

УДК 34**Специфика регулирования наследственных правоотношений,
которые возникают в рамках семейного бизнеса, посредством
договора****Кривицкая Юлия Станиславовна**

Аспирант,
Юго-Западный государственный университет,
305040, Российская Федерация, Курск, ул. 50 лет Октября, 94;
e-mail: julia-424@yandex.ru

Аннотация

В данной статье рассматривается уникальная специфика наследственных правоотношений, возникающих в контексте семейного бизнеса. Проводится анализ роли договорных отношений в процессе передачи наследства, акцентируется внимание на важности предварительного согласования условий наследования между членами семьи. Также рассматриваются различные виды договоров, которые могут быть использованы для регулирования наследственных прав, включая завещания, наследственные договоры и соглашения о разделе имущества. Обсуждаются правовые аспекты, касающиеся защиты интересов всех сторон, вовлеченных в семейный бизнес, и механизмов разрешения споров, которые могут возникнуть в процессе наследования.

Для цитирования в научных исследованиях

Кривицкая Ю.С. Специфика регулирования наследственных правоотношений, которые возникают в рамках семейного бизнеса, посредством договора // Вопросы российского и международного права. 2024. Том 14. № 11А. С. 262-266.

Ключевые слова

Правоотношения, наследование, бизнес, договор, регулирование, завещание.

Введение

Наследство – это процесс передачи прав и обязанностей умершего (наследодателя) к его наследникам. В зависимости от условий, при которых происходит наследование, различают несколько видов наследства.

Наследство по закону происходит в случае, если наследодатель не оставил завещания. В этом случае наследование осуществляется в соответствии с нормами гражданского законодательства, которые определяют очередность наследников [Горелик, 2021, 239]. Основные очереди наследников по закону: первая очередь: дети, супруг (супруга), родители наследодателя; вторая очередь: братья и сестры, бабушки и дедушки; третья очередь: дяди и тети, а также другие родственники.

Если наследников в одной очереди несколько, они делят наследство поровну.

Наследство по завещанию осуществляется на основании документа, составленного наследодателем при жизни. Завещание может содержать указания на конкретных наследников и распределение имущества между ними. Завещание может быть изменено или отменено в любое время до смерти наследодателя.

Основная часть

Обычное наследование – это процесс передачи имущества, который происходит в соответствии с установленными правилами, как по закону, так и по завещанию. В этом случае наследники могут свободно распоряжаться унаследованным имуществом.

Обязательное наследование – это механизм, который защищает права определенных категорий наследников, независимо от содержания завещания. Например, если наследодатель составил завещание, в котором не учел своих детей или супругу, они все равно имеют право на обязательную долю наследства. В большинстве юрисдикций размер обязательной доли составляет половину той доли, которую они получили бы по закону.

Состав наследства включает в себя все принадлежавшие наследодателю на момент смерти вещи, права и обязанности, которые могут перейти к наследникам по закону или завещанию. Он делится на следующие основные категории:

1. Движимое имущество.
- 2.. Недвижимое имущество.
3. Долги и обязательства наследодателя.

Специфика регулирования наследственных правоотношений в рамках семейного бизнеса посредством договора обусловлена сочетанием семейных и коммерческих интересов. Классические наследственные правоотношения, регулируемые Гражданским кодексом РФ, не всегда адекватно учитывают специфику передачи бизнеса внутри семьи [Волкова, 2019, 239]. Поэтому договорные механизмы приобретают ключевое значение, позволяя более гибко и эффективно управлять передачей активов и контролем над семейным предприятием.

Проблемы, которые решают договоры:

1. Сохранение единства бизнеса.

Наследование по закону может привести к дроблению бизнеса между наследниками, что пагубно скажется на его эффективности и конкурентоспособности. Договоры позволяют спланировать передачу активов одному или нескольким наследникам, исключив споры и обеспечив преемственность.

2. Управление рисками.

Договоры позволяют установить условия передачи бизнеса, учитывающие профессиональные качества наследников, их готовность к управлению, а также финансовое состояние. Можно предусмотреть механизмы контроля за деятельностью наследников, гарантии сохранения активов и предотвращения вывода средств.

3. Защита интересов всех наследников.

Даже если бизнес передается одному наследнику, договоры могут предусматривать выплаты другим наследникам, компенсацию за их отказ от доли в бизнесе или создание трастов для управления активами в интересах всех членов семьи.

4. Налоговая оптимизация.

Правильно составленные договоры могут помочь минимизировать налоговые последствия передачи бизнеса по наследству.

Типы договоров, используемых для регулирования [Горелик, 2021, 240]:

1. Договор о передаче доли (акций) в уставном капитале.

Этот договор наиболее распространен при передаче акций или долей в ООО. Он позволяет заранее определить порядок и условия передачи доли наследнику, включая сроки, цену (которая может быть как рыночной, так и льготной для членов семьи), условия оплаты и другие важные аспекты. Важно четко прописать условия расторжения договора, например, в случае невыполнения наследником обязательств по управлению бизнесом.

2. Договор купли-продажи.

Позволяет передать долю в бизнесе за плату. Важно правильно определить рыночную стоимость активов и урегулировать порядок расчетов.

3. Договор дарения.

Предусматривает безвозмездную передачу доли. Используется реже из-за налоговых последствий.

4. Брачный договор.

Если владелец бизнеса состоит в браке, брачный договор может сыграть ключевую роль в регулировании наследственных правоотношений. Он позволяет определить режим совместной собственности на бизнес и порядок распределения имущества в случае развода или смерти одного из супругов. Это особенно актуально, если супруг не является участником семейного бизнеса.

5. Договор ренты.

Один из наследников получает долю в бизнесе, а взамен обязуется выплачивать пожизненную ренту другим наследникам.

6. Завещание с отлагательным условием.

Завещатель может завещать бизнес наследнику с отлагательным условием, например, успешного прохождения наследником обучения в определенной области или достижения определенных результатов в управлении бизнесом. Это позволяет завещателю убедиться в способности наследника эффективно управлять бизнесом и защитить его от непрофессионального руководства.

7. Создание траста.

Траст – это доверительное управление имуществом. В случае с семейным бизнесом траст позволяет профессиональному управляющему управлять активами в интересах наследников, обеспечивая их защиту и сохранение бизнеса.

8. Договор пожизненного содержания с иждивением.

Этот договор может быть заключен между владельцем бизнеса и наследником, в соответствии с которым наследник обязуется обеспечивать пожизненное содержание владельца в обмен на передачу бизнеса после его смерти. Договор должен содержать детальное описание условий содержания, включая материальное обеспечение, медицинское обслуживание и другие аспекты. Несоблюдение условий договора может повлечь за собой его расторжение и пересмотр условий передачи бизнеса.

Специфические условия договоров:

1. Ограничения на отчуждение долей.

Для сохранения контроля над бизнесом в договорах часто устанавливаются ограничения на продажу или залог долей без согласия других наследников.

2. Механизмы урегулирования споров.

Договоры должны предусматривать порядок разрешения споров между наследниками, например, арбитраж или медиация.

3. Обязательства по управлению бизнесом.

В договорах могут быть прописаны обязанности наследника, получившего контроль над бизнесом, по ведению финансовой отчетности, инвестициям и развитию бизнеса.

4. Порядок выхода из бизнеса.

Договор может предусматривать условия и порядок выкупа доли наследника, который желает выйти из бизнеса.

Проанализируем важность юридической консультации.

Составление договоров, регулирующих наследственные правоотношения в семейном бизнесе, требует высокой квалификации юриста, специализирующегося в области наследственного права и корпоративного права. Неправильно составленный договор может привести к спорам, судебным разбирательствам и потере контроля над бизнесом. Юрист поможет учесть все нюансы, обеспечить защиту интересов всех сторон и создать надежную правовую базу для передачи семейного бизнеса следующему поколению.

Даже если бизнес передается одному наследнику, договор может предусмотреть выплаты другим наследникам, компенсирующие их долю в наследстве [Гомола, 2020, 416]. Это позволяет избежать конфликтов и обеспечить справедливое распределение имущества. Важно отметить, что размер компенсации должен быть определен объективно, с учетом рыночной стоимости бизнеса и доли каждого наследника. В договоре можно прописать механизм определения этой стоимости, например, привлечение независимого оценщика.

Заключение

В заключение отметим, что договорное регулирование наследственных правоотношений в семейном бизнесе является эффективным инструментом для сохранения единства бизнеса, управления рисками и защиты интересов всех наследников. Правильно составленный договор позволяет избежать конфликтов, обеспечить преемственность управления и передать бизнес следующему поколению в наиболее выгодных условиях. Однако важно помнить, что составление и реализация таких договоров требуют профессиональной юридической помощи и тщательного анализа всех аспектов семейного бизнеса и имущественных отношений.

Библиография

1. Волкова Н.А., Максютин М.В. Наследственное право. М: «ЮНИТИ», 2019. 239 с.
2. Гомола А.И. Гражданское право: учебник для студ. сред. проф. учеб. Заведений. 8-е изд., стер. М.: Академия, 2020. 416 с.
3. Горелик А.П. Наследственное право: курс лекций / под ред. Н.М. Коршунова. М., 2021. 240 с.

The specifics of regulating inheritance legal relations that arise within the framework of a family business through an agreement

Yuliya S. Krivitskaya

Postgraduate Student,
Southwestern State University,
305040, 94 50 let Oktyabrya str., Kursk, Russian Federation;
e-mail: julia-424@yandex.ru

Abstract

This article examines the unique specificity of inheritance legal relations that arise in the context of a family business. It analyzes the role of contractual relations in the process of transfer of inheritance, focusing on the importance of prior agreement on the terms of inheritance between family members. It also examines the various types of contracts that can be used to regulate inheritance rights, including wills, inheritance contracts, and property division agreements. It discusses legal aspects related to the protection of the interests of all parties involved in the family business and mechanisms for resolving disputes that may arise during the inheritance process.

For citation

Krivitskaya Yu.S. (2024) Spetsifika regulirovaniya nasledstvennykh pravootnoshenii, kotorye voznikayut v ramkakh semeinogo biznesa, posredstvom dogovora [The specifics of regulating inheritance legal relations that arise within the framework of a family business through an agreement]. *Voprosy rossiiskogo i mezhdunarodnogo prava* [Matters of Russian and International Law], 14 (11A), pp. 262-266.

Keywords

Legal relations, inheritance, business, contract, regulation, will.

References

1. Gomola A.I. (2020) *Grazhdanskoe pravo: uchebnik dlya stud. sred. prof. ucheb. Zavedenii* [Civil law: textbook for students of secondary vocational educational institutions], 8th ed. Moscow: Akademiya Publ.
2. Gorelik A.P. (2021) *Nasledstvennoe pravo: kurs* [Inheritance law: lecture course]; edited by N.M. Korshunov. Moscow.
3. Volkova H.A., Maksyutina M.V. (2019) *Nasledstvennoe pravo* [Inheritance law]. Moscow: «YuNITI» Publ.