joining new members (Yemen), etc.

### For citation

Ukraintsev A.A. (2018) Problemy ekonomicheskoi integratsii i regionalizatsii v SSAGPZ [The issues of integration and regionalization in the GCC]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 8 (8A), pp. 324-333.

### Keywords

GCC, global economy, international economic relations, integration, regionalization, prospects for economic development of the Persian Gulf region.

## References

1. Bekkin R.I. (2008) Perspektivy ekonomicheskoy integratsii musul'manskikh stran [Prospects for the economic integration of Muslim countries] *Problemy sovremennoy ekonomiki* [Problems of the modern economy], 2 (26), pp. 382-387.

Aleksandr A. Ukraintsev

2. Bekkin R.I. (2009) *Islamskiye finansovyye instituty i instrumenty v musul'manskikh i musul'manskikh stranakh: osobennosti i perspektivy razvitiya. Doct. Dis.* [Islamic financial institutions and tools in Muslim and Muslim countries: features and development prospects. Doct. Dis.]. Moscow.
3. Khalid Shams Abdulkader (2018) *Sotrudnichestvo i ekonomicheskaya integratsiya SSZ: dostizheniya i prepyatstviya* [Cooperation and economic integration of the CVD: achievements and obstacles]. Available at: <http://studies.aljazeera.net/ar/files/gccpath/2015/01/2015114111914285936.html> [Accessed 08/08/2018]
4. Kostyunina G.M., Lomakin N.N. (2014) Evolyutsiya ekonomicheskoi integratsii v ramkakh Soveta sotrudnichestva arabskikh gosudarstv Persidskogo zaliva [The evolution of economic integration in the framework of the Cooperation Council for the Arab States of the Gulf]. *Rossiyskiy vneshneekonomicheskii vestnik* [Russian foreign economic bulletin], 6, pp. 87-102.
5. Makarevich D.A. (2015) Integratsionnyye protsessy v stranakh SSAGPZ [Integration processes in the GCC countries]. *Upravlenie ekonomicheskimi sistemami* [Management of economic systems], 10 (82), p. 8.
6. Monfleur L. (2018) *Le Conseil de Coopération du Golfe depuis 2011: un renforcement de la coopération?* Available at: <https://www.lesclesdumoyenorient.com/Le-Conseil-de-Cooperation-du-Golfe-depuis-2011-un-renforcement-de-la.html> [Accessed 08/08/2018]
7. Razem R.A. (2008) *Konvergentsiya natsional'nykh sistem khozyaystvovaniya v usloviyakh globalizatsii mirovogo ekonomicheskogo prostranstva. Doct. Dis.* [Convergence of national economic systems in the context of globalization of the world economic space. Doct. Dis.]. Tambov.
8. Subh M.A. (2012) *SSAGPZ: integratsiya na fone ser'yeznykh vnutrennikh protivorechiy* [The GCC: integration against the background of serious internal contradictions]. Moscow.
9. العبدالقادر شمس خالد
10. والعقبات الإنجازات: التعاون مجلس دول بين الاقتصادي والتكامل التعاون
11. قطر بجامعة الاقتصاد كلية