

УДК 34**Условия договора поставки медицинских изделий, не являющиеся существенными, последствия их несогласования для клиники пластической хирургии****Ястремский Иван Анатольевич**

Адвокат,

Адвокатская контора «Пелевин и партнеры»,

филиал ННО «Ленинградская областная коллегия адвокатов»,

191187, Российская Федерация, Санкт-Петербург, ул. Гагаринская, 6А;

e-mail: ur-fin@mail.ru

Аннотация

В статье рассмотрены условия договора поставки медицинских изделий, не являющиеся существенными, последствия их несогласования для клиники пластической хирургии. Раскрыто, что несущественные условия договора поставки - это условия, которые влияют на исполнение договорных отношений, но без них договор действует и является заключенным. Выявлено, что отсутствие срока поставки, как правило, не свидетельствует о незаключенности договора, однако для клиники пластической хирургии отсутствие в договоре сроков поставки медицинских изделий может создать неопределенность в исполнении этого договора, что повлечет за собой такие риски для покупателя, как увеличение сроков поставки товара, отсутствие возможности использовать товар в запланированные сроки, и пр. Установлено, что перечень документов, относящихся к поставляемому товару, невключение условия о приложении к товару конкретных документов (паспорта, руководства производителя по эксплуатации и пр.) препятствует требованию клиники пластической хирургии к поставщику об их предоставлении. Обращено внимание, что при отсутствии условий о порядке приема товара и подписании покупателем товарной накладной, у него не будет оснований предъявить требования о ненадлежащем качестве товара (кроме случаев выявления скрытых недостатков при наличии гарантии на товар). Отмечено, что если на медицинское изделие не установлена гарантия, поставщик не обязан ремонтировать его, заменять или возвращать деньги (после подписания товарной накладной), пока клиника пластической хирургии не докажет, что дефект возник до того, как изделие было передано покупателю. Выяснено, что при отсутствии в договоре условий об ответственности пострадавшая сторона может взыскать с виновной стороны законную неустойку, которая рассчитывается в процентах от ключевой ставки Банка России. Включение порядка разрешения споров дает возможность решить конфликт без обращения в суд, сократить сроки досудебного урегулирования.

Для цитирования в научных исследованиях

Ястремский И.А. Условия договора поставки медицинских изделий, не являющиеся существенными, последствия их несогласования для клиники пластической хирургии // Вопросы российского и международного права. 2025. Том 15. № 5А. С. 173-179.

Ключевые слова

Клиника пластической хирургии, договор поставки, условия, товар, медицинское изделие, покупатель, поставщик, срок поставки.

Введение

Договор поставки медицинских изделий – это договор, по которому поставщик обязуется передать товары (медицинские изделия) покупателю (клинике пластической хирургии) для использования в своей коммерческой деятельности. В основе заключения договора лежит принцип свободы договора, который означает независимость сторон при заключении договора. Они, как правило, самостоятельно, без понуждения, принимают решение о вступлении в договорные отношения и, в то же время, и не могут навязывать условия договора другой стороне.

И общие принципы заключения гражданско-правовых договоров, и специальные нормы, регулирующие договоры поставки, обеспечивают добровольность соглашения и соответствие условий договора их подлинной воле [Шевченко, 2002, с. 145].

Основная часть

Договор поставки считается незаключенным, если стороны не согласовали его существенные условия. К существенным условиям относятся такие, без которых договор поставки не признается действительным, в первую очередь, это предмет договора. Однако сторона, своими фактическими действиями приступившая к исполнению договора (например, произвела оплату медицинских изделий), либо засвидетельствовала его действие, например, приняла товар от другой стороны, не вправе утверждать, что договор не заключен.

Предмет договора поставки медицинских изделий – наименование (тип, марка, модель) и количество поставляемых медицинских изделий, которые представляют собой инструменты, аппараты, материалы, применяемые для диагностики, мониторинга заболеваний, лечения пациентов. Они не взаимодействуют с организмом человека путем химической реакции или химического действия.

Несущественные условия договора поставки – это условия, которые влияют на исполнение договорных отношений, но без них договор действует и является заключенным.

К условиям договора поставки, не являющимся существенными, относятся: срок поставки, цена медицинского изделия, порядок расчетов, банковские реквизиты, порядок приемки, поставки (доставки) товара, указание сопроводительных документов на товар, гарантийный срок, ответственность сторон, порядок разрешения споров между сторонами и пр.

Под сроком поставки понимается период или момент передачи товара покупателю от поставщика. По ГК РФ, при отсутствии срока поставки в договоре, он, как правило, признается разовым договором купли-продажи.

Однако многие ученые относят срок к таковым [Толстой, Рассказова, 2012, с. 65-66; 6, с. 84-87]. Кроме того, в ст. 506 ГК РФ указано об обязанности передать товар в обусловленный срок (сроки). Судебная практика по данному вопросу неоднозначна.

Таким образом, на сегодняшний день отсутствие срока поставки, как правило, не свидетельствует о незаключенности договора. Однако для клиники пластической хирургии

отсутствие в договоре сроков поставки медицинских изделий может создать неопределенность в исполнении договора, что повлечет за собой такие риски для покупателя, как увеличение сроков поставки товара, отсутствие возможности использовать товар в запланированные сроки, и пр.

В связи с этим, высказано обоснованное предложение уточнить положения ст. 506 ГК РФ пунктом, отражающим факт того, что без указания общего срока исполнения договора поставки, предполагающего многократную поставку товаров, последний не будет считаться заключенным [Плохих, 2023, с. 150].

Относительно цены товара имеется две позиции судов. Согласно первой, цена есть существенное условие договора [Постановление Арбитражного суда Поволжского округа, 2019], согласно второй – при неуказании в договоре цены товара она устанавливается согласно п. 3 ст. 424 ГК РФ [Постановление Арбитражного суда Восточно-Сибирского округа, 2019].

По мнению автора, условие о цене будет существенное в случаях, если в ходе переговоров какая-либо сторона сообщила о его существенности или необходимости согласования цены.

В общем случае условие о цене товара не является существенным условием договора поставки. Поскольку закон не требует обязательного указания цены в договоре поставки, то при ее отсутствии применяется правило статьи 424 Гражданского кодекса РФ. Это означает, что товар оплачивается по рыночной цене, сложившейся для аналогичных товаров при схожих обстоятельствах.

Несмотря на это, в большинстве договоров поставки цена и сроки поставки медицинских изделий четко прописываются. Это важно для обеих сторон, так как позволяет им планировать свои расходы, доходы и минимизировать риски. Без четкого определения цены и сроков поставки договор становится неопределенным, что противоречит интересам сторон, стремящихся к предсказуемости и планированию.

В договор поставки, как правило, включаются условия о порядке оплаты медицинского изделия. Предоплата является стандартным условием, и ее размер может варьироваться от частичной (например, 50%) до полной (100%) стоимости товара. Окончательный расчет производится после получения товара и подписания соответствующих документов (товарной накладной, универсального передаточного акта). В договоре также предусматривается срок оплаты товара, банковские реквизиты сторон (расчетный счет, БИК, КПП, наименование банка).

Договор поставки может включать условия, касающиеся отсрочки или рассрочки оплаты за поставленный товар. Договор может содержать положения, направленные на обеспечение надлежащего исполнения покупателем обязательств по оплате товара, в том числе путем указания конкретных форм обеспечения, таких как неустойка, поручительство или независимая гарантия.

При отсутствии в договоре условия о форме расчетов оплата осуществляется платежными поручениями. В случае неуказания в договоре условий о порядке оплаты медицинских изделий, расчет в соответствии с п. 1 ст. 486 ГК РФ производится непосредственно до или после передачи.

Перечень документов, относящихся к поставляемому товару, имеет важное правовое значение в договоре поставки, так как согласно п. 2 ст. 456 ГК РФ, поскольку эти документы, по общему правилу, прилагаются поставщиком к товару. На основании п. 2 ст. 456 ГК РФ, при отсутствии иного в договоре, поставщик вместе с передачей товара передает покупателю относящиеся к нему документы, предусмотренные в правовых актах или договоре.

Невключение условия о приложении к товару конкретных документов (паспорта, руководства производителя по эксплуатации и пр.) препятствует требованию клиники пластической хирургии к поставщику об их предоставлении.

Указание в договоре правильного и полного комплекта документов, прилагаемых к товару, является важным условием получения клиникой пластической хирургии качественного, оригинального и безопасного медицинского изделия. В отсутствие всех необходимых документов на медицинское изделие клиника пластической хирургии не сможет использовать его легально и надлежащим образом по назначению, то есть при оказании медицинских услуг.

Приемка медицинского изделия - это процесс проверки клиникой пластической хирургии (далее – клиника) наименования, количества, качества, ассортимента, комплектности полученного товара с данными сопроводительных документов, условиями договора и (или) требованиями ГОСТ, технических условий. Она проводится для проверки количества и качества поступившего товара и выявления его недостатков и несоответствий.

Целесообразно включить в договор условия о порядке приемки медицинского изделия, в том числе срок, место, методы (способы) приемки, документы, предоставляемые в подтверждение полномочий представителей сторон.

При отсутствии таких условий и подписании покупателем товарной накладной, у него не будет оснований предъявить требований о ненадлежащем качестве товара (кроме случаев выявления скрытых недостатков при наличии гарантии на товар) [Апестина, 2020].

Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству (утв. Постановлением Госарбитража СССР от 15.06.1965 № П-6) в ред. от 23.07.1975, с изм. от 22.10.1997 и Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству» (утв. Постановлением Госарбитража СССР от 25.04.1966 № П-7) в ред. от 23.07.1975, с изм. от 22.10.1997 (далее – инструкции), которые регулируют порядок приемки товара, применяются, если это прямо указано в договоре. При отсутствии в договоре условия о применении инструкций, стороны должны сами закрепить порядок приемки товара, иначе у них могут возникнуть сложности при доказывании ряда обстоятельств, в случае спора [Богданов, 2018].

При этом отсутствие в договоре условий приемки товара не освобождает поставщика от ответственности за невыполнение условий договора о количестве и качестве товара.

В договоре поставки следует указать порядок доставки товара, указав, в зависимости от ситуации, возможность использования самовывоза или доставки за счет поставщика. Если условия доставки договором не установлены, право их определения принадлежит поставщику.

Условиями договора может быть предусмотрено, что поставщик обязан гарантировать качество медицинского изделия, т.е. его соответствие требованиям договора, на определенный срок (например, 6 месяцев, 1 год и т.д.). В том случае покупатель, при выявлении в течение срока действия гарантии в медицинском изделии скрытых недостатков, вправе предъявить поставщику требование об устранении им за его счет данных недостатков.

Если на медицинское изделие не установлена гарантия, поставщик не обязан ремонтировать его, заменять или возвращать деньги (после подписания товарной накладной), пока клиника не докажет, что дефект возник до того, как изделие было передано покупателю.

Стороны несут установленную законом и договором ответственность за невыполнение, либо ненадлежащее выполнение вышеуказанных обязанностей. Если одна из сторон договора

поставки не выполняет свои обязательства перед другой стороной (например, покупатель уклоняется от оплаты полученного товара), то этот договор считается не исполненным с ее стороны. Если же сторона исполняет свои обязательства, но не соблюдает ряд условий, содержащихся в договоре или предусмотренных законодательством, такое исполнение считается ненадлежащим.

Примерами неисполнения или ненадлежащего исполнения договора поставки являются нарушение срока поставки, оплаты товара, поставка некачественного, либо некомплектного медицинского изделия, отказ от замены товара, в том числе в гарантийный срок и т.п.

Основные виды ответственности за нарушение обязательств, предусматриваемые договором, включают:

- возмещение убытков;
- уплату процентов на сумму долга;
- уплату неустойки (штрафа).

В случае поставки товара, не соответствующего установленным требованиям по качеству или комплектности, поставщик обязан уплатить неустойку либо компенсировать покупателю убытки, возникшие в связи с приобретением аналогичной продукции у альтернативных поставщиков. Данное правовое регулирование основано на предположении о возможности устранения поставщиком допущенных нарушений. Поставщик отвечает как за полную недопоставку товара, так и за нарушение сроков поставки.

Ненадлежащее исполнение обязательств по поставке, выразившееся в поставке некачественного товара, влечет за собой обязанность поставщика возместить покупателю причиненные убытки. В качестве меры ответственности применяется штрафная неустойка, размер которой должен покрывать все убытки, возникшие вследствие нарушения обязательств, согласно ст. 393 ГК РФ [Морозов, Сварчевский, Саченко, 2021, с. 200].

Если покупатель не заплатил за товар, продавец имеет право требовать с него компенсацию. Обычно это выражается в начислении процентов за просрочку платежа. Согласно ст. 395 ГК РФ, если покупатель задерживает оплату, он обязан выплатить продавцу проценты от суммы долга.

Возможность привлечения стороны к ответственности стимулирует ее к надлежащему исполнению условий договора. Это связано с тем, что сторона заинтересована в недопущении имущественных потерь, которые могут возникнуть из-за применения мер ответственности, а также из-за возможных дополнительных расходов, связанных с обращением пострадавшей стороны в судебные инстанции.

В свою очередь, при отсутствии в договоре условий об ответственности пострадавшая сторона может взыскать с виновной стороны законную неустойку, которая рассчитывается в процентах от ключевой ставки Банка России.

Заключение

Условия о порядке разрешения споров имеют важное значение, так как позволяют сторонам самостоятельно установить правила урегулирования конфликтов. Обязательность соблюдения досудебного порядка дает возможность решить конфликт без обращения в суд. Если, например, в договоре прописаны сроки рассмотрения претензии, это сокращает сроки ожидания ответа либо подачи иска в суд.

Стороны могут прописать в договоре, например, срок для направления претензии, срок ответа на нее, наименование суда, рассматривающего спор (либо место его рассмотрения). В случае, например, неуказания в договоре суда, разрешающего спор, пострадавшая сторона вынуждена будет подавать исковое заявление по месту нахождения ответчика, который может находиться в другом городе.

Библиография

1. Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 25.02.2019 № Ф06-43804/2019 по делу № А65-13649/2018 // СПС «Консультант Плюс».
2. Постановление Арбитражного суда Восточно-Сибирского округа от 17.12.2019 № Ф02-6025/2019 по делу № А78-10105/2018 // СПС «Консультант Плюс».
3. Апестина М.Н. Заключение и исполнение договоров: практические рекомендации для бизнеса. Москва: Редакция "Российской газеты", 2020. Вып. 1.
4. Богданов Е.В. Договоры в сфере предпринимательства: монография. М.: Проспект, 2018 // СПС «Консультант Плюс».
5. Гражданское право: учебник: в 3 т. / отв. ред. Ю.К. Толстой, Н.Ю. Рассказова. 5-е изд. М., 2012. Т. 2. С. 65 – 66.
6. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации: учебно-практический комментарий. Ч. 2 / под ред. А.П. Сергеева. 2-е изд. М., 2017. С. 84 – 87.
7. Морозов А.А., Сварчевский К.Г., Саченко А.Л. Правовое регулирование договора поставки в России // Право и политики. 2021. № 9. С. 200.
8. Плохих С.А. Срок как существенное условие договора поставки // Права и управление. 2023. № 11. С. 150.
9. Шевченко Л.И. Регулирование отношений поставки: теория практика. СПб.: Изд-во «Юридический центр Пресс», 2002. С. 145.

Non-Essential Terms in Medical Device Supply Contracts and Consequences of Their Omission for Plastic Surgery Clinics

Ivan A. Yastremskii

Attorney,
"Pelevin & Partners" Law Office,
Branch of the Leningrad Regional Bar Association,
191187, 6A Gagarinskaya str., Saint Petersburg, Russian Federation;
e-mail: ur-fin@mail.ru

Abstract

The article examines non-essential terms in medical device supply contracts and consequences of their omission for plastic surgery clinics. It establishes that non-essential contract terms are those that affect contractual performance but whose absence doesn't invalidate the contract. While missing delivery timelines don't typically void contracts, their omission creates operational uncertainty for plastic surgery clinics, potentially leading to delivery delays and disruption of planned procedures. The study reveals that failing to specify required documentation (product certificates, user manuals) prevents clinics from demanding these documents from suppliers. Absence of product acceptance procedures deprives buyers of grounds to claim quality defects (except for latent defects covered by warranties). For non-warranty items, suppliers aren't obligated to repair, replace or refund after delivery unless clinics prove defects existed pre-delivery. When contracts lack liability provisions, injured parties may only claim statutory penalties based on the Central Bank's key rate. Including

Yastremskii I.A.

dispute resolution mechanisms enables conflict resolution without litigation and shortens pre-trial settlement periods.

For citation

Yastremskii I.A. (2025) *Usloviya dogovora postavki meditsinskikh izdeliy, ne yavlyayushchiesya sushchestvennymi, posledstviya ikh nesoglasovaniya dlya kliniki plasticheskoy khirurgii* [Non-Essential Terms in Medical Device Supply Contracts and Consequences of Their Omission for Plastic Surgery Clinics]. *Voprosy rossiiskogo i mezhdunarodnogo prava* [Matters of Russian and International Law], 15 (5A), pp. 173-179.

Keywords

Plastic surgery clinic, supply contract, terms and conditions, goods, medical devices, buyer, supplier, delivery terms.

References

1. Resolution of the Arbitration Court of the Volga District dated 02/25/2019 No. F06-43804/2019 in case No. A65-13649/2018 // SPS Consultant Plus.
2. Resolution of the Arbitration Court of the East Siberian District dated 12/17/2019 No. F02-6025/2019 in case No. A78-10105/2018 // SPS Consultant Plus.
3. Apestina M.H. Conclusion and execution of contracts: practical recommendations for business. Moscow: Editorial Office of Rossiyskaya Gazeta, 2020. Issue 1.
4. Bogdanov E.V. Contracts in the field of entrepreneurship: a monograph. Moscow: Prospekt, 2018 // SPS "Consultant Plus".
5. Civil law: textbook: in 3 volumes / ed. by Yu.K. Tolstoy, N.Y. Rasskazova. 5th ed. Moscow, 2012. Vol. 2. pp. 65-66.
6. Commentary to the Civil Code of the Russian Federation: an educational and practical commentary. Part 2 / edited by A.P. Sergeev. 2nd ed. Moscow, 2017. pp. 84-87.
7. Morozov A.A., Svarchevsky K.G., Sachenko A.L. Legal regulation of the supply contract in Russia // Law and Politics. 2021. No. 9. p. 200.
8. Plokhikh S.A. Term as an essential condition of the supply contract // Rights and governance. 2023. No. 11. p. 150.
9. Shevchenko L.I. Regulation of supply relations: theory and practice. St. Petersburg: Publishing house "Law Center Press", 2002. p. 145.