

УДК 33

DOI: 10.34670/AR.2023.72.15.001

**Институт гиг-экономики в научной сфере****Злотников Максим Сергеевич**

Кандидат экономических наук,  
директор Института менеджмента международного бизнеса  
Сибирского государственного университета науки и технологий  
им. академика Решетнева,  
660037, Российская Федерация, Красноярск, просп. им. газеты  
Красноярский рабочий, 31;  
e-mail: Zlotnikov@mail.ru

**Логинова Екатерина Викторовна**

Кандидат экономических наук, доцент,  
доцент кафедры менеджмента,  
Сибирский государственный университет науки и технологий  
им. академика Решетнева,  
660037, Российская Федерация, Красноярск, просп. им. газеты  
Красноярский рабочий, 31;  
e-mail: Zlotnikov@mail.ru

**Аннотация**

Статья посвящена рассмотрению института гиг-экономики в разрезе применения ее методов в научной сфере. Гиг-экономика может быть полезна для воспроизводства человеческого капитала и интеграции ученых в научный институт, что, в свою очередь, позволит обеспечить научный и технологический суверенитет России и даст толчок к адаптации и переходу к новым технологическим укладам. Целью исследования стало выявление элементов применения гиг-экономики применительно к научной сфере. Рассматриваются отечественные и зарубежные примеры успешного применения такой практики в научной сфере. Гиг-экономика рассматривается со стороны института – набора правил и способов организации рабочего процесса, получения доступа к новым исследовательским возможностям.

**Для цитирования в научных исследованиях**

Злотников М.С., Логинова Е.В. Институт гиг-экономики в научной сфере // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2023. Том 13. № 8А. С. 11-19. DOI: 10.34670/AR.2023.72.15.001

**Ключевые слова**

Гиг-экономика, институт, технологический уклад, онлайн-платформы.

## Введение

Развитие гиг-экономики является многосторонним процессом, который затрагивает развитие мировых институтов в целом и структуры социально-экономических институтов отдельных стран. В России гиг-экономика активно развивается с появления интернет-сервисов, можно проследить это явление с появления отечественных сервисов Яндекс и прихода зарубежных интернет-платформ в Россию. Яндекс.Такси – первый в России сервис такси, основанный на онлайн-заказах, был запущен в июле 2011 года, это событие можно считать важным моментом в развитии гиг-экономики в России, далее следует отметить приход, развитие и присутствие на российском рынке с 2013-2014 годов компании Gett (ранее – GetTaxi), который является международным сервисом такси (основан в 2010 году). Не менее важен Delivery Club – сервис онлайн-заказов еды, он был основан в 2009 году, но значительное развитие и распространение получил после 2010 года. Таким образом, развитие гиг-экономики можно отнести к периоду 2011-2014 годов. Следует отметить, что даты запуска и начала активного развития этих сервисов могут немного варьироваться в зависимости от региона и точных обстоятельств, но приведенные годы демонстрируют общий хронологический порядок появления этих платформ в России. В конечном счете, точной даты появления гиг-экономики в России нет, так как это явление было постепенным и связано с технологическим развитием и изменениями в рабочих практиках. Таким образом, развитие гиг-экономки является значительным социально-экономическим явлением, требующее соответствующего теоретического сопровождения, практическое применение изучаемого явления заключается в необходимости разработать стратегии для эффективного управления этим явлением в будущем [Gig Economy: Definition, Statistics & Trends, [www](#)].

## Основная часть

Гиг-экономика имеет отношение к научной сфере во многих отношениях. Во-первых, она позволяет научным организациям получить доступ к более широкому кругу талантов и опыта посредством объединения ученых в научные коллективы. Это особенно важно в условиях, когда многие научные области сталкиваются с нехваткой квалифицированных кадров, а кроме этого, с нехваткой активных молодых ученых, в таком случае система найма, похожая на то, что используют в гиг-экономике, может помочь заполнить этот пробел, предоставив доступ к глобальной рабочей силе квалифицированных и опытных специалистов. Естественно, в текущих условиях произойдет столкновение с проблемами вовлечения в глобальную экономику, но ряд гуманитарных наук достаточно открыты для реализации научной деятельности методами гиг-экономики.

Во-вторых, гиг-экономика может способствовать ускорению научного прогресса. Это связано с тем, что она позволяет ученым быстро прототипировать новые идеи и эксперименты. Примером являются компания Atomwise. Atomwise – это фармацевтическая компания, использующая возможности искусственного интеллекта для революционного открытия низкомолекулярных лекарств. Команда Atomwise изобрела использование глубокого обучения для разработки лекарств на основе структуры. Эта технология лежит в основе лучшего в своем классе механизма обнаружения ИИ Atomwise, который отличается своей способностью находить и оптимизировать новые химические вещества. Компания Atomwise тщательно проверила свой механизм обнаружения, обеспечив успешную идентификацию в более чем 200

академических и совместных проектах на сегодняшний день, включая широкий спектр типов белков и многочисленные «труднодоступные» мишени. Atomwise создает собственный портфель низкомолекулярных лекарств-кандидатов с двумя программами по оптимизации потенциальных клиентов и программами по иммунологии и онкологии на стадии открытия. Компания привлекла более 174 миллионов долларов от ведущих венчурных фирм для продвижения своей миссии по более быстрому производству лучших лекарств. Практикой этой компании является создание платформы, где ученые могут использовать открытый научный мировой опыт, что ускоряет процесс открытия лекарств.

В-третьих, гиг-экономика может помочь в популяризации научного знания и сделать науку доступной для более широкой аудитории за счет формирования позитивного образа научных достижений в социальных сетях, которые также является частью гиг-экономики. Примерами популяризации знаний можно считать активное ведение аккаунтов университетов и институтов в сети, этот процесс имеет не только поляризационный характер, но также и рекламный, успешность научных достижений становится сигналом по сигнальной теории Майкла Спенсера Например для абитуриентов. Из зарубежных примеров, не связанных с университетской деятельностью, можно отметить практику компании ScienceWriters.com, которая обеспечивает платформу для работы внештатных ученых, которые могут помочь в написании и редактировании научных статей, отчетов и презентаций. В отчетах компании отмечается, что эта деятельность на протяжении нескольких лет способствовала тому, чтобы научная коммуникация была ясной и понятной для более широкой аудитории.

В целом, гиг-экономика представляет собой новый способ организации экономических отношений, который может революционизировать не только бизнес-сферу, но и научные отрасли. Благодаря упрощенному доступу к человеческому капиталу и опыту, гиг-экономика может помочь ускорить научный прогресс и сделать его более доступным для широкой аудитории. Например, благодаря гиг-экономике ученые из разных стран могут сотрудничать в режиме реального времени, обмениваясь знаниями и опытом, что в конечном итоге может повысить конкурентоспособность и устойчивость страны. Решение этой задачи является стратегическим и крайне важным в свете текущего геополитического давления. Но, несмотря на все вышесказанное, следует помнить, что гиг-экономика не лишена определенных рисков и недостатков, которые также необходимо учитывать при ее внедрении.

Несмотря на указанные выше недостатки, гиг-экономика может стать ценным инструментом для повышения темпов роста научно-технического процесса в России. В настоящее время гиг-экономика является растущей тенденцией в России и начинает проникать в научную сферу. Она предоставляет ученым несколько преимуществ, таких как гибкость графика работы, доступ к человеческим ресурсам и повышенная рентабельность.

Сегодня российская экономика переживает период реструктуризации, в результате которого многие традиционные научные рабочие места исчезают. Это привело к увеличению числа ученых, которые ищут альтернативные способы заработка. Гиг-экономика представляет собой один из таких способов, который может помочь ученым сохранить свои рабочие места и заработать дополнительный доход.

Чтобы поддержать гиг-экономику, российское правительство внедрило ряд мер, которые облегчают работу фрилансеров. Эти меры включают в себя упрощенную систему налогообложения и предоставление фрилансерам доступа к государственным закупкам.

Таким образом, гиг-экономика может стать ценным инструментом для развития научно-технического процесса в России, обеспечив ученым гибкость, доступ к ресурсам и повышенную

рентабельность. Поддержка со стороны правительства также помогает фрилансерам успешно работать в этой области.

В России существует ряд платформ для фриланса, такие как фрилансер.рф и <https://kwork.ru/>. Эти платформы позволяют фрилансерам найти заказчиков на различные проекты, начиная от веб-разработки и заканчивая написанием статей. Также существуют агрегаторы научных направлений, такие как <https://digital-natt.ru/>, которые позволяют ученым находить информацию и связываться с коллегами в своей области. Однако специализированной платформы для кооперации научных исследований не существует. Научные исследования являются важной частью развития науки и технологий, но они требуют значительных ресурсов, включая финансирование, оборудование и экспертизу.

Кооперация между учеными из разных институтов и стран может помочь ускорить процесс исследований, сократить расходы и повысить качество результатов. Однако существующие платформы не предоставляют удобных инструментов для работы в коллективе. Возможно, причина заключается в особенностях защиты интеллектуальной собственности и безопасности государства в области использования итогов интеллектуальной деятельности, нир и ниокр. Из-за этого ученые могут столкнуться с проблемами при обмене информацией и сотрудничестве. Регулирование осуществляется в соответствии со статьей 778 ГК РФ «Правовое регулирование договоров на выполнение научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских и технологических работ».

К регулированию вопросов исполнения договоров на выполнение научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских и технологических работ применяются общие положения о договорах подряда и договорах подряда для государственных и муниципальных нужд, так как договоры на выполнение научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских и технологических работ по своим характеристикам и содержанию являются разновидностями вышеуказанных договоров. В частности, к договорам на выполнение научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских и технологических работ применяются общие положения об определении сроков выполнения работ, определении цены договора, а также о последствиях неявки заказчика за получением результата работы. Несмотря на отсутствие специализированной платформы для кооперации научных исследований, ученые все же сотрудничают между собой.

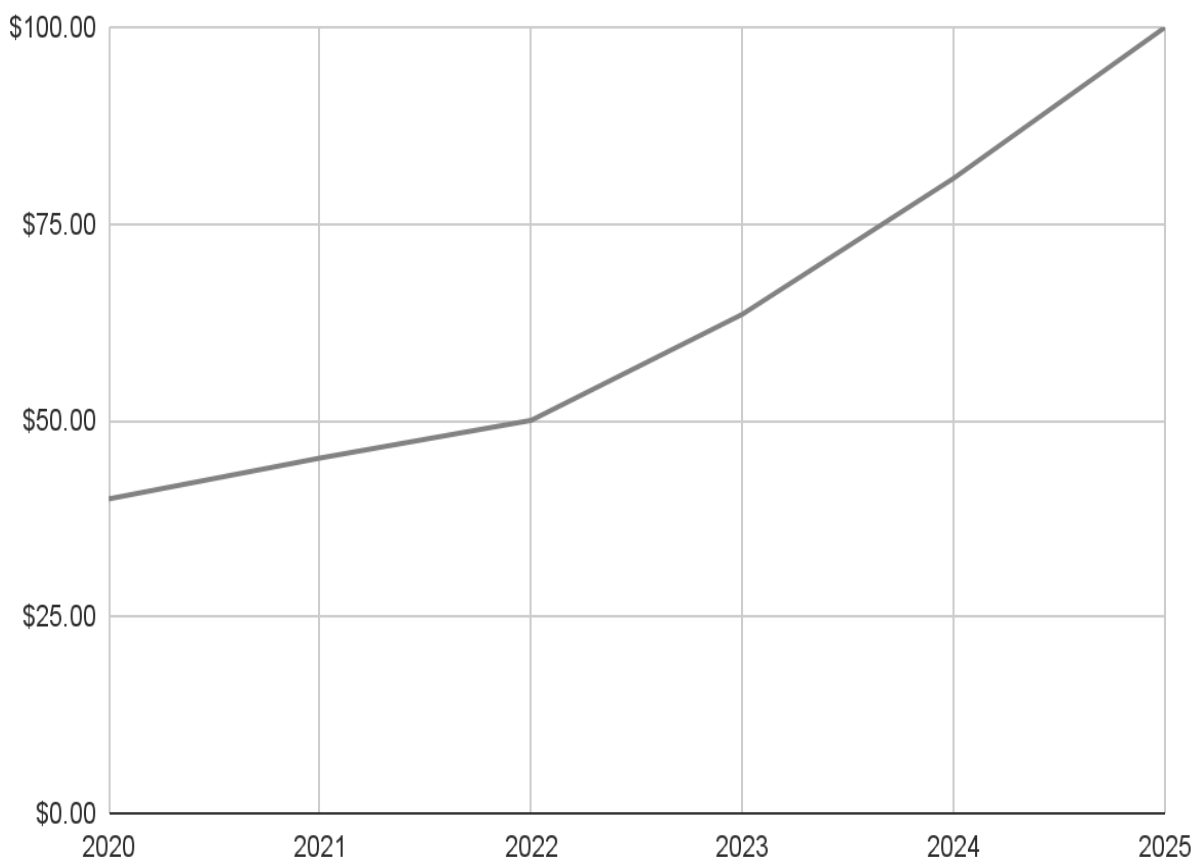
Они используют различные инструменты, такие как электронная почта, облачные сервисы и социальные сети. Некоторые ученые даже создают свои собственные платформы для работы в коллективе. Однако эти инструменты не всегда удобны в использовании и не обеспечивают полную защиту интеллектуальной собственности. Создание специализированной платформы для кооперации научных исследований может помочь ускорить процесс исследований, сократить расходы и повысить качество результатов. Такая платформа должна обеспечивать удобство работы в коллективе, защиту интеллектуальной собственности и соблюдение правовых норм. Возможно, в будущем такая платформа появится и станет важным инструментом для развития научных исследований в России и за ее пределами.

Тем не менее, гиг-экономика сталкивается с рядом вопросов, которые нужно рассматривать на различных уровнях управления. Один из главных вопросов – это регулирование. Гиг-экономика в России имеет ряд проблемных моментов по регулированию. Обычно все сводится к оформлению самозанятости, но платформы не регулируются, что может привести к таким проблемам, как несправедливая оплата труда и эксплуатация работников [Pharma operations: The path to recovery and the next normal, www].

Существует несколько проблем, связанных с использованием гиг-экономики в научной сфере в России. Некоторые из них включают, например, неосведомленность ученых и недостаток доверия к такой системе найма. Под неосведомленностью следует понимать, что многие ученые не знают о возможностях, которые предлагает гиг-экономика, а недостаток доверия включает в себя ряд факторов, в силу которых некоторые ученые не решаются работать в гиг-экономике, потому что не уверены, смогут ли они найти надежных и заслуживающих доверия клиентов, а также в том, насколько их наработки будут защищены как интеллектуальная собственность.

В целом, гиг-экономика может стать ценным инструментом для ученых в России. Тем не менее, важно знать о проблемах, связанных с этим типом работы, прежде чем принимать решение о ее продолжении.

С точки зрения распространения имеются ограниченные данные о гиг-экономике в научной сфере в России. Тем не менее, некоторые статистические данные свидетельствуют о том, что ее популярность растет. Например, исследование Российской ассоциации фрилансеров показало, что количество ученых, работающих в гиг-экономике в России, увеличилось на 20% в 2022 году. Прогнозируется, что рынок фриланса в России достигнет 102 миллиардов долларов США к 2025 году, демонстрируя непрерывный рост в следующие пять лет (рис. 1). Для сравнения, в 2020 году объем рынка составил 41 миллиард долларов США.



**Рисунок 1 – Прогноз роста гиг-экономики в РФ, млн долл.  
[Freelance market volume in Russia in 2020 with a forecast to 2025, www]**

Другое исследование, проведенное Российской академией наук, показало, что самые популярные виды деятельности ученых в России включают анализ данных, написание и редактирование, а также обучение и тренинги.

Важно отметить, что эти статистические данные основаны на ограниченном размере выборки и могут не отражать всю гиг-экономику в научной сфере в России. Тем не менее, они предполагают, что гиг-экономика является растущей тенденцией в этой области и, вероятно, продолжит расти в будущем. По данным HH.ru, количество людей, работающих в гиг-экономике в России, оценивается примерно в 10 миллионов человек, а средняя зарплата гиг-работников в России составляет около 40 000 рублей в месяц (примерно 520 долларов). К наиболее популярным платформам гиг-экономики в России относятся Фрилансер.ру (<http://freelancer.ru/>) и Кворк.ру (<http://kwork.ru/>).

Зарубежный опыт внедрения гиг-экономики в научную сферу более широк, можно привести несколько платформ, которые позволяют скооперировать усилия ученых на решении научных проблем в различных сферах науки.

Atomwise – компания использует краудсорсинговую платформу для выявления новых мишеней для лекарств. Эта платформа позволяет ученым использовать знания и опыт тысяч людей по всему миру, что может помочь ускорить процесс открытия лекарств.

Компания Genentech использует платформу гиг-экономики для набора участников клинических испытаний. Эта платформа позволяет ученым быстро и легко находить участников для своих испытаний, что может помочь ускорить процесс исследования.

Отдельно стоит отметить Инициативу Чана Цукерберга. Этот фонд использует платформу гиг-экономики, чтобы соединить ученых с исследовательскими возможностями. Эта платформа позволяет ученым находить проекты, соответствующие их навыкам и интересам, которые могут помочь им оказывать более значимое влияние на мир. Данный пример стоит рассмотреть более подробно. Инициатива Чана Цукерберга (CZI) – это благотворительная организация, основанная Марком Цукербергом и Присциллой Чан в 2015 году. Миссия фонда – «переосмыслить будущее обучения, вылечить болезни и сделать мир более открытым и инклюзивным». CZI реализует ряд инициатив, направленных на достижение этих целей, в том числе:

- Образование: CZI работает над тем, чтобы сделать образование более персонализированным и эффективным для всех учащихся. Фонд финансирует исследования новых образовательных технологий и поддерживает программы, использующие эти технологии для улучшения успеваемости учащихся.
- Здоровье: CZI финансирует исследования новых методов лечения и лечения болезней. Фонд также работает над улучшением способов предоставления медицинских услуг, уделяя особое внимание тому, чтобы сделать их более доступными.
- Открытость и инклюзивность: CZI работает над тем, чтобы сделать мир более открытым и инклюзивным, поддерживая проекты, которые способствуют гражданской активности, разнообразию и равенству. Фонд также работает над разработкой новых технологий, которые могут помочь сломать барьеры и создать более взаимосвязанный мир.

CZI обязалась инвестировать 99 миллиардов долларов в течение всего срока своего существования. Фонд уже добился значительного прогресса в достижении своих целей и, вероятно, окажет большое влияние на будущее науки, образования и общества.

Итоги работы можно разделить на три направления: Биохаб, Инициатива системной биологии и The Science Accelerator.

Биохаб – это результат сотрудничества между CZI и семью другими ведущими исследовательскими институтами в районе залива Сан-Франциско. Биохаб ориентирован на ускорение темпов биомедицинских исследований и уже добился значительного прогресса в ряде областей, включая исследования рака, нейронауки и инфекционных заболеваний.

Инициатива системной биологии – это проект, финансируемый CZI, который использует науку о данных, чтобы понять, как работают сложные биологические системы. Инициатива разрабатывает новые инструменты и технологии, которые можно использовать для изучения болезней и разработки новых методов лечения.

Science Accelerator – это программа, финансируемая CZI, которая помогает научным исследователям на ранних стадиях запускать свои проекты. Программа предоставляет финансирование, наставничество и другие ресурсы, чтобы помочь исследователям развивать свои идеи и оказывать реальное влияние на мир. В дополнение к традиционному предоставлению грантов для поддержки людей и организаций, работающих над достижением наших целей в области науки, образования и в наших сообществах, Инициатива Чана Цукерберга осуществляет венчурные инвестиции в компании, ориентированные на воздействие, создает инструменты и продукты, которые мы можем масштабировать и раздавать бесплатно, а также поддерживает движение и наращивание потенциала для достижения прогресса в работе.

## Заключение

В целом, гиг-экономика может быть полезной для научной сферы в России, но необходимо учитывать проблемы, связанные с ее использованием. Чтобы гиг-экономика в научной сфере стала более доступной и безопасной, нужно улучшить ее регулирование и образовательные программы, а также повысить информированность ученых о возможностях, которые она предоставляет.

## Библиография

1. Логинова Е.В. Гиг-экономика: определение и роль в глобализации // Финансовая экономика. 2010. № 10. С. 157-159.
2. Логинова Е.В. Удаленная работа и международная гиг-экономика: общие черты // Молодой ученый. 2020. № 50(340).
3. Поляков М.Л. Основные подходы к типологии цифровых медиаплатформ // Вестник РУДН. Серия: Литературоведение, журналистика. 2022. № 2.
4. Freelance market volume in Russia in 2020 with a forecast to 2025 // Статиста. URL: <https://www.statista.com/statistics/1206711/freelance-market-forecast-russia>.
5. Gig Economy: Definition, Statistics & Trends. URL: [https://zety.com/blog/gig-economy-statistics?gclid=CjwKCAjwqJ\\_1BRBZEiwAv73uwIh385Aqvpo-djZDggulzXdwXKMak\\_MhLatgyQrPZw9RGmJukdbzWBoCySwQAvD\\_BwE](https://zety.com/blog/gig-economy-statistics?gclid=CjwKCAjwqJ_1BRBZEiwAv73uwIh385Aqvpo-djZDggulzXdwXKMak_MhLatgyQrPZw9RGmJukdbzWBoCySwQAvD_BwE).
6. Pharma operations: The path to recovery and the next normal. URL: <https://www.mckinsey.com/industries/pharmaceuticals-and-medical-products/our-insights/pharma-operations-the-path-to-recovery-and-the-next-normal#>.
7. The Global Financial Inclusion (Global Findex) Database: Measuring Financial Inclusion around the World. URL: <https://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/document/GAP-Report-2015>.
8. Vallas S., Schor J. B. What do platforms do? Understanding the gig economy // Annual Review of Sociology. – 2020. – Т. 46. – С. 273-294.
9. Kaine S., Josserand E. The organisation and experience of work in the gig economy // Journal of Industrial Relations. – 2019. – Т. 61. – №. 4. – С. 479-501.
10. Malik R., Visvizi A., Skrzek-Lubasińska M. The gig economy: Current issues, the debate, and the new avenues of research // Sustainability. – 2021. – Т. 13. – №. 9. – С. 5023.

**Institute of gig economy in the scientific field****Maksim S. Zlotnikov**

PhD in Economics,  
Director of the Institute of International Business Management  
of the Siberian State University of Science and Technology  
named after Academician M. F. Reshetnev,  
660037, 31 im. gazety Krasnoyarskii rabochii ave.,  
Krasnoyarsk, Russian Federation;  
e-mail: Zlotnikov@mail.ru

**Ekaterina V. Loginova**

PhD in Economics,  
Associate Professor,  
Associate Professor of the Department of management,  
Siberian State University of Science and Technology  
named after Academician M. F. Reshetnev,  
660037, 31 im. gazety Krasnoyarskii rabochii ave.,  
Krasnoyarsk, Russian Federation;  
e-mail: Zlotnikov@mail.ru

**Abstract**

The article is devoted to the consideration of the institution of the gig economy in the context of the application of its methods in the scientific field. The gig economy can be useful for the reproduction of human capital and the integration of scientists into a scientific institution, which in turn will ensure the scientific and technological sovereignty of Russia and give impetus to adaptation and transition to new technological structures. The purpose of the study is to identify elements of the application of the gig economy in relation to the scientific field. Domestic and foreign examples of the successful application of such practice in the scientific field are considered. The gig economy is viewed from the side of the institution – a set of rules and ways of organizing the workflow, gaining access to new research opportunities.

**For citation**

Zlotnikov M.S., Loginova E.V. (2023) Institut gig-ekonomiki v nauchnoi sfere [Institute of gig economy in the scientific field]. *Ekonomika: vchera, segodnya, zavtra* [Economics: Yesterday, Today and Tomorrow], 13 (8A), pp. 11-19. DOI: 10.34670/AR.2023.72.15.001

**Keywords**

Gig economy, institute, technological structure, online platforms.

**References**

1. Freelance market volume in Russia in 2020 with a forecast to 2025. Statista. Available at: <https://www.statista.com/statistics/1206711/freelance-market-forecast-russia> [Accessed 16/06/2023].
-



2. Gig Economy: Definition, Statistics & Trends. Available at: [https://zety.com/blog/gig-economy-statistics?gclid=CjwKCAjwqJ\\_1BRBZEiwAv73uwIh385Aqvpo-djZDgguIzXdwXKMak\\_MhLatgyQrPZw9RGmJukdbzWBoCySwQAvD\\_BwE](https://zety.com/blog/gig-economy-statistics?gclid=CjwKCAjwqJ_1BRBZEiwAv73uwIh385Aqvpo-djZDgguIzXdwXKMak_MhLatgyQrPZw9RGmJukdbzWBoCySwQAvD_BwE) [Accessed 16/06/2023].
3. Loginova E.V. (2010) Gig-ekonomika: opredelenie i rol' v globalizatsii [Gig economy: definition and role in globalization]. *Finansovaya ekonomika* [Financial economy], 10, pp. 157-159.
4. Loginova E.V. (2020) Udalennaya rabota i mezhdunarodnaya gig-ekonomika: obshchie cherty [Remote work and the international gig economy: common features]. *Molodoi uchenyi* [Young scientist], 50(340).
5. Pharma operations: The path to recovery and the next normal. Available at: <https://www.mckinsey.com/industries/pharmaceuticals-and-medical-products/our-insights/pharma-operations-the-path-to-recovery-and-the-next-normal#> [Accessed 16/06/2023].
6. Polyakov M.L. (2022) Osnovnye podkhody k tipologii tsifrovyykh mediaplatform [Main approaches to the typology of digital media platforms]. *Vestnik RUDN. Seriya: Literaturovedenie, zhurnalistika* [Bulletin of RUDN University. Series: Literary criticism, journalism], 2.
7. The Global Financial Inclusion (Global Findex) Database: Measuring Financial Inclusion around the World. Available at: <https://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/document/GAP-Report-2015> [Accessed 18/06/2023].
8. Vallas, S., & Schor, J. B. (2020). What do platforms do? Understanding the gig economy. *Annual Review of Sociology*, 46, 273-294.
9. Kaine, S., & Josserand, E. (2019). The organisation and experience of work in the gig economy. *Journal of Industrial Relations*, 61(4), 479-501.
10. Malik, R., Visvizi, A., & Skrzek-Lubasińska, M. (2021). The gig economy: Current issues, the debate, and the new avenues of research. *Sustainability*, 13(9), 5023.