

УДК 34

DOI: 10.34670/AR.2023.62.24.014

Социальные, экономические и политические последствия участия частных военных компаний в военных конфликтах

Шекиханов Максим Альбертович

Аспирант кафедры политологии и прикладной политической работы,
Российский государственный социальный университет,
129226, Российская Федерация, Москва, ул. Вильгельма Пика, 4;
e-mail: Shekikhanov@mail.ru

Аннотация

В статье обсуждаются причины и последствия социально-экономического и политического характера участия частных военных компаний в различных мировых военных конфликтах. Рассмотрены положительные и отрицательные стороны указанного явления. Приводятся доводы в пользу существования частных военных компаний и против них. Сделан вывод о том, что для регулирования деятельности частных военных компаний и грамотного политического управления необходимо создать и отладить целый механизм контроля и регулирования. В заключении показано, что для регулирования деятельности частных военных компаний и грамотного политического управления крайне необходимо создать и отладить целый механизм контроля и регулирования, о чем неоднократно говорили различные исследователи и специалисты. Частью всего этого в обязательном порядке должны стать международные комиссии и наблюдатели, которые смогут обеспечить правовое поле, совершенную судебную машину и абсолютную открытость. Однако в текущих реалиях становится ясно, что существующие заказчики такого рода услуг вряд ли согласятся на указанные условия, а одна только разработка указанного механизма займет колоссальное количество времени.

Для цитирования в научных исследованиях

Шекиханов М.А. Социальные, экономические и политические последствия участия частных военных компаний в военных конфликтах // Вопросы российского и международного права. 2023. Том 13. № 7А. С. 113-118. DOI: 10.34670/AR.2023.62.24.014

Ключевые слова

Частные военные компании, военные конфликты, ЧВК, политика, социально-экономические последствия, социум.

Введение

Изначально за точку отсчета современного возникновения частных военных компаний принято считать середину XX века, однако сами по себе наемники существовали и задолго до этого. Получая оплату в разные века за оказываемые ими военные услуги, они пользовались популярностью у тех государств, в распоряжении которых не было полноценного войска, а необходимость в нем была крайне ощутимой. Однако уже и в те периоды возникали сомнения относительно тех последствий, которые могут повлечь за собой обращения к частным военным компаниям.

Получив свое очередное рождение в 1960-х годах в Африке, частные военные компании продолжили существовать неформально. Однако именно сейчас (с учетом открытого признания мировой общественностью, включая Российскую Федерацию) стал все острее возникать вопрос о том, какие же последствия влекут за собой непризнание правового статуса ЧВК.

При этом в любой из исторических периодов своего существования причины появления такого рода формирований всегда были одинаковыми, так как их традиционно объединяли социальные, экономические и политические факторы.

Основная часть

В качестве факторов экономического характера, как правило, выделяются активные попытки государств снизить расходы бюджета на содержание регулярной армии; активное развитие сферы военных услуг и аналогичных производств, что, в свою очередь, обещает высокую прибыль для исполнителя.

В роли факторов политического значения выступают следующие факторы:

1. Практически любое сильное и влиятельное государство предпринимает попытки отстаивать и продвигать свои интересы, даже если они являются агрессивными. При этом имеющаяся в их распоряжении регулярная армия не может открыто действовать в указанном направлении, так как существует огромный риск имиджевого урона и риск наступления ответственности в международно-правовом поле.

2. Активное вмешательство бизнес-элит в существующие политические ситуации.

3. Активные попытки государств усиления собственной безопасности, которая подразумевает оказание услуг не только на своей территории, но и за ее пределами.

В современной научной литературе не существует представления об едином инструменте регулирования действий участников ЧВК в мире, это добавляет политическую, правовую и социальную неопределенность в оценку последствий участия частных военных компаний в военных конфликтах.

Постичь природу политических побуждающих мотивов для использования ЧВК несложно: частные военные компании действительно более мобильны, масштабны, организованы и профессиональны. Их снаряжение отвечает всем необходимым современным требованиям, а также существенно отличается от того уровня спецодежды и оружия, которые массово закупают для состава регулярной армии за счет бюджета. Немаловажно то, что определенные государства обращались к ЧВК тогда, когда борьба с террористическими режимами и бандитизмом своими силами (например, в ЦАР или Сирии) была практически безуспешной. В этих ситуациях именно привлечение ЧВК могло переломить ход конфликта и боевых действий.

Однако из всего этого проистекает определенный набор различных негативных последствий

привлечения частных военных компаний к их участию в военных конфликтах.

Во-первых, это отсутствие единой, общей мотивации у сотрудников ЧВК. Если военнослужащие армии одного государства объединены флагом, уставом или кодексом, то установить, какие именно побудительные причины, взгляды и убеждения у сотрудника ЧВК, практически невозможно. Отсутствие ответа на данный вопрос не дает возможности понять, какие убеждения управляют представителями ЧВК в тот момент, когда они переходят к ведению боевых действий, а также сколь далеко они могут зайти.

Во-вторых, если единый механизм привлечения ЧВК к выполнению определенных задач с правовой точки зрения отсутствует, то установить общие рамки и контролировать их выполнение не представляется возможным. В том числе это относится и к постановке боевых задач, и к формулировке итоговой цели контрактов с последующей проработкой сценария действий [Веселов, 2021].

Последствием такого отсутствия, в свою очередь, являются решения, которые принимает командующий состав непосредственно на местности, основываясь на том, что конечной целью их деятельности является лишь успешное выполнение контракта. Естественно, что в таком случае ответственность за принятые меры и совершенные действия фактически отсутствует.

В связи с тем, что напряжение на мировой политической арене лишь усиливается, а популярность военных услуг растет, частные военные компании увеличиваются в своем количестве. Некоторые исследователи считают, что вскоре можно будет столкнуться со значительно выросшим числом нелегальных группировок и ЧВК, которые берутся за любые контракты.

Противники легализации частных военных компаний также высказывают мнение о том, что привлечение ЧВК ведет к росту аморального и жестокого ведения военных действий в связи с отсутствием ответственности и прозрачного подчинения. Также предполагается, что те средства, которые тратятся из бюджета на оплату услуг ЧВК, могли бы быть направлены на реализацию экономических и социальных программ для граждан этих стран, а не на оплату военных услуг. Так как стоимость указанного вида услуг крайне высока, то в том случае, если заказчик попадает в зависимость от ЧВК. Это приводит к возникновению дополнительных сложностей и серьезных проблем у целой страны, в том числе дефициту бюджета. Если же оплата происходит посредством драгоценных металлов или полезных ископаемых, это наносит вред достоянию и запасам самой страны.

Таким образом, последствия являются критическими как для социальной сферы, так и для экономики в целом.

Как было сказано ранее, ситуация, сложившаяся вокруг ЧВК в РФ, представляет собой сложное хитросплетение различных мнений, позиций и споров: статья 359 УК РФ запрещает и не допускает наемничество. Ранее данную ЧВК неоднократно упоминали в контексте сложностей, связанных с политической ситуацией в ЦАР и Сирии.

Заключение

Резюмируя вышесказанное, можно сделать вывод о том, что обсуждение последствий привлечения ЧВК порождает большое количество неоднозначных мнений. С одной стороны, их участие чревато различными негативными последствиями: преступлениями, нарушениями морали, жесткостью и насилием. Нет ни единой нормы мирового общепризнанного закона, ни аналогичных судебных органов, ни какого-либо органа контроля. Как правило, противники

данных формирований поднимают вопрос и о так называемой «грязной работе», на которую соглашаются военные в ЧВК. Общественность, в свою очередь, опасается хаоса, захвата власти, революций или переворотов.

С другой стороны, их мобильность, эффективность и профессионализм позволяют достичь того результата, который необходим государству-заказчику. В качестве последствий таких действий он получит либо разрешение конфликта, либо усиление своих собственных позиций на определенном поле. Получается, что именно привлечение частных военных компаний является актом помощи тем сторонам, которые действительно в этом нуждаются, но не могут противостоять агрессорам или террористам своими собственными силами. Следовательно, политические интересы заказчика в данном вопросе соблюдаются полностью.

Также стоит отметить и возможность самореализации для тех специалистов, которые могут задействовать и активировать свои знания и опыт, в том числе охраняя грузы или какие-либо важные правительственные и прочие объекты.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что для регулирования деятельности частных военных компаний и грамотного политического управления крайне необходимо создать и отладить целый механизм контроля и регулирования, о чем неоднократно говорили различные исследователи и специалисты. Частью всего этого в обязательном порядке должны стать международные комиссии и наблюдатели, которые смогут обеспечить правовое поле, совершенную судебную машину и абсолютную открытость. Однако в текущих реалиях становится ясно, что существующие заказчики такого рода услуг вряд ли согласятся на указанные условия, а одна только разработка указанного механизма займет колоссальное количество времени.

Библиография

1. Веселов Ю.А. История и роль ЧВК в мировой политике // Мировая политика. 2021. № 3. С. 19-40.
2. Волжанин Д.А., Дубков Н.С., Литвиненко Д.В. ЧВК как инструмент влияния на международной политической арене // Общество: политика, экономика, право. 2023. № 1 (114). С. 52-65.
3. Скубко Ю.С. Постапартеидная ЮАР: армия и ЧВК // Африка: политическое развитие и армия. М., 2020. С. 195-203.
4. Шишмонин С.В. Частные военные компании: проблемы и перспективы правового регулирования в РФ // Актуальные проблемы государства и права. 2019. № 10.
5. Cameron L. Private military companies: their status under international humanitarian law and its impact on their regulation // International Review of the Red Cross. – 2006. – Т. 88. – №. 863. – С. 573-598.
6. Clive W., Dave W. Contracting out war?: Private military companies, law and regulation in the United Kingdom // International & Comparative Law Quarterly. – 2005. – Т. 54. – №. 3. – С. 651-689.
7. Dickinson L. A. Contract as a tool for regulating private military companies // Columbia Law Rev. – 2003. – Т. 103. – С. 1367.
8. Doswald-Beck L. Private military companies under international humanitarian law // From Mercenaries to Market: The Rise and Regulation of Private Military Companies. – 2007. – С. 115-138.
9. Lebed N.I. Concept and features of PMC classification // Сборник материалов IV Всероссийской молодежной научно-практической конференции с международным участием «LinguaNet». (к 100-летию Ю.В. Кнорозова). Севастополь, 2022. С. 236-239.
10. Ryngaert C. Litigating abuses committed by private military companies // European Journal of International Law. – 2008. – Т. 19. – №. 5. – С. 1035-1053.

Social, economic and political consequences of the participation of private military companies in military conflicts

Maksim A. Shekikhanov

Postgraduate Student of the Department of political science
and applied political work,
Russian State Social University,
129226, 4 Vil'gel'ma Pika str., Moscow, Russian Federation;
e-mail: Shekikhanov@mail.ru

Abstract

The article discusses the causes and consequences of the socio-economic and political nature of the participation of private military companies in various world military conflicts. The positive and negative aspects of this phenomenon are considered. Arguments are made for and against the existence of private military companies. It is concluded that in order to regulate the activities of private military companies and competent political management, it is necessary to create and debug an entire mechanism of control and regulation. In conclusion, it is shown that in order to regulate the activities of private military companies and competent political management, it is imperative to create and debug an entire mechanism of control and regulation, as various researchers and specialists have repeatedly said. Part of all this must necessarily be international commissions and observers who can provide a legal framework, a perfect judicial system and absolute openness. However, in current realities, it becomes clear that existing customers of this type of service are unlikely to agree to these conditions, and the development of this mechanism alone will take an enormous amount of time.

For citation

Shekikhanov M.A. (2023) Sotsial'nye, ekonomicheskie i politicheskie posledstviya uchastiya chastnykh voennykh kompanii v voennykh konfliktakh [Social, economic and political consequences of the participation of private military companies in military conflicts]. *Voprosy rossiiskogo i mezhdunarodnogo prava* [Matters of Russian and International Law], 13 (7A), pp. 113-118. DOI: 10.34670/AR.2023.62.24.014

Keywords

Private military companies, military conflicts, PMCs, politics, socio-economic consequences, society.

References

1. Cameron, L. (2006). Private military companies: their status under international humanitarian law and its impact on their regulation. *International Review of the Red Cross*, 88(863), 573-598.
2. Clive, W., & Dave, W. (2005). Contracting out war?: Private military companies, law and regulation in the United Kingdom. *International & Comparative Law Quarterly*, 54(3), 651-689.
3. Dickinson, L. A. (2003). Contract as a tool for regulating private military companies. *Columbia Law Rev*, 103, 1367.
4. Doswald-Beck, L. (2007). Private military companies under international humanitarian law. *From Mercenaries to Market: The Rise and Regulation of Private Military Companies*, 115-138.
5. Lebed N.I. (2022) Concept and features of PMC classification [Sconcept and Features of PMC Classification]. In: *Sbornik*

-
- materialov IV Vserossiiskoi molodezhnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii s mezhdunarodnym uchastiem «LinguaNet». (k 100-letiyu Yu.V. Knorozova)* [Proc. All-Russian Conf. with international participation “LinguaNet”]. Sevastopol', pp. 236-239.
6. Ryngaert, C. (2008). Litigating abuses committed by private military companies. *European Journal of International Law*, 19(5), 1035-1053.
 7. Shishmonin S.V. (2019) Chastnye voennye kompanii: problemy i perspektivy pravovogo regulirovaniya v RF [Private military companies: problems and prospects of legal regulation in the Russian Federation]. *Aktual'nye problemy gosudarstva i prava* [Current problems of state and law], 10.
 8. Skubko Yu.S. (2020) Postaparteidnaya YuAR: armiya i ChVK [Post-apartheid South Africa: the army and PMCs]. *Afrika: politicheskoe razvitie i armiya* [Africa: political development and the army]. Moscow, pp. 195-203.
 9. Veselov Yu.A. (2021) Istoriya i rol' ChVK v mirovoi politike [History and role of PMCs in world politics]. *Mirovaya politika* [World Politics], 3, pp. 19-40.
 10. Volzhanin D.A, Dubkov N.S, Litvinenko D.V. (2023) ChVK kak instrument vliyaniya na mezhdunarodnoi politicheskoi arene [PMCs as an instrument of influence in the international political arena”]. *Obshchestvo: politika, ekonomika, pravo* [Society: politics, economics, law], 1 (114), pp. 52-65.