

УДК 001.92:62.1

DOI: 10.34670/AR.2021.40.41.019

**Территории опережающего социально-экономического развития
как инструмент привлечения иностранного инвестиционного
капитала в мировой практике**

Измайлова Диляра Кязымовна

Кандидат экономических наук, доцент,
Московский автомобильно-дорожный
государственный технический университет,
125319, Российская Федерация, Москва, Ленинградский пр., 64;
e-mail: izmailovadk@list.ru

Глаголева Светлана Владимировна

Старший преподаватель,
Московский автомобильно-дорожный
государственный технический университет,
125319, Российская Федерация, Москва, Ленинградский пр., 64;
e-mail: glagoleva-sv@mail.ru

Дрейцен Мария Александровна

Кандидат экономических наук, доцент,
Московский автомобильно-дорожный
государственный технический университет,
125319, Российская Федерация, Москва, Ленинградский пр., 64;
e-mail: maria.dreytsen@gmail.com

Чеканов Александр Юрьевич

Кандидат технических наук, доцент,
Московский автомобильно-дорожный
государственный технический университет,
125319, Российская Федерация, Москва, Ленинградский пр., 64;
e-mail: chekanov.alexander@gmail.com

Стефанова Яна Стефановна

Студент,
Московский автомобильно-дорожный
государственный технический университет,
125319, Российская Федерация, Москва, Ленинградский пр., 64;
e-mail: yana_stefanova99@mail.ru

Аннотация

Сегодня иностранные инвестиции занимают важное место в развитии экономического состояния как развитых, так и развивающихся стран. Раньше многие считали, что именно иностранные инвесторы нацелены на «завоевание» национальной экономики, желая отнять часть национального богатства. В конце 20 века инвестирование стало рассматриваться как один из основных способов интеграции стран в мировую экономику. Государства начали активно иностранную инвестиционную политику. В статье рассматриваются территории с особым правовым социально-экономическим статусом как инструмент развития экономического потенциала региона и страны в целом. Подробно рассмотрены правовые нормы и моменты, которые учитываются законодательством каждой страны в связи с привлечением иностранных инвестиций. Представлены яркие примеры привлечения иностранного капитала в мировой практике. Авторы исследования приходят к выводу, что не каждая страна может создать универсальную систему для привлечения иностранного инвестиционного капитала, поэтому строить свою собственную политику под существующими обстоятельствами и условиями как наличия природных ресурсов, спроса, потребления и удовлетворения своего народа. В мировой практике каждому государству разрешено воспользоваться любыми инструментами и методами для привлечения и стимулирования притока иностранных инвестиций.

Для цитирования в научных исследованиях

Измайлова Д.К., Глаголева С.В., Дрейцен М.А., Чеканов А.Ю., Стефанова Я.С. Территории опережающего социально-экономического развития как инструмент привлечения иностранного инвестиционного капитала в мировой практике // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2021. Том 11. № 11А. С. 159-166. DOI: 10.34670/AR.2021.40.41.019

Ключевые слова

Инвестиционный капитал, территории опережающего развития, развитие экономики, предпринимательская деятельность, инвестиции, правовой режим, мировая практика.

Введение

Сегодня иностранные инвестиции занимают важное место в развитии экономического состояния как развитых, так и развивающихся стран. Раньше многие считали, что именно иностранные инвесторы направлены на «завоевание» национальной экономики, с целью отнять части национального богатства. В конце 20 века инвестирование рассматривалось как один из основных способов интеграции стран в мировую экономику. Государства начали активно иностранную инвестиционную политику.

Основная часть

Для привлечения и увеличения инвестиционного капитала в ряде стран предусмотрены различные виды льгот и мер, например:

Упрощение процедуры регистрации. Таким примером является Сингапур в 2014 году, который занимает первое место по облегченным условиям для развития бизнеса. В этой стране регистрация компании осуществляется онлайн и занимает от нескольких часов до трех дней;

Налоговые льготы и налоговые «каникулы»;

Возможность стать владельцем частной собственности: например, в Китае некоторые компании полностью принадлежат иностранным гражданам;

Возможность арендовать недвижимость со всеми необходимыми условиями для хранения продуктов и производства. Такие помещения есть в городе Пловдив, Болгария;

Законодательная база, защищающая интересы инвесторов и их ожидаемую доходность.

Каждая страна может определять правила и положения об порядке инвестировании в законодательстве, чтобы защитить интересы иностранных инвесторов и стимулировать дальнейших вложений. В 1946 году в Японии приняли закон об иностранных инвестициях, который позже был отменен. В 1973 году Канада приняла те же меры предосторожности, создав закон об иностранных инвестициях, а затем дополнив его общим законом об инвестициях. Однако это в основном относится только к развитым странам во всем мире.

У развивающихся стран мира немного другая практика. Они создают отдельный, независимый закон, который применяется только по отношению иностранных инвестиций, поскольку он предоставляет им особый «толчок» для инвестирования. Например:

- Налоговые льготы, в т.ч. налоговые льготы и каникулы;
- инвестиционные скидки;
- налоговый кредит;
- ускоренная амортизация;
- инвестиционные субсидии и освобождение от пошлин.

Индия, например, ввела «налоговые каникулы» на 5 лет для компаний, работающих в транспортной отрасли, водоснабжения и водоочистки. В Австралии товары, которые не производятся на внутреннем рынке, не облагаются таможенными пошлинами. В Болгарии [Измайлова и др., 2021] иностранные инвесторы полностью освобождены от налогов;

Финансовые выгоды. К ним относятся субсидии, ссуды и свободный вывоз капитала и доходов, например, в Болгарии;

Прочие выгоды – развитие транспортного сектора; возможность создания свободных экономических зон; специальные государственные программы в пользу иностранных инвесторов; протекционистская политика.

В Казахстане основным способом для привлечения иностранных инвесторов является создание особых экономических зон. В стране существуют 10 особых экономических зон:

- «Астана – Новый город»;
- «Порт Актау»;
- Парк «Алатау»;
- Парк информационных технологий;
- Онтустик;
- Национальный индустриальный нефтехимический технопарк, Боровое;
- Сарыарка;
- Коргос – Восточные ворота;
- Павлодар;
- «Тараз».

Все компании в этих экономических зонах пользуются преференциями как: освобождение от земельного налога, налога на прибыль и налога на недвижимость, а также платы за землепользование на срок не более 10 лет с даты распределения участка. Товары, которые

используются в производстве на территориальных рамках этих свободных экономических зон не облагаются НДС.

Создание территорий опережающего развития – это удаленные от центральной части страны территории, где сосредоточено ее развитие и производство. Для них существует отдельный правовой режим и условия для инвестирования, подкрепленные законодательством. Первая такая территория появляется в России, в 1991 года. Закон, который занимается правовыми вопросами по ТОР-ам, регулирует следующие вопросы: льготные арендные цены; льготный режим подключения к объектам инфраструктуры; применение санитарно-технических норм на примере более развитых странах; использование режима свободной таможенной территории; порядок государственного контроля и муниципального надзора; налоговые и страховые выплаты; возможность привлекать иностранный квалифицированный персонал на льготной и быстрой основе; предоставление специальных государственных услуг; особый порядок землепользования.

Каждая страна сама решает, какие меры лучше принять для развития свое экономическое положение в зависимости от конкретных ею поставленных целей, наличия финансовых средств, сложности политической и экономической ситуации и т.д. В основном развитые страны предпочитают финансовые стимулирования, в то время как развивающиеся страны и страны с экономикой в переходный период часто используют налоговые льготы как метод привлечения иностранного капитала.

Представлены и другие примеры таких территорий, и результаты стран, которые используют иностранные инвестиции.

Одним из примеров является Республика Узбекистан. После провозглашения независимости, страна решила провести экономические реформы как переход к рыночной экономике. Она делает попытку привлечь к себе иностранных вложений для улучшения экономики страны. Можно сказать, что в Узбекистане есть условия и факторы благоприятные для развития бизнеса. Объем иностранных вложений в 2017 году составил, примерно, 2,4 миллиарда долларов. Страна привлекательна тем, что имеет дешевую рабочую силу, удачное географическое положение и богата природными ресурсами. Узбекистан занимает в мире 11-е место по добыче природного газа, 3-е место по экспорту, 6-е место по производству хлопка и 7-е место по урану, т.е. 4% от мирового урана. Кроме того, Узбекистан на девятом месте по добыче золота.

Другой пример – Китай, который очень успешно привлекает иностранные инвестиции. Правительство страны имеет хорошую политику по стимулированию иностранных вложений. Результаты показывают, что в Китай вложились около 25% всех инвестиций в развивающиеся страны. В 2014 году объем прямых иностранных вложений в Китай [Бергер, 2015] составил 128 миллиардов долларов. Шэньчжэнь был основан в 1980 году в городе с населением 30 000 человек. Благодаря хорошему привлечению и стимулированию иностранных инвесторов, проект смог привлечь 87 миллиардов долларов иностранных инвестиций, что привело к средним темпам экономического роста более 9% и самому высокому валовому региональному продукту, на который приходится целых 13% экспорта Китая. Еще 14 ТОР были созданы в Даляне, Цинхаундао, Тяньцзине, Яньтае, Циндао, Ляньюньгане, Наньтуне, Шанхае, Нинбо, Вэньчжоу, Фучжоу, Гуанчжоу, Чжанцзяне и Бейхае.

В 1998 году Южная Корея [Гил Кюн Сук, 2004] начала создавать политику по привлечению иностранного инвестиционного капитала. С этой целью она приняла новый закон, поощряющий

инвестиционную активность. Несмотря на свои хорошие перспективы, страна все еще борется со своим населением, которое выступает против иностранной инвестиционной деятельности.

После 80-х годов США стала одной из основных стран, привлекающих инвестиционный капитал. Это связано с такими факторами как:

- экономическая стабильность;
- диверсификация национальной экономики;
- устойчивый экономический рост;
- международно признанная роль национальной валюты.

Большая часть иностранных инвестиций в США поступает из Германии, Франции, Нидерландов, Канады, Великобритании и Японии, а недавно Бразилия, Южная Корея и Индия увеличили свои инвестиции в Соединенных Штатах.

Другой пример – Джебель Али в Объединенных Арабских Эмиратах. Он был основан в 1985 году первоначальным количеством 19 компаний, и в результате создания территории инвесторы полностью освобождаются от налогов в срок от 50 лет. Количество действующих компаний достигает 7000, а территория обеспечивает 50% экспорта ОАЭ, т.е. половину экспорта.

В Индии в городе Бангалор в конце 20 века была создана особая территория, которая считается крупнейшим высокотехнологичным специализированным районом с информационными и технопарками – городом информационных технологий. В результате создание и объем экспорта услуг увеличились на 1 миллиард до 17 миллиардов долларов.

Не худшие результаты наблюдаются в Турции и Греции, где туризм находится на очень высоком уровне, как и использование иностранных инвестиций, в Измире нет корпоративных налогов и подоходного налога. Турецкие товары можно приобрести без НДС. Построены современный технологический центр, зона отдыха и гостиницы [Измайлова и др., 2021]. Товарооборот превышает 2 млрд долл. А в греческих портах Ираклион, Пирей и Салоники существует практика ведения переговоров с портовыми властями о беспошлинном хранении товаров на таможенных складах.

Заключение

Авторы исследования приходят к выводу, что не каждая страна может создать универсальную систему для привлечения иностранного инвестиционного капитала, поэтому строить свою собственную политику под существующими обстоятельствами и условиями как наличия природных ресурсов, спроса, потребления и удовлетворения своего народа. В мировой практике каждому государству разрешено воспользоваться любыми инструментами и методами для привлечения и стимулирования притока иностранных инвестиций.

Библиография

1. Акмаев К.Х., Глаголева С.В., Измайлова Д.К. Особенности правового регулирования осуществления предпринимательской деятельности на территории опережающего социально-экономического развития // Вопросы управления и экономики: современное состояние актуальных проблем. 2020. С. 78-86.
2. Бергер Я. Использование иностранных инвестиций в Китае. М., 2015. 9 с.
3. Гил Кюн Сук. Эволюция политики стимулирования иностранных инвестиций в экономику Южной Кореи после финансового кризиса в 1997 г. М., 2004. 4 с.
4. Зоны с особым экономическим статусом. URL: <http://referati.org>
5. Измайлова Д.К., Дрейцен М.А., Акмаев К.Х., Миссюра А.М. Территории опережающего социально-экономического развития как инструмент привлечения инвестиций в

- регионы // Транспортное дело России. 2021. № 1. С. 113-115.
6. Измайлова Д.К. Национальная программа: перспективы реализации логистического потенциала дальневосточного региона России // Сборник научных трудов Центра РАС ООН в МАДИ. М.: Улей, 2019. 56 с.
 7. Территории и города опережающего развития в России. URL: <https://rosinfostat.ru/territorii-operezhayushhego-gazvitiya>
 8. Указ Президента Республики Узбекистан от 02.12.2008 г. «О мерах по организации деятельности свободной индустриально-экономической зоны Навои».
 9. Федеральный закон от 29.12.2014 г. № 473-ФЗ (ред. от 26.07.2019 г.) «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации».

Territories of advanced socio-economic development as a tool for attracting foreign investment capital in world practice

Dilyara K. Izmailova

PhD in Economics, Associate Professor,
Moscow Automobiles and Roads State Technical University,
125319, 64, Leningradskii ave., Moscow, Russian Federation;
e-mail: izmailovadk@list.ru

Svetlana V. Glagoleva

Senior Lecturer,
Moscow Automobiles and Roads State Technical University,
125319, 64, Leningradskii ave., Moscow, Russian Federation;
e-mail: glagoleva-sv@mail.ru

Mariya A. Dreitsen

PhD in Economics, Associate Professor,
Moscow Automobiles and Roads State Technical University,
125319, 64, Leningradskii ave., Moscow, Russian Federation;
e-mail: maria.dreitsen@gmail.com

Aleksandr Yu. Chekanov

PhD in Technical Science, Associate Professor,
Moscow Automobiles and Roads State Technical University,
125319, 64, Leningradskii ave., Moscow, Russian Federation;
e-mail: chekanov.alexander@gmail.com

Yana S. Stefanova

Graduate Student,
Moscow Automobiles and Roads State Technical University,
125319, 64, Leningradskii ave., Moscow, Russian Federation;
e-mail: yana_stefanova99@mail.ru

Abstract

Today, foreign investments play an important role in the development of the economic condition of both developed and developing countries. Previously, many believed that it was foreign investors who were aimed at conquering the national economy, wishing to take away part of the national wealth. At the end of the 20th century, investment began to be seen as one of the main ways of integrating countries into the world economy. The states began actively foreign investment policies. The article examines territories with a special legal socio-economic status as a tool for developing the economic potential of the region and the country as a whole. The legal norms and points that are considered by the legislation of each country in connection with the attraction of foreign investment are considered in detail. Vivid examples of attracting foreign capital in world practice are presented. The authors of the study conclude that not every country can create a universal system for attracting foreign investment capital, therefore, build its own policy under the existing circumstances and conditions such as the availability of natural resources, demand, consumption and satisfaction of its people. In world practice, each state is allowed to use any tools and methods to attract and stimulate the inflow of foreign investment.

For citation

Izmailova D.K., Glagoleva S.V., Dreitsen M.A., Chekanov A.Yu., Stefanova Ya.S. (2021) Territorii operezhayushchego sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya kak instrument privlecheniya inostrannogo investitsionnogo kapitala v mirovoi praktike [Territories of advanced socio-economic development as a tool for attracting foreign investment capital in world practice]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 11 (11A), pp. 159-166. DOI: 10.34670/AR.2021.40.41.019

Keywords

Investment capital, priority development territories, economic development, entrepreneurial activity, investments, legal regime, world practice.

References

1. Akmaev K.Kh., Glagoleva S.V., Izmailova D.K. (2020) Osobennosti pravovogo regulirovaniya osushchestvleniya predprinimatel'skoi deyatel'nosti na territorii operezhayushchego sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya [Features of legal regulation of entrepreneurial activity in the territory of advanced socio-economic development]. In: *Voprosy upravleniya i ekonomiki: sovremennoe sostoyanie aktual'nykh problem* [Issues of management and economics: current state of topical problems].
2. Berger Ya. (2015) *Ispol'zovanie inostrannykh investitsii v Kitae* [The use of foreign investment in China]. Moscow.
3. *Federal'nyi zakon ot 29.12.2014 g. № 473-FZ (red. ot 26.07.2019 g.) «O territoriyakh operezhayushchego sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya v Rossiiskoi Federatsii»* [Federal Law of December 29, 2014 No. 473-FZ (as amended on July 26, 2019) "On the territories of advanced social and economic development in the Russian Federation"].
4. Gil Kyun Suk (2004) *Evolutsiya politiki stimulirovaniya inostrannykh investitsii v ekonomiku Yuzhnoi Korei posle finansovogo krizisa v 1997 g.* [Evolution of the policy of stimulating foreign investment in the economy of South Korea after the financial crisis in 1997]. Moscow.
5. Izmailova D.K., Dreitsen M.A., Akmaev K.Kh., Missyura A.M. (2021) Territorii operezhayushchego sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya kak instrument privlecheniya investitsii v regiony [Territories of advanced socio-economic development as a tool for attracting investment to the regions]. *Transportnoe delo Rossii* [Transport industry of Russia], 1, pp. 113-115.
6. Izmailova D.K. (2019) Natsional'naya programma: perspektivy realizatsii logisticheskogo potentsiala dal'nevostochnogo regiona Rossii [National Program: Prospects for Realizing the Logistic Potential of the Far Eastern Region of Russia]. In: *Sbornik nauchnykh trudov Tsentra RAS OON v MADI* [Collection of Scientific Papers of the UN RAS Center in MADI]. Moscow: Ulei Publ.
7. *Territorii i goroda operezhayushchego razvitiya v Rossii* [Territories and cities of advanced development in Russia].

Available at: <https://rosinfostat.ru/territorii-operezhayushhego-razvitiya> [Accessed 11/11/2021]

8. *Ukaz Prezidenta Respubliki Uzbekistan ot 02.12.2008 g. «O merakh po organizatsii deyatelnosti svobodnoi industrial'no-ekonomicheskoi zony Navoi»* [Decree of the President of the Republic of Uzbekistan dated 02.12.2008 “On measures to organize the activities of the Navoi free industrial and economic zone”].
9. *Zony s osobym ekonomicheskim statusom* [Zones with special economic status]. Available at: <http://referati.org> [Accessed 11/11/2021]