

УДК 33

## Внешнеторговая политика ЕАЭС

**Иванов Александр Александрович**

Аспирант,  
Санкт-Петербургский государственный университет,  
199034, Российская Федерация, Санкт-Петербург, набережная Университетская, 7/9;  
e-mail: aleksandr\_ivanov11@bk.ru

### Аннотация

В работе исследуются особенности взаимодействия Евразийского экономического союза с внешним миром. Разница товарной структуры взаимной торговли между странами ЕАЭС и товарной структуры торговли с третьими странами. Анализируется текущая политика внешней экономической интеграции Евразийского экономического союза. Особый акцент делается на странах, находящихся в продвинутой стадии переговоров о создании зоны свободной торговли между ЕАЭС и конкретной страной. Среди них - Сербия, Сингапур, Иран, Израиль, Египет и Индия.

Учитывая политический кризис России с западными странами, основной вектор развития ЕАЭС идет в восточном направлении. Это не отменяет стремления ЕАЭС сблизиться с европейскими странами и в формировании озвученной концепции Большой Евразии. Однако факт, что в настоящее время продуктивные переговоры ведутся по большей части с азиатскими странами.

Анализируя представленные выше экономические показатели по странам, можно заметить, что они заметно различаются как по объему экономик, так и по глубине торговых отношений с ЕАЭС. Отсюда можно сделать вывод, что для заключения соглашений о ЗСТ ЕАЭС не отбирает страны по какой-то определенной схеме или классификации, а ведет совместно со специалистами другой стороны персональный для каждой страны анализ в поиске точек взаимовыгодного сотрудничества. С каждым партнером прорабатывается индивидуальная модель соглашения, отвечающая интересам всех договаривающихся сторон.

### Для цитирования в научных исследованиях

Иванов А.А. Внешнеторговая политика ЕАЭС // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Том 9. № 4А. С. 149-157.

### Ключевые слова

Внешняя торговля, международная экономика, ЕАЭС, зоны свободной торговли.

## Введение

1 января 2015 г. между Беларусью, Казахстаном и Российской Федерацией вступил в силу «Договор о Евразийском экономическом союзе» [Договор о Евразийском экономическом союзе], со 2 января того же года к ЕАЭС присоединилась Армения, а в августе Кыргызстан. В настоящее время Евразийский экономический союз представляет собой международную организацию региональной экономической интеграции, обладающую международной правосубъектностью и учреждённую Договором о Евразийском экономическом союзе (далее - ЕАЭС, Союз). В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, а также услуг, капитала и рабочей силы, и проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики.

По оценке Евразийской экономической комиссии (далее – ЕЭК), валовой внутренний продукт Союза на 2018 год составил 1 914 миллиардов долларов США [7], что образует около 2,25% от общемирового [База данных Всемирного Банка, www...]. При этом если рассмотреть процентный разрез ВВП по странам, то получим следующую картину: ВВП Армении составил 0,6% от общего ВВП ЕАЭС; Беларусь - 3,1%; Казахстан - 9,0%; Кыргызстан - 0,4%; Россия - 86,8%. Можно заметить, что основную часть экономики ЕАЭС составляет Российская Федерация, совместно же РФ и Казахстан составляют более 95% от общей экономики Союза.

Целями настоящей статьи являются: рассмотреть товарную структуру взаимной торговли между странами ЕАЭС и товарную структуру торговли с третьими странами; исследовать особенности взаимодействия Евразийского экономического союза с внешним миром; проанализировать проводимую политику внешней экономической интеграции Евразийского экономического союза в отношении стран, проявивших интерес к заключению ЗСТ с Союзом.

Согласно Статье 4 Договора о Евразийском экономическом союзе, основными целями Союза являются:

- создание условий для стабильного развития экономик государств-членов в интересах повышения жизненного уровня их населения;
- стремление к формированию единого рынка товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов в рамках Союза;
- всесторонняя модернизация, кооперация и повышение конкурентоспособности национальных экономик в условиях глобальной экономики.

В рамках выполнения поставленных целей, страны ЕАЭС ведут торговлю как между собой как участниками Евразийского союза, так и с третьими странами. Взаимная торговля между участниками ЕАЭС и внешняя торговля с третьими странами имеют свои особенности.

### Анализ структуры взаимной и внешней торговли.

В товарной структуре импорта внешней торговли ЕАЭС с третьими странами преобладает продукция высокотехнологичных отраслей: 44,5% - машины, оборудование и транспортные средства; 18,3 - продукция химической промышленности. Товары В то же время экспортируются в большей степени сырьевые товары: 67,2% - минеральные продукты; 9,6% - металлы и изделия из них. В структуре взаимной торговли между странами ЕАЭС продукты высокотехнологичных отраслей, товары с высокой добавленной стоимостью имеют более значимую долю: 19% - машины, оборудование и транспортные средства; 11,6% - продукция химической промышленности и другие.

Можно сделать вывод, что во взаимной торговле между странами ЕАЭС товары с высокой добавленной стоимостью имеют гораздо больший вес, нежели в экспорте в третьи страны. Это говорит о целесообразности создания данного экономического объединения – снимая торговые барьеры во взаимной торговле, страны ЕАЭС кооперируют возможности сбыта собственной высокотехнологичной продукции и продукции с высокой добавленной стоимостью друг другу. Однако страны ЕАЭС не могут ограничиваться в торговле высокотехнологичными товарами лишь на территории союза, в рамках увеличения экономии от масштаба, увеличения прибыли, производители ищут новые рынки сбыта.

Правительства стран союза и Евразийская экономическая комиссия осуществляют работу в рамках поддержки внутренних производителей на внешних рынках и одновременно в рамках поиска более выгодных условий покупки импортных товаров. Для этого ведутся переговоры о создании зон свободной торговли (далее – ЗСТ). Право заключения таких сделок правительствами стран ЕАЭС было передано наднациональному органу – Евразийской экономической комиссии, поэтому правительства в данном случае осуществляют скорее консультативные и коммуникативные функции.

### Внешнеторговые экономические партнеры ЕАЭС.

Наиболее очевидными партнерами в рамках заключения соглашений о преференциях во взаимной торговле являются главные экономические партнеры ЕАЭС - Европейский союз (48.9% от совокупного товарооборота с Евразийским Союзом) и Китай (13.6% от совокупного товарооборота).

**Таблица 1 – Товарная структура внешней и взаимной торговли**

	Товарная структура экспорта во внешней торговле с третьими странами в 2018 году (в процентах к итогу)	Товарная структура импорта во внешней торговле с третьими странами в 2018 году (в процентах к итогу)	Товарная структура взаимной (в процентах к итогу)
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	5,1	11,6	14,6
Минеральные продукты	67,2	1,5	28,7
Продукция химической промышленности	5,6	18,3	11,6
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	2,9	1,6	2,7
Текстиль, текстильные изделия и обувь	0,2	6,7	3,8
Металлы и изделия из них	9,6	6,9	13,1
Машины, оборудование и транспортные средства	3	44,5	19
Другие товары	6,4	8,9	6,5
Всего	100	100	100

Источник: Евразийский экономический союз в цифрах: краткий статистический сборник; Евразийская экономическая комиссия. – Москва: 2019. – 199 с.

Однако имеется ряд особенной, тормозящих данный процесс. Соглашение с ЕАЭС и ЕС имеет экономическую целесообразность, потенциальные выгоды от возможного

преференциального соглашения представлены в Таблице 2. В настоящее время их осуществлению мешает сложившаяся политическая ситуация.

Ситуация же с Китаем заключается в том, что ЕАЭС не может просто открыть рынок для китайских товаров, товары ЕАЭС проигрывают конкуренцию и это окажет негативное влияние на внутреннее производство, а следом и потребление. Кроме того, интересы стран ЕАЭС в отношении сотрудничества с КНР довольно сильно различаются. Поэтому вместо создания общей ЗСТ было принято вести переговоры по непреференциальному соглашению смешанного характера с элементами регуляторики в сферах транспорта, промышленной кооперации, инвестиций. Официальные переговоры между ЕАЭС и Китаем о «Соглашении об экономическом сотрудничестве» начались в 2016 году. [Количественный анализ евразийской интеграции: проекты Центра интеграционных исследований ЕАБР, 2018]

**Таблица 2 – Потенциальные выгоды евразийских объединений от возможного открытия рынков**

Выгоды ЕАЭС	Выгоды ЕС
Приобретение емкого рынка (ВВП которого в текущих ценах составляет \$16.4 трлн (против \$1.5 трлн в ЕАЭС), а численность населения ЕС превышает население ЕАЭС в 2.8 раза	180-миллионный рынок для европейской продукции
ЕС мог бы выступить важным источником капитала.	Инвестиционные возможности
ЕС мог бы сыграть важную роль в решении проблем модернизации стран ЕАЭС и послужить источником технологического обновления	Стабилизация предложения нефти и газа

Составлено автором.

В такой ситуации не менее важным становятся контакты с меньшими экономиками, комплексное взаимодействие с которыми может стать существенным дополнительным фактором экономического роста для стран ЕАЭС.

### **Формирование сети зон свободной торговли**

Первое вступившее в силу (в октябре 2016 года) Соглашение о зоне свободной торговли ЕАЭС было заключено с Вьетнамом. Согласно соглашению, страны проводят постепенное открытие рынков. За 2017 год (первый год действия соглашения) прирост товарооборота составил 36% (5,9 млрд долл. США). При этом экспорт стран Союза во Вьетнам увеличился на 40% (с 1,6 до 2,3 млрд долл. США), а импорт товаров из Вьетнама – на 35% (с 2,7 до 3,7 млрд долл. США) [База данных Комтрейд ООН, www].

Помимо Вьетнама заинтересованность в углубленном сотрудничестве с ЕАЭС выразили более 40 стран [сайт Евразийской экономической комиссии, www...]. Евразийская экономическая комиссия ведет работу в отношении сближения со странами, предоставившими заявки. В открытых источниках ведется обсуждение по поводу переговоров о соглашении со следующими странами: Иран, Индия, Израиль, Сингапур, Египет, Сербия, Южная Корея, Камбоджа, Монголия, Перу, Чили, Турция, Венгрия, Лаос, Пакистан, Тунис, Индонезия и Японии.

При выборе формы взаимодействия с партнерами Союз учитывает их объем и структуру экономики, включенность в транспортные коридоры и международные кооперационные сети. Поэтому с каждым партнером прорабатывается индивидуальная модель соглашения, отвечающая интересам всех договаривающихся сторон.

Рассмотрим состояние переговоров со странами, которые к 2019 году находятся в наиболее продвинутой стадии. Наиболее близки к подписанию соглашения правительства Сербии и Сингапура.

Сербия – европейская страна с ВВП в 41,4 млрд долл. США. [www...] Согласно UN Comtrade Database, доля ЕАЭС в общем экспорте Сербии на 2018 года равнялась 5,7% (1,1 млрд долл. США), доля импорта товаров ЕАЭС в Сербию 8,7% (2,26 млрд долл. США). [База данных Комтрейд ООН, www] По классификации МВФ относится к «странам с формирующимся рынком и развивающимся странам». [COMTRADE Database of the United Nations, www]

Интерес Сербии заключается в преференциях по основным статьям экспорта Сербии в ЕАЭС: товары текстильной промышленности, стройматериалы, лекарства, насосы, автомобильные шины. А также в снятии пошлин на товары импорта Сербии из ЕАЭС: нефть, природный газ, алюминий, медная проволока, продукция черной и цветной металлургии. Растет роль и сельскохозяйственного экспорта.

Отличие Сербии от прочих заинтересованных стран в том, что она уже имеет ряд договоров о зоне свободной торговли, заключенных в разные годы: с Россией (2000), Беларусью (2009) и Казахстаном (2010) и различающихся по ряду положений, перечням подпадающих под ЗСТ товаров и изъятиям. С 2016 года идет процесс переговоров о создании единой унифицированной ЗСТ с ЕАЭС в целом. Переговоры затянулись отчасти именно за счет отличий в существующих соглашениях и следующему процессу их взаимовыгодной унификации. Однако по заявлению спикера нижней палаты парламента РФ Вячеслава Володина, подписание соглашения может состояться до конца года. [22].

Сингапур - город-государство, расположенный на островах в Юго-Восточной Азии. ВВП равен 323,9 млрд долл. США. Импорт товаров из ЕАЭС в 2015 году составил 0,9% (2,6 млрд долл. США), экспорт в ЕАЭС – 2% (0,7 млрд долл. США) от общего экспорта Сингапура. По классификации МВФ относится к «развитым экономикам».

Интерес ЕАЭС: выход на крупнейший торговый хаб Юго-Восточной Азии для дальнейшей экспансии в АСЕАН; присутствие на рынке услуг Сингапура. Интерес Сингапура: диверсификация промышленного экспорта, развитие собственной инвестиционной политики на пространстве Евразии.

Подобно случаю с Сербией, переговоры о создании ЗСТ с Сингапуром ведутся с 2016 года и как отметил премьер-министр Армении Никол Пашинян, подписание соглашения вероятно уже в 2019 году.

Иран - государство в Передней Азии с ВВП в 454 млрд долл. США. Иран в 2016 году импортировал из ЕАЭС товары на общую сумму 1,8 млрд долл. США - 4,2% от общего импорта, экспортировал в ЕАЭС на сумму 0,6 млрд долл. 0,7 % от общего экспорта Ирана. По классификации МВФ относится к «странам с формирующимся рынком и развивающимся странам».

Находясь в течение долгого времени под санкциями, Иран заинтересован в допуске на свой рынок внешних производителей, тем самым увеличивая конкуренцию и снижая потребительские цены. Государства ЕАЭС смогут поставлять в Иран промышленные и сельскохозяйственные товары, продукцию металлургии, нефтехимии, лекарства и косметику по таможенным пошлинам на выгодных условиях. Потребители в странах ЕАЭС получают выгоду в том, что смогут покупать более дешевые иранские орехи, сухофрукты, мясомолочные продукты, товары легкой промышленности.

17 мая 2018 года в рамках Астанинского экономического форума было подписано временное соглашение, ведущее к образованию зоны свободной торговли между ЕАЭС и

Исламской Республикой Иран. Это новый опыт для Евразийского союза, создание ЗСТ подразумевается в два этапа. От подписанного в 2019 году частичного соглашения за три года планируется договориться по полноформатному соглашению с охватом практически всей товарной номенклатуры с перспективой увеличения товарооборота до полутора раз.

Израиль - государство, расположенное на Ближнем Востоке, чей ВВП в 2018 году составил в 353,27 млрд долл. США. Импорт товаров из ЕАЭС в 2018 году составил 6,3 % (4,8 млрд долл. США), экспорт в ЕАЭС – 1,2% (0,75 млрд долл. США) от общего экспорта Израиля. По классификации МВФ относится к «развитым экономикам».

Имея высокоразвитое сельское хозяйство, а также высокий уровень самообеспеченности по отдельным сельскохозяйственным культурам, в Израиле имеется ряд продукции, по которой по тем или иным причинам существуют проблемы по их производству, в связи с чем, страна вынуждена их импортировать. В первую очередь Израиль заинтересован в зерновой продукции ЕАЭС, тогда как в обратную сторону страны Союза закупают у Израиля сезонные овощи, морковь, авокадо, финики и другие сельхоз товары, которые благоприятнее выращивать в израильском климате.

Израиль проявил интерес к ЗСТ с ЕАЭС вскоре после создания союза, однако потом на время интерес охладел. Однако в апреле 2018 года израильский посол в РФ Гарри Корен сообщил о том, что Израиль возобновил переговоры. К 2019 году прошли 2 раунда, переговоры находятся в продвинутой форме.

Египет – государство, расположенное в Северной Африке и на Синайском полуострове Азии и являющееся поэтому страной двух материков. ВВП Египта в 2018 году составил 235,4 млрд долл. США. Страна в 2016 году импортировала из ЕАЭС товары на общую сумму 4,99 млрд долл. США - 6,16 % от общего импорта, экспортировала в ЕАЭС на сумму 0,46 млрд долл. 1,6 % от общего экспорта Египта. По классификации МВФ относится к «странам с формирующимся рынком и развивающимся странам».

Помимо того, что сам рынок Египта представляет интерес ЕАЭС, Союз рассматривает Египет как своеобразные ворота в Африку. В Египте планируется реализация проекта по строительству российской индустриальной зоны. Благодаря заключению соглашения о ЗСТ материалы, которые нужны для функционирования индустриальной зоны будут поступать по сниженным тарифам. Так же Египет заинтересован в увеличении доступа своих сельскохозяйственных товаров на рынки ЕАЭС.

Египет проявил ранний интерес к заключению ЗСТ с Евразийским союзом и уверенно можно говорить о высокой вероятности подписания. Главный фокус внимания ЕЭК в 2019 году направлен на Сербию и Сингапур, после этого можно ожидать плодотворной работы с египетской стороной.

Индия – государство в Южной Азии, чей ВВП в 2018 году составил в 2650,7 млрд долл. США. Импорт товаров из ЕАЭС в 2018 году составил 1,57 % (9,7 млрд долл. США), экспорт в ЕАЭС – 0,8% (2,59 млрд долл. США) от общего экспорта Индии. По классификации МВФ относится к «странам с формирующимся рынком и развивающимся странам».

Интерес Индии представлен в части сельскохозяйственной продукции - зерновые культуры, растительные масла, овощи, напитки, включая минеральную воду; и в промышленной группе – удобрения, машины, оборудование, транспортные средства, продукция машиностроения, соль, химикаты, резина, пластмассы, изделия из стали и древесины. Интерес ЕАЭС заключается в приобретении индийских сельскохозяйственных и продовольственных товаров, текстильной продукции, включая готовую одежду, а также химической, фармацевтической и другой продукции.

В декабре 2016 года президенты стран ЕАЭС одобрили начало переговоров о заключении соглашений по созданию ЗСТ между ЕАЭС и Индией. Подписание соглашения можно ожидать не ранее 2020 года.

### Заключение

Во взаимной торговле между странами ЕАЭС товары с высокой добавленной стоимостью во внутренних сделках между странами ЕАЭС значительно превышает долю экспорта таких товаров третьим странам. Это что говорит о важности развития экономического объединения.

Создание ЗСТ с третьими странами уже приносит положительный эффект на экономики стран ЕАЭС. Важнейшими внешнеэкономическими партнерами ЕАЭС являются Европейский Союз и Китай. Создание ЗСТ с первым выгодно каждому экономическому объединению, однако реализации препятствуют политические разногласия. С Китаем ведутся сложные переговоры о непреференциальном торговом соглашении.

Среди перечисленных в открытых источниках стран, заинтересованных в ЗСТ с ЕАЭС, присутствуют страны Европы и Южной Америки, однако по больше части это страны Азиатского, Тихоокеанского регионов. Отсюда можно сделать вывод, что, учитывая политический кризис России с западными странами, основной вектор развития ЕАЭС идет в восточном направлении. Это не отменяет стремления ЕАЭС сблизиться с европейскими странами и в формировании озвученной концепции Большой Евразии. Однако факт, что в настоящее время продуктивные переговоры ведутся по большей части с азиатскими странами.

Анализируя представленные выше экономические показатели по странам, можно заметить, что они заметно различаются как по объему экономик, так и по глубине торговых отношений с ЕАЭС. Отсюда можно сделать вывод, что для заключения соглашений о ЗСТ ЕАЭС не отбирает страны по какой-то определенной схеме или классификации, а ведет совместно со специалистами другой стороны персональный для каждой страны анализ в поиске точек взаимовыгодного сотрудничества. С каждым партнером прорабатывается индивидуальная модель соглашения, отвечающая интересам всех договаривающихся сторон.

### Библиография

1. Винокуров Е.Ю. Евразийский экономический союз без эмоций // Вопросы экономики. 2016. № 12. С. 43-60.
2. Винокуров Е.Ю., Либман А.М. Евразийская континентальная интеграция. – Санкт-Петербург, 2012. – с. 224.
3. Винокуров Е.Ю., Цукарев Т.В. Экономика ЕАЭС: Повестка дня // Евразийская экономическая интеграция. 2015. №4(29). С. 7-21.
4. Глазьев С.Ю. Евразийская интеграция // Вестник экономики, права и социологии. 2016. №4. С. 8-22.
5. Глазьев С.Ю. Евразийский союз: расширение рубежей // Научные труды Вольного экономического общества России. 2016. №6. С. 9-16.
6. «Договор о Евразийском экономическом союзе»: Подписан в г. Астане 29 мая 2014 года.
7. Евразийский экономический союз в цифрах: краткий статистический сборник; Евразийская экономическая комиссия. – Москва: 2019. – 199 с.
8. Кнобель А.Ю. Евразийский экономический союз: Перспективы развития и возможные препятствия // Вопросы экономики. 2015. №3. С. 87-108.
9. Кнобель А.Ю. Седалищев В.В. Риски и выгоды для ЕАЭС от различных сценариев интеграции в Азиатско-тихоокеанском регионе // Экономическая политика. 2017. № 12. С. 72-85.
10. Количественный анализ евразийской интеграции: проекты Центра интеграционных исследований ЕАБР / Центр интеграционных исследований ЕАБР. М., 2018. 55 с.
11. Полбин А.В., Андреев М.Ю., Зубарев А.В. Зависимость стран – членов ЕАЭС от цен на сырьевые товары // Экономика региона. 2018. №14. С. 623-637.

12. Ткачук С.П. Императивы и паллиативы экономической интеграции в рамках большого Евразийского партнерства // Российский экономический журнал. 2018. №6. С. 85-104.
13. Хейфец Б.А. О зоне свободных инвестиций Евразийского экономического союза // Вопросы экономики. 2014. №8. С. 26-40.
14. International Monetary Fund. 2018. World Economic Outlook: Growth Slowdown, Precarious Recovery. Washington, DC, April.
15. URL: <https://comtrade.un.org/data/> (Дата обращения: 05.05.2019) – База данных Комтрейд ООН.
16. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/13-06-2019-4.aspx> (Дата обращения: 04.05.2019) – сайт Евразийской экономической комиссии.
17. URL: <https://data.worldbank.org/> (Дата обращения: 10.05.2019) – База данных Всемирного Банка.
18. URL: <http://interfax.az/view/767564?lang=ru> (Дата обращения: 05.05.2019) – ЕАЭС в 2019г надеется подписать соглашения о ЗСТ с двумя странами - Пашинян.
19. URL: <https://russiancouncil.ru/upload/Serbia-EAEU-Paper37-ru.pdf>. (Дата обращения: 05.05.2019) – Сербия — ЕАЭС: перспективы интеграции в рамках зоны свободной торговли. Рабочая тетрадь, № 37.
20. URL: <https://tass.ru/ekonomika/6502293> (Дата обращения: 05.05.2019) – Володин: соглашение о свободной торговле между ЕАЭС и Сербией ожидается до конца 2019 года.

## **Foreign trade policy of the EAEU**

**Aleksandr A. Ivanov**

Graduate student,  
Saint Petersburg State University,  
199034, 7/9, Universitetskaya embankment, Saint Petersburg, Russian Federation;  
e-mail: [aleksandr\\_ivanov11@bk.ru](mailto:aleksandr_ivanov11@bk.ru)

### **Abstract**

The paper investigates the features of the interaction of the Eurasian economic Union with the outside world. The difference between the commodity structure of mutual trade between the EAEU countries and the commodity structure of trade with third countries. The current policy of foreign economic integration of the Eurasian economic Union is analyzed. Particular emphasis is placed on countries in the advanced stage of negotiations on the establishment of a free trade zone between the EAEU and a particular country. Among them are Serbia, Singapore, Iran, Israel, Egypt and India.

Given the political crisis of Russia with Western countries, the main vector of development of the EAEU is heading eastwards. This does not negate the desire of the EAEU to move closer to European countries in the formation of the voiced concept of Greater Eurasia. However, it's a fact that currently productive negotiations are conducted mostly with Asian countries.

Analyzing the above economic indicators by countries, it can be noted that they differ noticeably in both the volume of economies and the depth of trade relations with the EAEU. From this it can be concluded that to conclude agreements on an FTA, the EAEU does not select countries according to any particular scheme or classification, but together with experts from the other side, conducts an individual analysis for each country in search of points of mutually beneficial cooperation. With each partner, an individual agreement model is worked out that is in the interests of all the contracting parties.

### **For citation**

Ivanov A.A. (2019) Vneshnetorgovaya politika EAES [Foreign trade policy of the EAEU]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 9 (4A), pp. 149-157.

**Keywords**

Foreign trade, international economy, EAEU, free trade zones.

**References**

1. Vinokurov E. Y. the Eurasian economic Union without emotions // Questions of economy. 2016. No. 12. P. 43-60.
2. Vinokurov E. Y., Libman A. M. Eurasian continental integration. – St. Petersburg, 2012. – p. 224.
3. Vinokurov E. Y., Tokarev T. V. the EEU Economy: Agenda // Eurasian economic integration. 2015. №4(29). P. 7-21.
4. Glazhev S. Y. Eurasian integration // Bulletin of Economics, law and sociology. 2016. No. 4. P. 8-22.
5. Glazhev S. Y. Eurasian Union: expansion of frontiers // Scientific works of the Free economic society of Russia. 2016. No. 6. Pp. 9-16.
6. "Treaty on the Eurasian economic Union": Signed in Astana on may 29, 2014.
7. Eurasian economic Union in figures: summary of statistics; Eurasian economic Commission. – Moscow: 2019. – 199 p.
8. Knobel A. Y. Eurasian economic Union: Prospects of development and possible obstacles // economic Issues. 2015. No. 3. S. 87-108.
9. Knobel A. Y., Sedalishchev V. V. Risks and benefits for the EAEU from various integration scenarios in the Asia-Pacific region // Economic policy. 2017. No. 12. P. 72-85.
10. Quantitative analysis of Eurasian integration: projects Of the EDB center for integration studies / EDB center for integration studies. M., 2018. 55 PP.
11. Polbin A.V., Andreev M. Y., Zubarev A. V. the Dependence of member countries of the EAEU from commodity prices // Economics of the region. 2018. No. 14. P. 623-637.
12. Tkachuk S. P. Imperatives and palliatives of economic integration within the framework of the greater Eurasian partnership // Russian economic journal. 2018. No. 6. P. 85-104.
13. Heifets B. A. On the free investment zone of the Eurasian economic Union // economic Issues. 2014. No. 8. P. 26-40.
14. International Monetary Fund. 2018. World Economic Outlook: Growth Slowdown, Precarious Recovery. Washington, DC, April.
15. URL: <https://comtrade.un.org/data/> (accessed: 05.05.2019) – COMTRADE Database of the United Nations.
16. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/13-06-2019-4.aspx> (date of application: 04.05.2009) – website of the Eurasian economic Commission.
17. URL: <https://data.worldbank.org/> (accessed: 10.05.2019) – the world Bank Database.
18. URL: <http://interfax.az/view/767564?lang=ru> (date accessed: 05.05.2019) – the Eurasian economic Union in 2019 hopes to sign an FTA with the two countries Pashinyan.
19. URL: <https://russiancouncil.ru/upload/Serbia-EAEU-Paper37-ru.pdf> ahhh! (Date of application: 05.05.2009) – Serbia — EEU: prospects of integration within the free trade zone. Working paper, No. 37.
20. URL: <https://tass.ru/ekonomika/6502293> (date of application: 05.05.2009) – Volodin: free trade agreement between the EAEU and Serbia is expected by the end of 2019.