

УДК 33

DOI: 10.34670/AR.2020.45.68.004

Развитие экономики региона на основе выявления бюджетного потенциала сельскохозяйственных организаций

Байсаева Малика Усамовна

Кандидат экономических наук,
доцент,
доцент кафедры финансов и кредита,
Чеченский государственный университет,
366007 Российская Федерация, Грозный, бульвар Дудаева, 17;
e-mail: baysaeva@mail.ru

Байсаев Зубайр Исмаилович

Студент,
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ,
119571, Российская Федерация, Москва, просп. Вернадского, 82;
e-mail: kanshouy@insitedesignlab.com

Дагаева Хеда Бислановна

Магистрант,
Чеченский государственный университет,
366007 Российская Федерация, Грозный, бульвар Дудаева, 17;
e-mail: corne@hotmail.red

Аннотация

Для выявления эффективных источников финансового обеспечения предприятий аграрного производства важно осуществить анализ действующих основ формирования и использования его капитала. Следует учитывать особенности формирования и приумножения финансовых ресурсов каждой из организационно-правовых форм сельскохозяйственных предприятий. Каждая из форм собственности имеет свои преимущества и недостатки в формировании финансовых ресурсов и их использовании. Сельскохозяйственное акционерное общество может быть создано одним или несколькими юридическими и физическими лицами, которые осуществляют государственную регистрацию общества и организуют эмиссию акций этого предприятия. Такие предприятия создаются в виде публичных акционерных обществ или частных акционерных обществ, определяет масштабы распространения эмитированных акций на рынке. Путем эмиссии акций, при развитом финансовом рынке, общество привлекает в собственный капитал реальные денежные средства и их эквиваленты от потенциальных инвесторов рынка капиталов. Кроме того, акционерное общество, при условии успешного функционирования (полная Уплата уставного капитала), может осуществлять допэмиссию

акций или опционов на акции или увеличивать номинальную стоимость уже выпущенных. Этим увеличивается размер уставного капитала и, фактически, привлекаются дополнительные собственные финансовые ресурсы предприятия. Мобилизация большого размера собственного капитала дает возможность использовать разнообразные формы ссудных ресурсов: эмиссию облигаций и векселей, займы кредитных учреждений и коммерческие кредиты и тому подобное.

Для цитирования в научных исследованиях

Байсаева М.У., Байсаев З.И., Дагаева Х.Б. Развитие экономики региона на основе выявления бюджетного потенциала сельскохозяйственных организаций // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2020. Том 10. № 8В. С. 574-584. DOI: 10.34670/AR.2020.45.68.004

Ключевые слова

Собственный капитал, ссудные ресурсы, уставной капитал, номинальная стоимость, акционерное общество, приумножение.

Введение

Сельскохозяйственные предприятия представлены несколькими группами хозяйственных формирований: хозяйственные общества (акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью), частные предприятия, фермерские хозяйства, сельскохозяйственные производственные кооперативы, государственные предприятия и другие формирования (рис.1).

По исследованиям ученых, " хозяйственные общества — это такие предприятия, которые созданы юридическими и физическими лицами на принципах соглашения путем объединения их имущества и предпринимательской деятельности с целью получения прибыли. Согласно действующему законодательству России, к хозяйственным обществам относятся акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью, полные общества и коммандитные общества" [Базикян, Сырникова, Чунихин, 2017, 58].

Основная часть

Сельскохозяйственные общества функционируют в форме акционерных обществ, обществ с ограниченной ответственностью, а также обществ с дополнительной ответственностью. Уставный капитал хозяйственных обществ формируется благодаря взносам учредителей в пределах их доли в виде материальных и нематериальных ценностей. Это обеспечивает значительные объемы начальных финансовых ресурсов как основу для масштабного производства.

Согласно законодательству России на каждом предприятии, основанном в форме акционерного общества, общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью должен быть сформирован резервный (страховой) капитал. Размер этого капитала регламентируется учредительными документами, но он не может быть меньше 25 % уставного капитала предприятия. Для акционерных обществ минимальная величина резервного капитала должна составлять 15 % акционерного капитала. Размер ежегодных отчислений в резервный капитал также предусматривается учредительными документами, но не может быть меньше 5 % суммы чистой прибыли предприятий.

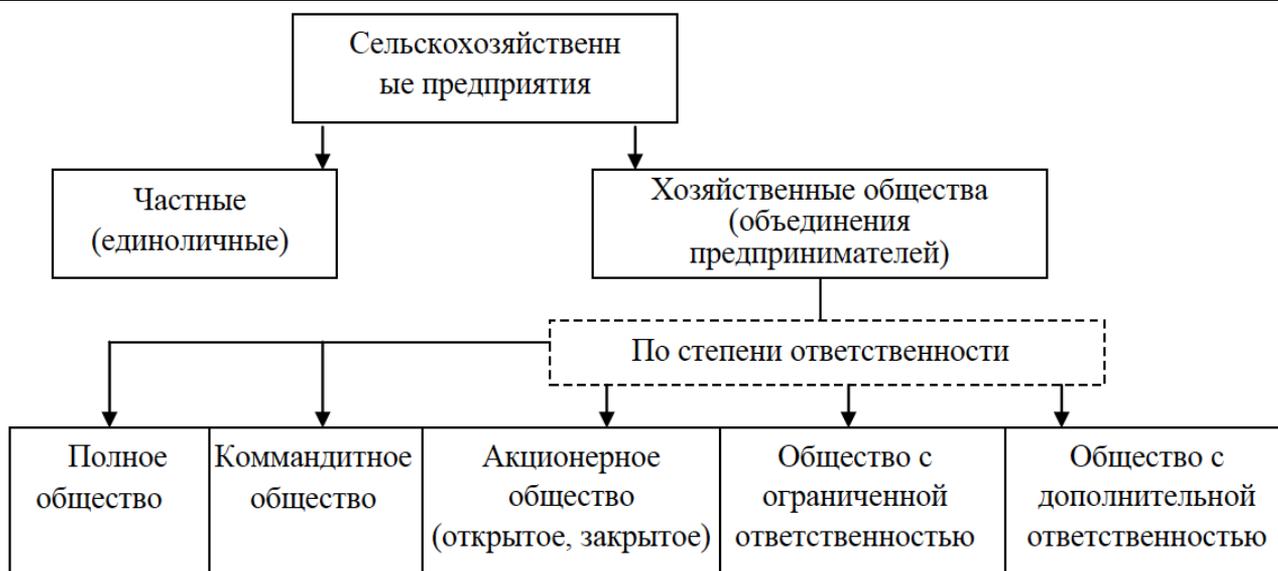


Рисунок 1 - Классификация предприятий сельского хозяйства

Для сравнения, в Германии установлен минимальный предел совокупного объема резервов: капитальных и тех, что созданы за счет прибыли. По закону Об акционерных обществах немецким предприятиям для формирования обязательных резервов следует направлять двадцатую часть чистой прибыли. Такие отчисления нужно осуществлять, пока объем совокупных резервов не достигнет 10 % номинального капитала общества. Аналогичный порядок формирования резервов действует в Швейцарии, с одной разницей, что минимальный размер обязательных резервов составляет 20 % номинального капитала. Также, создание обязательных резервов обществами с ограниченной ответственностью законодательствами развитых стран, как правило, не регулируется. Это является компетенцией участников.

Акционерная форма предпринимательства признается высокоэффективной, особенно в крупных аграрных специализированных производствах и наиболее приемлемой с точки зрения привлечения капитала. К финансированию деятельности таких предприятий могут прибегать мелкие инвесторы (население, небольшие предприятия), поскольку акции эмитируются одинаковой, часто низкой номинальной стоимости. Ограниченная ответственность акционеров по обязательствам общества размером их доли в уставном капитале способствует привлечению средств даже к очень рисковому, но прибыльным видам деятельности [Буцан, Булат, Гилёва, Хохлачев, 2019, 1].

Родственными к акционерной форме и более распространенными в России, считаются общества с ограниченной ответственностью (ООО), которые формируют свои первоначальные финансовые ресурсы из вкладов участников. Размер уставного капитала при создании общества с ограниченной ответственностью должен составлять не менее суммы, эквивалентной 100 минимальным заработным платам по ставке, действующей на момент создания предприятия. В процессе хозяйствования ООО может увеличивать размер собственного капитала путем дополнительных взносов учредителей и тазаврации прибыли. Заемный капитал предприятия может состоять из банковских и небанковских кредитов, сумма которых будет ограничиваться размером собственного капитала. При условии успешного функционирования ООО может эмитировать облигации, привлекая таким образом более дешевые, чем рыночные, кредитные ресурсы. Также имеют место займы под поручительство или гарантии одного из участников,

который будет нести ответственность за обязательства ООО собственным имуществом. Однако, первоначальные финансовые ресурсы таких предприятий тоже являются лишь унаследованным капиталом в форме изношенного малопригодного имущества, а привлечение дополнительного капитала сдерживается неразвитостью фондового рынка. Общество с дополнительной ответственностью-хозяйственное общество, основанное одним или несколькими лицами, уставный капитал которого поделен на доли, размер которых определен уставом. В отличие от обществ с ограниченной ответственностью, участники общества с дополнительной ответственностью несут ответственность и собственным имуществом в случае неплатежеспособности общества.

Итак, особыми чертами управления финансовыми ресурсами современных сельскохозяйственных обществ следует считать: способность аккумулировать значительные объемы земли и имущества на основе вовлечения земельных и имущественных паев; отсутствие эмиссии и вторичного рынка корпоративных ценных бумаг сельскохозяйственных предприятий; распыленность интересов значительного количества собственников, которые не всегда являются заинтересованными в поддержке и развитии сельского хозяйства.

Значительно более распространенной организационно-правовой формой являются частные предприятия, которые создаются на принципах частной собственности одного или нескольких граждан и их труда с возможностью привлечения наемных работников. Такие предприятия получили широкое распространение среди сельскохозяйственных формирований, поскольку их создание не ограничивается размерами уставного фонда, а имущественные и земельные отношения основываются на аренде имущественных и земельных паев бывших членов коллективных сельскохозяйственных предприятий (КСП). Первоначальные финансовые ресурсы частных предприятий в основном ограничены имуществом Учредителя. Исходя из специфики реформирования аграрной сферы в России, начальным капиталом таких предприятий стало наследство бывших КСП со всем их имуществом и долгами. Важно, что управление капиталом и хозяйственной деятельностью частных предприятий осуществляет единоличный владелец. Он определяет состав и размер фондов предприятия, принимает решение о целесообразности дополнительного привлечения ресурсов, получения кредитов, распределения прибыли. Ведь, в подавляющем большинстве сумма кредита не может превышать половины стоимости собственного имущества заемщика. Кроме того, такие предприятия не имеют возможности дополнительно привлекать собственный капитал, поскольку количество владельцев ограничена и ограничены их финансовые возможности.

Преобладающей организационно-правовой формой хозяйствования на селе являются фермерские хозяйства. Что касается финансовых ресурсов, то фермеры ограничены в финансовых возможностях, поскольку ограничены ресурсы их семей. Вследствие этого, фермерские хозяйства характеризуются низкой способностью приобретать и эффективно использовать высокопроизводительный семенной материал, качественное сырье, новейшую технику, применять современные технологии. Поддержание их достаточной конкурентоспособности и фондооснащенности требует усиленной поддержки со стороны государства, которая проявляется в выполнении многочисленных государственных программ финансовой поддержки фермерских хозяйств.

Наименее распространенной на сегодня организационно-правовой формой функционирования сельскохозяйственных предприятий являются государственные предприятия. Они действуют преимущественно за счет средств государственного бюджета, целевых внебюджетных фондов и отраслевых целевых денежных фондов министерств и

ведомств, приумножая их заемными и привлеченными ресурсами.

Организуется финансовая деятельность таких предприятий под контролем министерств и других соответствующих органов, которым они подчиняются.

Стоит более детально рассмотреть источники формирования финансовых ресурсов аграрного производства. По месту образования и характеру распределения теория и практика хозяйствования разделяют источники финансового обеспечения аграрного производства на внутренние и внешние (рис. 2.).



Рисунок 2 - Структура источников финансового обеспечения аграрного производства

По мнению ученых внутренние финансовые ресурсы для сельскохозяйственного предприятия, как сырьевого сектора агропромышленного комплекса, возможно получить лишь в том случае, когда производство сельскохозяйственной продукции технологически и организационно будет связано с результатами конечной продукции потребления: от производства сырья до потребления готовой продукции. Кооперирование позволит каждому сельскохозяйственному товаропроизводителю участвовать во всех звеньях движения их же продукции: производство – сбор – хранение – переработка – транспортировка – торговля – потребление”.

Собственный капитал выражает суммарную стоимость средств предприятий аграрного

производства, которые на правах собственности используются для формирования активов этих предприятий. По форме собственный капитал делится на:

- 1) инвестированный (вложенный или уплаченный) капитал;
- 2) нераспределенную прибыль.

Инвестированный капитал — это сумма простых и привилегированных акций по их номинальной стоимости, а также дополнительно вложенный капитал.

Нераспределенная (реинвестированная) прибыль выражает денежные отношения, которые устанавливаются между поставщиками и покупателями продукции. Как определяет Лайко П. А., " ... Его размер и сроки поступления влияют на финансовое состояние и платежеспособность сельскохозяйственного предприятия. Нераспределенная прибыль – это часть чистой прибыли, которая остается в распоряжении предприятия после выплаты доходов владельцам в виде дивидендов, формирования резервного капитала, пополнения уставного капитала и использования на другие нужды”.

По уровню ответственности собственный капитал делится на:

1) уставный капитал (зарегистрированный) – сумма которого определяется в учредительных документах и подлежит обязательной регистрации в Государственном реестре хозяйствующих единиц;

2) дополнительный капитал (нереестрований) – это дополнительно вложенный капитал, дарственный капитал, резервный капитал и нераспределенная прибыль.

Функции уставного и дополнительного капиталов различны. Уставный капитал — это первоначальный источник инвестирования и формирования имущества предприятия. В отличие от дополнительного капитала уставный капитал обеспечивает регулирование отношений собственности и управления предприятием, его размер не может быть меньше установленной законодательством суммы. Уставный капитал — это зафиксированная в учредительных документах общая стоимость активов, являющихся вкладом собственников (участников) в капитал предприятия.

Резервный капитал – это так называемый запасной финансовый источник, который создается как гарантия бесперебойной работы предприятия и соблюдения интересов третьих лиц. Наличие такого финансового источника придает последним уверенность в погашении предприятием своих обязательств. Чем больше резервный капитал, тем большая сумма убытков может быть компенсирована и тем большую возможность маневра получает руководство предприятия при преодолении убытков. Резервный капитал создается для покрытия убытков предприятия, а также для увеличения уставного капитала, погашения задолженности в случае ликвидации общества и т.п.

Основное назначение резервов заключается в обеспечении выполнения защитной функции собственного капитала. Порядок реализации этой функции и использования на покрытие убытков различных типов резервов приведен на рис. 3.

Как видим, на покрытие убытков могут направляться все виды резервов, а также при определенных обстоятельствах – уставный капитал. Понятно, что прежде всего на покрытие убытков следует направить нераспределенную прибыль (при ее наличии). За исчерпание этой прибыли на покрытие убытков следует использовать и резервный капитал, созданный за счет прибыли. В случае дефицита и этих источников на погашение непокрытых убытков можно направить капитальные резервы (добавочный капитал). Последней возможностью покрытия убытков является попытка получить санационную прибыль в результате уменьшения уставного капитала.

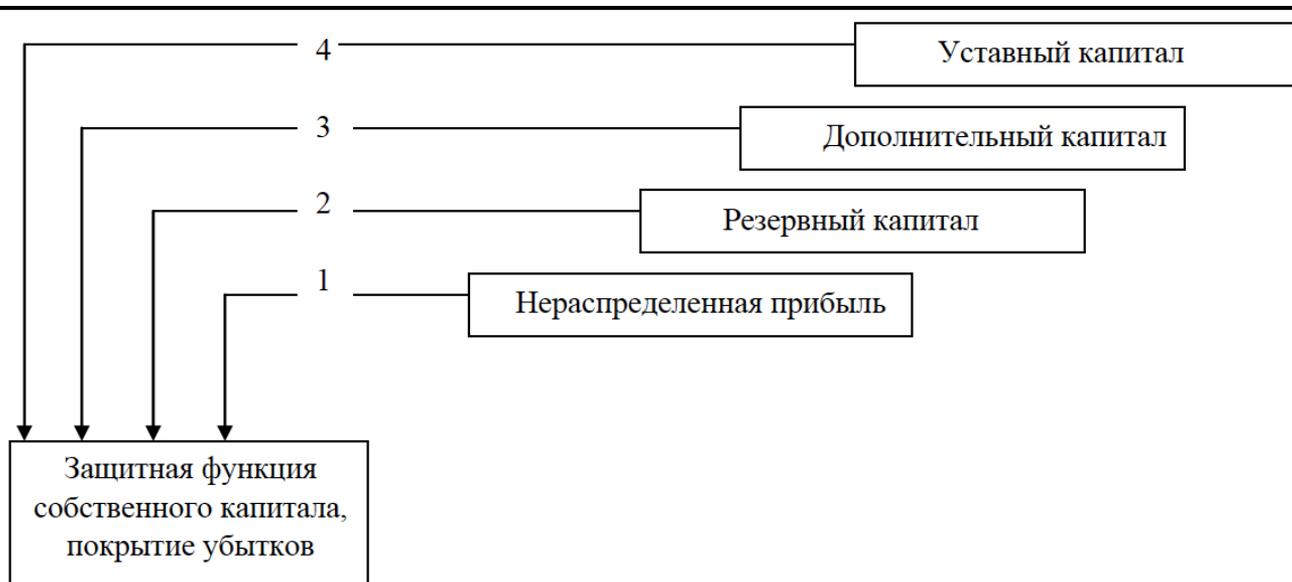


Рисунок 3 - Порядок реализации защитной функции собственного капитала

Амортизационные отчисления сельскохозяйственных основных средств, по определению Крейниной А. М. “...тоже могут быть внутренним источником развития предприятий, но в сложившейся ситуации возможности ее использования для многих сельскохозяйственных предприятий являются иллюзорными”.

По исследованию Андрийчука В. Г. “амортизация – это экономический процесс, количественно отражающий потерю основными средствами своей амортизируемой стоимости и ее систематическое распределение (перенос) на заново созданный продукт (выполненную работу, оказанную услугу) в течение срока их полезного использования. При этом под амортизируемой стоимостью понимают первоначальную или переоцененную стоимость основного средства за вычетом его ликвидационной стоимости”.

Когда речь идет о том, что амортизация является важным источником формирования финансовых ресурсов и рычагом управления процессом воспроизводства основных средств, то подразумевается, что она в зависимости от выбранного метода начисления амортизации, установленного срока полезного использования основного средства, а также способа использования амортизационных отчислений может неодинаково выполнять регулируемую и воспроизводственную функции. Последняя в конечном счете сводится к простому воспроизведению основного средства через возмещение его износа и приобретение нового экземпляра подобного рода. Регулирующая функция амортизации проявляется за счет ускорения или замедления темпов формирования денежных потоков, что в конце концов влияет на темпы и пропорции воспроизводства основных средств.

Чем медленнее происходит процесс переноса стоимости основных средств на стоимость произведенной сельскохозяйственной продукции, тем больше разница между основными средствами, которые используются в процессе производства, и основными средствами, потребленными в нем.

Суммы страховых возмещений убытков, связанных с утратой имущества и суммы полученные от ликвидации, продажи основных средств также являются источниками финансового обеспечения производства с целью расширения и его развития.

Внешние финансовые ресурсы сельскохозяйственные предприятия обычно “...получают в

виде займов финансово-кредитных учреждений или на финансовом рынке. Они предоставляются на конкретный срок, носят целевой характер расходования и за их пользование предприятие обязано осуществлять определенную плату кредитору. Эти средства утяжеляют заемщика величине начисленной платы за кредит, но если доходность от такого финансирования превышает уровень ссудного процента, их использование является целесообразным”.

Заключение

В современной экономической литературе отмечается роль банковского кредита как неотъемлемой составляющей экономики. Однако его влияние на аграрную экономику трактуется неоднозначно. По мнению некоторых российских ученых, “...кредитование подрывает аграрную экономику, поскольку ухудшает финансовое состояние предприятий, приводит их к банкротству. Они считают, что кредитование – это покрытие разницы между ценами на сельхозпродукцию и затратами на ее производство. То есть банки, кредитующие сельское хозяйство, по сути, оплачивают долги государства сельскому хозяйству, а такая практика уже негативно отражается на деятельности банков”. Лизинг является источником переоборудования и переоснащения производства и в большинстве случаев является спасательным фактором для нерентабельных и убыточных предприятий. Можно отметить, что лизинг является особым и перспективным видом кредитования.

Библиография

1. Аминов И., Аминов Х.И. Развитие аграрного предпринимательства - основа обеспечения продовольственной безопасности Республики Таджикистан // В сборнике: Стратегии развития предпринимательства в современных условиях. Сборник научных трудов I международной научно-практической конференции. Научные редакторы: Е. А. Горбашко, В. Г. Шубаева. 2017. С. 23-27.
2. Базикян Э.А., Сырникова Н.В., Чунихин А.А. Перспективные лазерные технологии в терапии заболеваний пародонта // Пародонтология. 2017. Т. 22. № 3 (84). С. 55-59.
3. Базикян Э.А., Чунихин А.А. Малоинвазивные лазерные технологии на основе роботизированных мультифункциональных комплексов в челюстнолицевой хирургии и стоматологии // Российский стоматологический журнал. 2016. Т. 20. № 5. С. 228-231.
4. Буцан С.Б., Булат С.Г., Гилёва К.С., Хохлачев С.Б. Способ устранения выраженной атрофии тела нижней челюсти // Патент на изобретение RU 2677791 C1, 21.01.2019. Заявка № 2018117873 от 15.05.2018.
5. Козлова В.Р. Развитие предпринимательства в аграрном секторе экономики // В сборнике: Инновационные технологии в науке и образовании. сборник статей V Международной научно-практической конференции. 2017. С. 80-82.
6. Кострыкина Ю.В. Особенности функционирования субъектов аграрного предпринимательства // В сборнике: Социальные и экономические аспекты использования информационных технологий в условиях инновационного развития регионов России. Сборник научных статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции. 2017. С. 114-116.
7. Лабис В.В., Базикян Э.А., Козлов И.Г., Сизова С.В., Хайдуков С.В. Наноразмерные частицы - участники остеоинтеграции // Бюллетень Оренбургского научного центра УрО РАН. 2016. № 1. С. 5.
8. Маргиев О.В. Развитие аграрного предпринимательства в структуре агропромышленного комплекса // В сборнике: Экономические и социальные проблемы регионов в условиях развития информационного общества. Сборник материалов Международной научно-практической конференции. 2017. С. 136-139.
9. Медведева Л.Н., Куприянова С.В. Перспективы развития аграрного инновационного предпринимательства в городской среде // В сборнике: Научно-практические пути повышения экологической устойчивости и социально-экономического обеспечения сельскохозяйственного производства. Материалы международной научно-практической конференции, посвящённой году экологии в России. Составители Н.А. Щербакова, А.П. Селиверстова. 2017. С. 146-151.
10. Менюк Е.Н. Роль инфраструктуры аграрного рынка в развитии малого предпринимательства // В сборнике: Актуальные вопросы экономики и агробизнеса. VIII Международная научно-практическая конференция. В 4

- частях . 2017. С. 133-137.
11. Минаков А.В. Особенности существующих методов диагностики несостоятельности организаций // Экономика и предпринимательство. 2014. № 11-2 (52). С. 799-804.
 12. Минаков А.В. Оценка эффективности инвестиционной стратегии страховой организации // Экономика и предпринимательство. 2014. № 8 (49). С. 522-526.
 13. Минаков А.В. Роль иностранного инвестирования в активизации инновационной деятельности в условиях неопределенности // Экономика и предпринимательство. 2013. № 11-2 (40). С. 47-50.
 14. Минаков А.В. Эффективное управление бюджетно-налоговой системой как важнейшее условие повышения экономической безопасности в России / диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Москва, 2004.
 15. Тогашов Д.А., Волков И.В. Исследование факторов влияющих на развитие предпринимательства в аграрном секторе экономики горномарийского района // В сборнике: Инновационное развитие экономики. Будущее России. материалы и доклады IV всероссийской (национальной) научно-практической конференции. 2017. С. 116-119.
 16. Тупкина М.А. Развитие аграрного предпринимательства в структуре агропромышленного комплекса региона // В сборнике: Экономические и социальные проблемы регионов в условиях развития информационного общества. Сборник материалов Международной научно-практической конференции. 2017. С. 206-209.
 17. Шарапова В.М. Развитие сельского предпринимательства в аграрной сфере экономики: теоретические и практические аспекты // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. 2017. № 10. С. 25-28.
 18. Юсифов Э.Д.О. Перспективы и направления развития аграрного предпринимательства в Азербайджанской Республике // В сборнике: Интеграция современных научных исследований в развитие общества. Сборник материалов III Международной научно-практической конференции. 2017. С. 59-62.

Regional economic development based on identifying the budget potential of agricultural organizations

Malika U. Baisaeva

PhD in Economic Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of Finance and credit Department,
Chechen State University,
366007, 17, Dudaeva boulevard, Grozny, Russian Federation;
e-mail: baysaeva@mail.ru

Zubair I. Baisaev

Student,
Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
119571, 82 Vernadsky ave., Moscow, Russian Federation;
e-mail: kanshouy@insitedesignlab.com

Kheda B. Dagaeva

Undergraduate,
Chechen State University,
366007, 17, Dudaeva boulevard, Grozny, Russian Federation;
e-mail: corne@hotmail.red

Abstract

To identify effective sources of financial support for agricultural enterprises, it is important to analyze the current basis for the formation and use of its capital. It is necessary to take into account the peculiarities of the formation and multiplication of financial resources of each of the organizational and legal forms of agricultural enterprises. Each form of ownership has its own advantages and disadvantages in the formation of financial resources and their use. An agricultural joint-stock company may be created by one or more legal entities and individuals who carry out state registration of the company and organize the issue of shares of this enterprise. Such enterprises are created in the form of public joint-stock companies or private joint-stock companies, which determines the extent of distribution of issued shares on the market. By issuing shares in a developed financial market, the company attracts real money and its equivalents from potential investors in the capital market to its own capital. In addition, a joint-stock company, subject to successful operation (full payment of the authorized capital), may issue additional shares or share options or increase the nominal value of already issued shares. This increases the size of the authorized capital and, in fact, attracts additional own financial resources of the enterprise. The mobilization of a large amount of equity makes it possible to use various forms of loan resources: the issue of bonds and bills of exchange, loans from credit institutions and commercial loans, and so on.

For citation

Baisaeva M.U., Baisaev Z.I., Dagaeva Kh.B. (2020) Razvitie ekonomiki regiona na osnove vyyavleniya byudzhethnogo potentsiala sel'skokhozyaistvennykh organizatsii [Regional economic development based on identifying the budget potential of agricultural organizations]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 10 (8B), pp. 574-584. DOI: 10.34670/AR.2020.45.68.004

Keywords

Equity, loan resources, authorized capital, nominal value, joint-stock company, multiplication.

References

1. Aminov I., Aminov H. I. Development of agricultural entrepreneurship-the basis for ensuring food security of the Republic of Tajikistan // In the collection: Strategies for the development of entrepreneurship in modern conditions. Collection of scientific papers of the I international scientific and practical conference. Scientific editors: E. A. Gorbashko, V. G. Shubaeva. 2017. Pp. 23-27.
2. Bazikyan E. A., Syrnikova N. V., Chunikhin A. A. Promising laser technologies in the treatment of periodontal diseases // Periodontics. 2017. Vol. 22. No. 3 (84). Pp. 55-59.
3. Bazikyan E. A., Chunikhin A. A. minimally Invasive laser technologies based on robotic multifunctional complexes in maxillofacial surgery and dentistry // Russian dental journal. 2016. Vol. 20. No. 5. Pp. 228-231.
4. Butsan S. B., Bulat S. G., Gileva K. S., khokhlachev S. B. Method for eliminating pronounced atrophy of the lower jaw body // The patent for the invention EN 2677791 C1, 21.01.2019. Application no. 2018117873 dated 15.05.2018.
5. Kozlova V. R. development of entrepreneurship in the agricultural sector of the economy // In the collection: Innovative technologies in science and education. collection of articles of the V International scientific and practical conference. 2017. Pp. 80-82.
6. Kostrykina Yu. V. Features of functioning of agricultural business entities // In the collection: Social and economic aspects of information technology use in the context of innovative development of Russian regions. Collection of scientific articles based on the materials of the all-Russian scientific and practical conference. 2017. Pp. 114-116.
7. Labis V. V., Bazikyan E. A., Kozlov I. G., Sizova S. V., khaydukov S. V. Nanoscale particles - participants of osteointegration // Bulletin of the Orenburg scientific center of the Ural Branch of the Russian Academy of Sciences. 2016. no. 1. P. 5.
8. Margiev O. V. Development of agricultural entrepreneurship in the structure of the agro-industrial complex // In the collection: Economic and social problems of regions in the conditions of information society development. Collection

-
- of materials of the International scientific and practical conference. 2017. Pp. 136-139.
9. Medvedeva L. N., Kupriyanova S. V. Prospects for the development of agricultural innovative entrepreneurship in the urban environment // In the collection: Scientific and practical ways to improve environmental sustainability and socio-economic support of agricultural production. Materials of the international scientific and practical conference dedicated to the year of ecology in Russia. Compiled By N. A. Shcherbakova, A. P. Seliverstova. 2017. Pp. 146-151.
 10. Menyuk E. N. the Role of the agricultural market infrastructure in the development of small business // In the collection: Current issues of Economics and agribusiness. VIII international scientific and practical conference. In 4 parts. 2017. Pp. 133-137.
 11. Minakov A.V. Features of existing methods for diagnosing the insolvency of organizations // Economics and entrepreneurship. 2014. No 11-2 (52). Pp. 799-804
 12. Minakov A.V. Evaluation of the effectiveness of the investment strategy of an insurance company // Economics and entrepreneurship. 2014. No 8 (49). Pp. 522-526.
 13. Minakov A.V. the Role of foreign investment in the activation of innovation in the conditions of uncertainty // Economics and entrepreneurship. 2013. No 11-2 (40). Pp. 47-50.
 14. Minakov A.V. Effective management of the budget and tax system as the most important condition for improving economic security in Russia / dissertation for the degree of candidate of economic Sciences / Moscow, 2004.
 15. Togashov D. A., Volkov I. V. Research of factors influencing the development of entrepreneurship in the agricultural sector of the gornomariysky district // In the collection: Innovative development of the economy. future of Russia. materials and reports of the IV all-Russian (national) scientific and practical conference. 2017. Pp. 116-119.
 16. Tupikina M. A. Development of agricultural entrepreneurship in the structure of the agro-industrial complex of the region // In the collection: Economic and social problems of regions in the conditions of information society development. Collection of materials of the International scientific and practical conference. 2017. Pp. 206-209.
 17. Sharapova V. M. Development of rural entrepreneurship in the agricultural sector of the economy: theoretical and practical aspects // Economy of agricultural and processing enterprises. 2017. no. 10. Pp. 25-28.
 18. Yusifov E. D. O. Prospects and directions of development of agricultural entrepreneurship in the Republic of Azerbaijan // In the collection: Integration of modern scientific research in the development of society. Collection of materials of the III International scientific and practical conference. 2017. Pp. 59-62.