

УДК 33

DOI 10.34670/AR.2019.90.8.023

Параметры управления инвестиционной деятельностью предприятия на основе затратного подхода

Забайкин Юрий ВасильевичКандидат экономических наук,
доцент,Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе,
117485, Российская Федерация, Москва, ул. Миклухо-Маклая, 23;

e-mail: 89264154444@yandex.ru

Лютягин Дмитрий ВладимировичКандидат экономических наук,
доцент,Российский государственный геологоразведочный университет им. Серго Орджоникидзе,
117485, Российская Федерация, Москва, ул. Миклухо-Маклая, 23;

e-mail: l-d-v@list.ru

Аннотация

Управление инвестиционной деятельностью требует изучения и анализа основных аспектов инвестиционного развития при формировании стратегии, как его составляющей. Функционирование нефтеперерабатывающего предприятия в условиях конкуренции является эффективным при четко определенной научной методологии осуществления перспективного управления инвестиционной деятельностью, инструментом которого выступает инвестиционная стратегия с имеющимся инвестиционным потенциалом в условиях благоприятного инвестиционного климата.

Для цитирования в научных исследованиях

Забайкин Ю.В., Лютягин Д.В. Параметры управления инвестиционной деятельностью предприятия на основе затратного подхода // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Том 9. № 8А. С. 218-229. DOI 10.34670/AR.2019.90.8.023

Ключевые слова

Инвестиции, нефтепереработка, затратный подход, управление, развитие.

Введение

Несмотря на значительное количество научных трудов и достижения в теории инвестирования и практике ее применения, существует часть вопросов, которые остаются объектом неизменных дискуссий, ведь требуют определения и детерминирования содержания их экономической природы. Экономические аспекты процесса инвестирования, инвестиционного климата, инвестиционного развития и потенциала исследуют множество ученых, в частности: К. Эклунд, А. Пирог, А. Мельник, Т. Кужда, В. Гусев, Т. Майорова, А. Товстенюк и Л. Липич.

Однако, до начала 90-х годов прошлого века в России понятие инвестиции было не детерминировано. Чаще инвестиции определяли, как капитальные вложения, а также в роли экономической категории, которая характеризовала строительный комплекс. Инвестиции трактовали в двух аспектах: как экономическую категорию и как процесс, связанный с движением денежных средств.

Основная часть

Весомыми являются расходы на образование и научные исследования, а также охрану здоровья, то есть совокупные инвестиции в человеческий капитал, что также увеличивает производственный потенциал экономики [Тарелкин, 2012].

Инвестирование как процесс ставит целью достижение социально-экономического эффекта и высоких показателей развития в текущей деятельности предприятий.

Благоприятный инвестиционный климат способствует объективности и обоснованности реализации инвестиционных проектов. Инвестиционный климат следует рассматривать через три субстанции: инвестиционный потенциал, инвестиционную привлекательность и инвестиционную активность, которые являются взаимозависимыми. Высокий уровень инвестиционной активности является результатом инвестиционной привлекательности [Русавская, 2012].

О. Пищулин считает, инвестиционный климат – это взаимосвязь социальных, экономических, организационных, правовых, политических, социо-культурных факторов, предопределяющих привлекательность и целесообразность инвестирования в ту или иную хозяйственную систему (экономику страны, региона, корпорации) [Пищулин, 2012].

Анализируя условия, стоит отметить, что активизация привлекательности большинства вышеприведенных критериев реализуется через вмешательство государственных органов власти, существенно влияющих на формирование инвестиционного климата в регионе.

Управление инвестиционной деятельностью предприятия заключается в формировании стратегии основой которой является инвестиционное развитие в условиях благоприятного инвестиционного климата. Считаем, инвестиционное развитие – процессом постепенного экономического роста с реализации этапов стратегии, включая инвестиционный потенциал и достижения социально-экономического эффекта от проектов в условиях благоприятного инвестиционного климата.

О. Горбунова подчеркивает, что для обеспечения предсказуемости среды, необходимо обозначить экономическую модель развития, при этом должна обеспечиваться правовая защищенность, учет объективных интересов основных сторон по поводу выработки и принятия государственных решений, которые касаются инвестиционного климата [Горбунова, 2018].

Инвестиционное развитие – это достижение экономического развития, что включает деятельность продукты интеллектуального труда - знания, технологии, научно-технических разработок, организационно-управленческих решения для их коммерциализации и (или) достижения социально-экономического эффекта.

В этой концепции инвестиционного развития рассматривается ориентация на устойчивое социально-ориентированное экономическое развитие, достигнутый на основе сбалансированного развития экономики и человеческого потенциала.

Стоит отметить, что существуют причины неопределенности инвестиционного развития, которые формируются на основе институциональных факторов, вытекают и из неэффективного государственного регулирования условий инвестиционного климата [Фатьянова, 2011].

Инвестиционное развитие в основном ученые характеризуют, как постепенное развитие предприятия, включающее инвестиционный потенциал, привлекательность, активность в условиях благоприятного инвестиционного климата.

Существует три группы факторов, препятствующих инвестиционному развитию предприятия:

- экономические (недостаточная финансовая поддержка государства, неразвитость финансового рынка, высокий экономический риск; низкий платежеспособный спрос на продукцию);
- производственные (недостаток информации, отсутствие квалифицированного управления инвестиционными процессами);
- правовые (несовершенство инструментов правового регулирования инвестиционной деятельности).

Современный этап социально-экономического развития нашего государства требует осуществления необходимой инвестиционной политики, от которой зависит состояние производства, технический уровень основных средств, а это способствует конкурентоспособности предприятий, их доходности. Исследование аспектов успешной эксплуатации и модернизации основных производственных средств является особенно актуальным на современном этапе развития экономической мысли нашей страны.

Обобщение результатов исследования дало возможность определить основные факторы, сдерживающие приток инвестиций в Россию: экономические (низкие темпы реформирования экономической системы, сложная и негибкая налоговая система), политико-правовые (противоречия между исполнительными и законодательными органами власти, несовершенство правовой базы), организационные (отсутствие эффективной системы государственного управления с использованием современных стилей и методов управления).

Стоит отметить, что социальные факторы представлены через фактор производства «предпринимательский талант» и одновременно являются тем «кадровым потенциалом» который относится к внутренней среды. Принимая во внимание кадровый потенциал, можно констатировать, что кроме способности к определенному образу мышления, навыков управленца существует множество альтернативных: увлечение искусством, занятия спортом и активная общественная позиция.

Относительно организационных факторов, то сосредотачиваясь на работе финансовых и инвестиционных менеджеров стоит внимания, то что каждый из них начал и продолжал управлять своим бизнесом совсем другим знакомым до того способом. Некоторые руководители никогда не реализовывали инновационную бизнес-модель, но сосредоточились на тактическом поведении в бизнесе.

Например, на поиске лучших альтернативных возможностей сосредоточены такие известные лидеры, как Дональд Трамп и Опра Уинфри. В то время как менеджмент Д. Трампа ценился на рынке его доступностью и открытостью в ведении бизнеса. Способ ведения бизнеса О. Уинфри был более закрытым.

Марк Цукерберг разработал систему, которая позволяет людям во всем мире общаться и обмениваться информацией и эмоциями с другими.

Факторы внутренней и внешней среды должны взаимодействовать между собой, не нарушая определенный баланс. Речь идет о достижении устойчивого развития экономики.

Ведь, общественное развитие не может происходить за счет возможности будущих поколений удовлетворять собственные потребности. То есть, баланс (гармоничное и устойчивое развитие) требует учета имеющегося потенциала для развития и обеспечения его сохранения и постепенного роста. Этой концепции придерживается множество предприятий.

Таким образом, совокупность факторов влияния на инвестиционное развитие нефтеперерабатывающего предприятия - это сформированные и развитые в результате инвестиционной деятельности преимущества, накопленные человеком определенный потенциал и запас мотиваций и способностей, которые целенаправленно используются в сфере экономической деятельности, способствуют росту производительности труда и благодаря этому влияют на рост доходов своего владельца, прибыли предприятия и национального дохода.

Для измерения человеческого развития, мониторинга его динамики разрабатывается система показателей. Впервые многоуровневая система показателей была разработана ООН в 1990 году. Показатель высочайшего уровня - индекс человеческого развития, который дает обобщающую характеристику общего влияния на человеческий потенциал наиболее важных социально-экономических процессов. Он основан на трех количественно измеряемых параметрах жизни человека: уровень жизни (доход), получение знаний и продолжительность жизни.

Индекс человеческого развития рассчитывается как среднеарифметическая величина трех указанных показателей второго уровня. Показатель уровня образования является средневзвешенным двух составляющих: грамотности взрослого населения (вес в 2/3) и доли учащихся и студентов в численности населения (вес в 1/3).

Показателем состояния здоровья выбран индекс продолжительности жизни. Он рассчитывается как ожидаемая продолжительность жизни при рождении. Третий уровень включает профильные показатели, сгруппированные в соответствующие блоки. Большинство из них являются количественными, но некоторые нельзя измерить, например, соблюдение прав человека, демократических свобод, социального равенства. Причина - отсутствие надежной и сопоставимой информации. В таких случаях пользуются данными о ратификации соответствующих международных соглашений. Итак, что индекс человеческого развития рассчитывается с целью определения абсолютных показателей человеческого развития, а лишь для ранжирования стран на основе показателей, рассчитанных по единой методике. Численная величина индекса находится в пределах от 0 до 1.

Повышение качества жизни является важной целью людей и общества. В последние годы эта цель стала особенно важной для городов в контексте прогрессирующей урбанизации в сочетании с одновременным оттоком жителей к периферии столичных районов.

Ученые утверждают, что распространение традиционно используемых экономических и социальных показателей в индивидуальных оценках жизни и более широкого использования географических методов исследования. Они представляют теоретические основы и новые

методы испытания субъективного качества жизни, удовлетворения и оценки качества городского пространства. Обсуждения касаются особенностей городской среды, влияющие на различные формы деятельности жителей и их восприятие качества жизни. Соответственно предлагаются возможные направления реализации стратегии инвестиционного развития в управлении городом, пространственному планированию и активизации, а также формулируют рекомендации для городов и промышленных предприятий.

Обобщая указанное выше, инвестиционное развитие - постепенное развитие предприятия по реализации этапов стратегии, включая потенциал и достижения социально-экономического эффекта от проектов, реализуемых в условиях благоприятного инвестиционного климата под влиянием совокупности факторов (экономических, политических, правовых, производственных, экологических, информационных, организационных, социальных и др.).



Рисунок 1 - Показатели оценки эффективности реальных инвестиционных проектов

Отметим, стоит выбирать инвестиционные цели, такие как:

- обеспечение постоянства развития;
- реализация эффективной стратегии развития;
- внедрение актуальных проектов инвестиционной модернизации основных средств;
- формирование единого инвестиционного вектора на предприятии;
- достижение высоких доходов или рост предприятия с избежанием риска.

Один из самых простых способов снизить инвестиционный риск заключается в диверсификации, активизации инвестиционного менеджмента.

Примером эффективного инвестиционного менеджмента компании по развитию бизнеса BDC (Business Development Companies), которые были созданы Конгрессом в 1980 году, их целью было стимулировать инвестиции в средних рыночных компаниях в США. BDCs участвуют в торгах на фондовых биржах, получая инвестиционный доход без уплаты налога на прибыль корпораций. Инвестор платит необходимые налоги. В ответ на «щедрость», они обязаны инвестировать не менее 70 % активов задолженности и акционерного капитала компаний США, а также ежегодно распределяют по меньшей мере 90 % своего дохода акционерам.

Лекарина Н.К. считает, что инвестор, вкладывая средства в капитальные инвестиции в основные средства, должен руководствоваться определенными принципами, основными из которых являются:

- принцип выгоды (необходимо определить, насколько объект основных средств будет полезным);
- принцип замещения (наибольшая стоимость объекта основных средств не может превышать наименьшую стоимость, по которой можно приобрести (создать) иной объект с подобной выгодой);
- принцип ожидания (дает возможность определить текущую стоимость будущих доходов и выгод, полученных в результате использования объекта капитальных инвестиций).

Можно констатировать весомое увеличение доли капитальных инвестиций в 2011 г. по инженерным сооружениям и машинам и оборудованию, однако по состоянию на 2017 г. наибольшей является доля капитальных инвестиций машины, оборудования и инвентаря – 32,2%. В общем, надо отметить, что инвестиции в основные средства является показателем количества инвестиций в стране или регионе, а также косвенным вкладом в валовой внутренний продукт (ВВП). Инвестиции в основной капитал (основные средства), в том числе затраты на новое строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, приобретение машин, оборудования, инструмента, выступают основой инвестиционного процесса.

Основным источником капитальных инвестиций традиционно являются собственные средства предприятий и организаций с тенденцией к росту с 2012 г. - 46,7% до 57,2 % объема в 2016 г. Изменить эту тенденцию необходимо при установлении четких инвестиционных целей и реализации их, направляя инвестиционное развитие предприятий, опираясь на те виды экономической деятельности, которые ведут за собой экономический рост страны. Отметим, что объемы реализованной продукции нефтепереработки по видам деятельности (КВЭД 2016) в 2011г. – 8,4%, постепенно снижаются и в 2016 г. составляют 6,7%.

Определяющими аспектами в деятельности предприятия является наличие эффективного менеджмента и маркетинга, а, следовательно, эффективного сопровождения инвестиционной деятельности, а также активных внешних связей предприятия, природных и социальных условий, инфраструктуры, квалифицированных кадров, надлежащего состояния и эффективного функционирования основных средств, формирование стратегии инвестиционного развития.

Однако основными проблемами, сдерживающими инвестиционную деятельность и увеличение объема инвестиций, остаются:

- некоторое технологическое отставание большинства предприятий, производящих неконкурентоспособную продукцию;

- отсутствие антикризисного управления предприятиями;
- проблемы инвестиционного и инновационного менеджмента;
- слишком высокий удельный вес имущественных взносов;
- мизерное количество инвестиций в виде интеллектуальной собственности;
- относительно низкая инновационная деятельность предприятий города;
- кредиторская и дебиторская задолженность большинства предприятий.

Считаем, что в ближайший период особое внимание в управлении предприятиями должно уделяться:

- научно-техническому сотрудничеству между странами;
- модернизации основных средств предприятий в условиях инвестиционного развития;
- активизации инвестиционного развития;
- формированию стратегии инвестиционного развития;
- реализации проектов инвестиционной модернизации;
- привлечению внутренних инвестиций, а именно работе с банками, кредитными союзами, относительно выдачи долгосрочных кредитов;
- организации выставок товаров предприятий-товаропроизводителей города как на местном, так и на межрегиональном уровне;
- обучению менеджеров и руководителей проектов инвестиционного развития.

Эффективность научно-технического сотрудничества опирается на диверсификацию международных связей. Неотъемлемой составной частью научно-технического сотрудничества являются трудовые ресурсы, раскрывающие квалифицированность и потенциал населения в целом, а также важным является инвестирование в стратегические отрасли, способствуют развитию страны.

Поэтому важным для любого государства является избрание приоритетных направлений государственного финансирования, которые обеспечили бы развитие международного научно-технического сотрудничества.

Основной проблемой является построение и формирование научно-технической политики – установление государственных приоритетов развития науки и техники, ведь эти приоритеты определяют направления развития экономики, развитие научных исследований и состояние национального научно-технического потенциала. На основе приоритетных направлений разрабатывается система государственных мер, которую реализуют всеми другими методами. Так, например, приоритеты научно-технического сотрудничества формируют государственные научно - технические программы, разрабатывается дифференцированная система налоговых льгот и определяются объемы льготных кредитов и др.

Для научно-технического прорыва России есть предпосылки, как материальные, интеллектуальные и производственные ресурсы, но не хватает финансовой поддержки этих проектов со стороны иностранных инвесторов и собственно государства [Тарелкин, 2012].

Большая часть отечественных предприятий неспособны производить высококачественную и конкурентоспособную продукцию, ведь их развитие происходит экстенсивным путем, а постоянный рост цен на горюче-смазочные материалы, несовершенная кредитно-финансовая система и законодательная база приводят к неэффективным показателям производства в общей структуре промышленности.

Механизм формирования конкурентоспособности предприятий должен учитывать:

- координацию целей, направления их в единое русло (уравновешивание торговых ограничений стран-партнеров, оценки динамики уровня производственных мощностей,

- обоснования приоритетных направлений технологического развития выбранной отрасли);
- структуризацию целей через выявление связей между ними и по способам их достижения и корректировки;
- разработка прогнозов и определение приоритетных направлений технического прогресса в выбранной области;
- защита интеллектуальной собственности;
- кардинальное повышение коммерческой эффективности производственно-хозяйственной деятельности;
- рациональное использование ресурсов;
- поиск направлений диверсификации производства,
- усиление защиты окружающей среды.

Инвестирование, как процесс, ставит целью реализацию определенных целей, благодаря ним можно подчеркнуть взаимосвязь с основными средствами предприятия. Цели инвестирования: расширение и развитие производства, новое строительство; реконструкция и модернизация основных средств, техническое перевооружение; соблюдение принципа выгоды, замещения, ожидания; повышения качества и обеспечения конкурентоспособности продукции в условиях инвестиционного развития предприятия; достижение социально-экономического эффекта и полной реализации стратегии инвестиционного развития. Главными особенностями детерминации и использования основных средств являются: инвестиционный потенциал сферы применения инвестиций, перспективность вида экономической деятельности, актуальность и своевременность инвестирования данной группы основных средств, весомость инвестиционных целей, способность к эффективной реализации стратегии инвестиционного развития.

Достижения целей инвестирования на предприятии невозможно без эффективной деятельности материально-вещественных факторов производства - основных средств. Необходимость капитальных вложений заключается в обеспечении стабильного функционирования предприятия в будущем, стабилизации финансового состояния и максимизации прибыли, а, следовательно, процесс инвестирования становится особым условием развития предприятия через реализацию стратегии инвестиционного развития и эффективность использования основных средств. Инвестиции в основной капитал являются мерой капитальных затрат. Это касается любой инвестиции в течение периода измерения физических активов, таких как инвестирование в инфраструктуру недвижимости, машин, оборудования, проводимых более чем один год. Основные средства, как вещественные факторы производства требуют постоянного обновления, поэтому процесс инвестирования имеет цель реализовать основные цели и стратегию инвестиционного развития в разрезе инвестиционных проектов.

В отечественной и иностранной литературе рассматривают проблемы эффективной деятельности предприятий путем улучшения использования основных средств. С одной стороны – это модернизация, а с другой – профессионализм обслуживающего персонала, привлеченного к производству.

Анализируя труд [Гордиенко, 2009], выясняем, что показатель «фондоотдачи» является одним из главных в анализе деятельности предприятия, а его постепенное увеличение является положительным с позиции производства. Анкудинов А. оценивает изменение «фондовооруженности» в зависимости от изменения величины основных средств и численности работников. Показатель «фондоёмкости», имея тенденцию к уменьшению, является противоположным показателю «фондоотдачи».

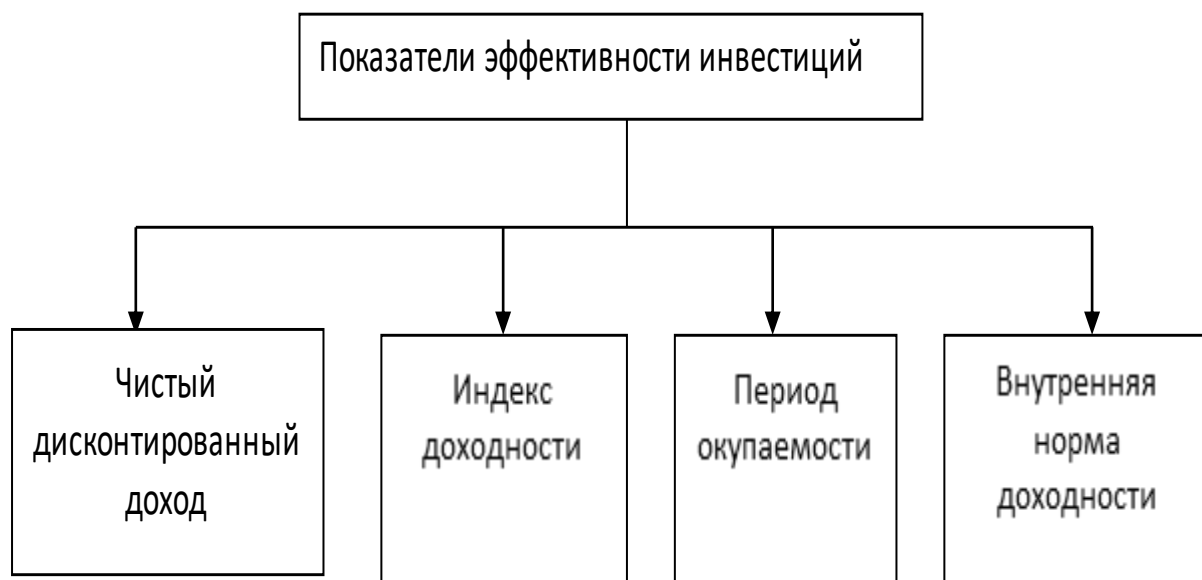


Рисунок 2 - Оценка эффективности инвестиций на основе системы взаимосвязанных показателей

В состав основных средств промышленности входят и непроизводственные средства, к которым относятся: жилые дома, детские сады, школы, больницы и другие объекты здравоохранения и культурно-бытового назначения, находящиеся в собственности промышленных предприятий, и косвенно влияют на процесс производства. Мы рассматриваем только основные производственные средства. Основные производственные средства промышленности – это средства труда, которые участвуют во многих производственных циклах, сохраняя при этом свою натуральную форму, а их совокупная стоимость переносится на изготовленную продукцию частями в случае срабатывания. В практике учета и планирования воспроизводства основных средств промышленности используются как денежные, так и натуральные показатели, поскольку основные средства в производственном процессе выступают не только как носители стоимости, но и как совокупность определенных средств труда. Не выступают основными производственными средствами средства труда, которые не привлечены к производству и находятся в стадии монтажа, а также демонтированное оборудование [Вершинина, 2012].

Заключение

Улучшить использование основных средств и производственных мощностей на предприятиях можно благодаря: повышению использования производственных мощностей и основных средств в интенсивности и повышению их нагрузки в экстенсивности, соблюдению пропорциональности и сменности в работе основных средств (оборудования), активно выполненном процесса контроля, ремонта, модернизации и техническом обслуживании действующих основных средств.

Ориентация инвестиций на объекты (здания, транспортные средства, оборудование), подчеркивает связь между инвестициями и основными средствами. Модернизация, как улучшение функциональных характеристик оборудования, учитывая стимулирующие факторы, способствует повышению качественных показателей производства.

Библиография

1. Анкудинов А.Б., Сафина Л.А. Инструменты стимулирования инновационной деятельности предприятий промышленности как элемент стоимостного управления // Известия УрГЭУ. 2011. №5 (37). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/instrumenty-stimulirovaniya-innovatsionnoy-deyatelnosti-predpriyatiy-promyshlennosti-kak-element-stoimostnogo-upravleniya> (дата обращения: 18.09.2019).
2. Басалаев Д.Э. Факторинг как источник финансирования инвестиционной деятельности предприятия // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2014. №4-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factoring-kak-istochnik-finansirovaniya-investitsionnoy-deyatelnosti-predpriyatiya> (дата обращения: 18.09.2019).
3. Вершинина А.В. Сопоставление подходов к оценке инвестиций в проектах и на предприятиях // Имущественные отношения в РФ. 2012. №12. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sopostavlenie-podhodov-k-otsenke-investitsiy-v-proektah-i-na-predpriyatiyah> (дата обращения: 18.09.2019).
4. Горбунова О.А. Ключевые факторы привлечения прямых иностранных инвестиций. *Oeconomia, Aerarium*, 2018. № 4, с. 91-94.
5. Гордиенко Е. Б. Факторы успеха предприятий с иностранными инвестициями // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2009. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-uspeha-predpriyatiy-s-inostrannymi-investitsiyami> (дата обращения: 18.09.2019).
6. Иваницкий В.П., Привалова С.Г., Токарева И. В. Современные проблемы управления инвестиционной деятельностью предприятий // Известия БГУ. 2010. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-problemy-upravleniya-investitsionnoy-deyatelnostyu-predpriyatiy> (дата обращения: 18.09.2019).
7. Островских Т.И. Управление инвестиционными рисками // Сибирский журнал науки и технологий. 2009. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-investitsionnymi-riskami> (дата обращения: 18.09.2019).
8. Слинков В. Н. Стратегическое планирование на основе сбалансированной системы показателей. Стратегический контроль К.: Дакор, КНТ. – 2008.
9. Пишулин О. В. Инвестиционный климат и направления его улучшения. Вестник экономики транспорта и промышленности, 2012 38, стр. 366-368
10. Погасий С.С. Оптимизация программы реальных инвестиций предприятия // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2013. №3 (3). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/optimizatsiya-programmy-realnyh-investitsiy-predpriyatiya> (дата обращения: 18.09.2019).
11. Русавская А. В. Инвестиции и инвестиционный потенциал региона // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2012. – №. 1 (37).
12. Тарелкин А.А. Разработка эффективной инвестиционной политики промышленных предприятий в условиях модернизации экономики // Вестник ЧелГУ. 2012. №24 (278). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razrabotka-effektivnoy-investitsionnoy-politiki-promyshlennyh-predpriyatiy-v-usloviyah-modernizatsii-ekonomiki> (дата обращения: 18.09.2019).
13. Фатьянова, И.Р., Институциональные аспекты развития национальных инновационных систем. Вопросы инновационной экономики, 2011. №10 (10), с. 3-10.
14. Stepleman, R., 2007 Business development companies: good in come investment or trap? [online] Доступно: <http://www.bdc.com/research/2015JanUpdateOnBDCs.pdf>

Parameters of management of investment activity of the enterprise on the basis of the cost approach

Yurii V. Zabaikin

PhD in Economics, Associate Professor,
Russian State Geological Exploration University named after Sergo Ordzhonikidze,
117997, 23, Miklukho-Maklaya st., Moscow, Russian Federation;
e-mail: 89264154444@yandex.ru

Dmitrii V. Lyutyagin

PhD in Economics,
Associate Professor,
Russian State Geological Exploration University named after Sergo Ordzhonikidze,
117997, 23, Miklukho-Maklaya st., Moscow, Russian Federation;
e-mail: l-d-v@list.ru

Abstract

Investment management requires the study and analysis of the main aspects of investment development in the formation of the strategy as its component. The functioning of an oil refinery in a competitive environment is effective with a well-defined scientific methodology for the implementation of long-term investment management, the instrument of which is an investment strategy with the available investment potential in a favorable investment climate.

For citation

Zabaikin Yu.V., Lyutyagin D.V. (2019) Parametry upravleniya investitsionnoi deyatel'nost'yu predpriyatiya na osnove zatratnogo podkhoda [Parameters of management of investment activity of the enterprise on the basis of the cost approach]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 9 (8A), pp. 218-229. DOI 10.34670/AR.2019.90.8.023

Keywords

Investment, refining, cost approach, management, development.

References

1. Ankudinov A. B., Safina L. A. (2011) Tools of stimulation of innovative activity of the enterprises of the industry as an element of cost management. *Izvestiya USUE*. No. 5 (37). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/instrumenty-stimulirovaniya-innovatsionnoy-deyatelnosti-predpriyatij-promyshlennosti-kak-element-stoimostnogo-upravleniya> (date accessed: 18.09.2019).
2. Basalaev D. E. (2014) Factoring as a source of financing of investment activity of the enterprise. *Izvestiya tulu. Economic and legal Sciences*. No. 4-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factoring-kak-istochnik-finansirovaniya-investitsionnoy-deyatelnosti-predpriyatiya> (date accessed: 18.09.2019).
3. A.Vershinin. (2012) Comparison of approaches to the assessment of investments in projects and enterprises property relations in the Russian Federation. No. 12. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sopostavlenie-podhodov-k-otsenke-investitsiy-v-proektah-i-na-predpriyatiyah> (date accessed: 18.09.2019).
4. Gorbunova.A, (2018) the Key factors in attracting foreign direct investment. *Oeconomia, Documents*, No. 4, pp. 91-94.
5. Gordienko E. B. (2009) success Factors of enterprises with foreign investments. *Vestnik of Saratov state socio-economic University*. 2009. No. 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-uspeha-predpriyatij-s-inostrannymi-investitsiyami> (date accessed: 18.09.2019).
6. Ivanitsky V. P., Privalova S. G., Tokareva I. V. (2010) Modern problems of management of investment activity of enterprises. *Izvestiya BSU*. No. 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-problemy-upravleniya-investitsionnoy-deyatelnostyu-predpriyatij> (date accessed: 18.09.2019).
7. Ostrovsky T. I. (2009) investment risk Management // *Siberian journal of science and technology*. No. 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-investitsionnymi-riskami> (date accessed: 18.09.2019).
8. Slyn'kiv. H. (2008) Strategic planning based on a balanced scorecard. *Strategic control K.: Ducor, CST*.
9. Pishchulin. B, (2012) Investment climate and directions for its improvement. *Bulletin of transport and industry Economics*, №38, pp. 366-368
10. Redeem.C. (2013) Optimization of the program of real investments of the enterprise // *Innovative economy: prospects of development and improvement*. No. 3 (3). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/optimizatsiya-programmy-realnyh-investitsiy-predpriyatiya> (date accessed: 18.09.2019).
11. Rusavsky A. V. (2012) Investment and investment potential of the region // *Management of economic systems: Elektronnyi scientific journal*. - no. 1 (37).

-
12. Tarelkin A. A. (2012) Development of effective investment policy of industrial enterprises in the context of economic modernization. Vestnik chelsu. No. 24 (278). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razrabotka-effektivnoy-investitsionnoy-politiki-promyshlennyh-predpriyatiy-v-usloviyah-modernizatsii-ekonomiki> (date accessed: 18.09.2019).
 13. Fatyanova, I. R., (2011) Institutional aspects of development of national innovation systems. Issues of innovation economy, No. 10 (10), pp. 3-10.
 14. Stepleman, R., (2007) company business development: good in come investment or trap? [online] Available: <http://www.bdc.com/research/2015JanUpdateOnBDCs.pdf>